



**ANALISIS STRATEGI PENGEMBANGAN BISNIS DENGAN  
PENDEKATAN BUSINESS MODEL CANVAS DAN  
QUANTITATIVE STRATEGIC PLANNING MATRIX (STUDI  
KASUS: ROEMAH HIJAB SALSABILLA)**

**SKRIPSI**

**M SHANDY ALFARIZI**  
**2110312096**

**UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA**  
**FAKULTAS TEKNIK**  
**PROGRAM STUDI TEKNIK INDUSTRI**  
**2025**



**ANALISIS STRATEGI PENGEMBANGAN BISNIS DENGAN  
PENDEKATAN BUSINESS MODEL CANVAS DAN  
QUANTITATIVE STRATEGIC PLANNING MATRIX (STUDI  
KASUS: ROEMAH HIJAB SALSABILLA)**

**SKRIPSI**

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar  
Sarjana Teknik**

**M SHANDY ALFARIZI**  
**2110312096**

**UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA**  
**FAKULTAS TEKNIK**  
**PROGRAM STUDI TEKNIK INDUSTRI**  
**2025**

## HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI

Skripsi diajukan oleh:

Nama : M Shandy Alfarizi  
NIM : 2110312096  
Program Studi : Teknik Industri  
Judul Skripsi : ANALISIS STRATEGI PENGEMBANGAN BISNIS  
DENGAN PENDEKATAN BUSINESS MODEL CANVAS DAN  
QUANTITATIVE STRATEGIC PLANNING MATRIX (STUDI KASUS:  
ROEMAH HIJAB SALSABILLA)

Telah berhasil dipertahankan dihadapan Tim Penguji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Teknik pada program studi Teknik Industri, Fakultas Teknik, Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta.

  
Dr. Nanang Alamsyah, S.T., M.T., IPM.

Penguji Utama

  
M. Rachman Waluyo, S.T., M.T.

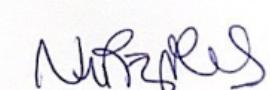
Penguji I

  
Donny Montreano, S.T., M.T., IPM

Penguji II

  
Dr. Muchamad Oktaviandri, ST., MT.,  
IPM., ASEAN.Eng

Dekan Fakultas Teknik

  
Ir. Nur Fajriah, ST, MT, IPM  
Koordinator Program Studi

Ditetapkan di Jakarta : Jakarta

Tanggal Ujian : 20 Mei 2025

## HALAMAN PENGESAHAN PEMBIMBING

ANALISIS STRATEGI PENGEMBANGAN BISNIS DENGAN  
PENDEKATAN BUSINESS MODEL CANVAS DAN  
QUANTITATIVE STRATEGIC PLANNING MATRIX (STUDI  
KASUS: ROEMAH HIJAB SALSABILLA)

Disusun oleh:

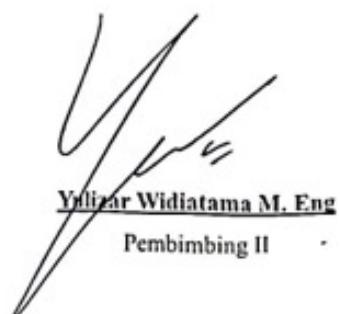
M SHANDY ALFARIZI

2110312096

Menyetujui,

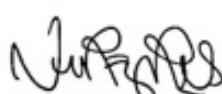


Donny Montreano, ST, MT, IPM  
Pembimbing I



Yulizar Widiatama M. Eng  
Pembimbing II

Mengetahui,



Ir. Nur Fajriah, ST, MT, IPM  
Koordinator Program Studi SI Teknik Industri

## **HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS**

Skripsi ini merupakan hasil karya penulis dan semua sumber yang telah dikutip telah saya nyatakan benar adanya.

Nama : M Shandy Alfarizi

NIM : 2110312096

Program Studi : S1 Teknik Industri

Jika dikemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan saya ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 21 Juli 2025

Yang menyatakan,



(M Shandy Alfarizi)

## **HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai civitas akademik Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : M Shandy Alfarizi

NIM : 2110312096

Fakultas : Teknik

Program Studi : S1 Teknik Industri

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta Hak Bebas Royalti Nonekslusif (*Non Exclusive Royalty Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul :

**ANALISIS STRATEGI PENGEMBANGAN BISNIS DENGAN  
PENDEKATAN BUSINESS MODEL CANVAS DAN QUANTITATIVE  
STRATEGIC PLANNING MATRIX (STUDI KASUS: ROEMAH HIJAB  
SALSABILLA)**

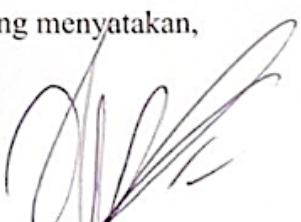
Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini, Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan mempublikasikan Skripsi/PKL saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di Jakarta

Pada tanggal : 21 Juli 2025

Yang menyatakan,



(M Shandy Alfarizi)

**ANALISIS STRATEGI PENGEMBANGAN BISNIS DENGAN  
PENDEKATAN BUSINESS MODEL CANVAS DAN  
QUANTITATIVE STRATEGIC PLANNING MATRIX (STUDI  
KASUS: ROEMAH HIJAB SALSABILLA)**

**M Shandy Alfarizi**

**ABSTRAK**

Roemah Hijab Salsabilla merupakan toko busana muslim yang berlokasi di Kota Binjai. Dalam menghadapi persaingan bisnis yang ketat, Roemah Hijab Salsabilla menghadapi sejumlah tantangan, seperti fluktuasi penjualan, keuntungan bersih yang belum mencapai target, serta pengelolaan bisnis yang masih konvensional. Penelitian ini bertujuan untuk merancang strategi pengembangan bisnis yang tepat dengan pendekatan *Business Model Canvas* dan QSPM. Proses pengolahan data dalam penelitian ini diawali dengan menyusun hasil wawancara terhadap seluruh elemen dalam *Business Model Canvas*, dilanjutkan dengan tahap *input stage* menggunakan matriks IFE dan EFE, tahap *matching stage* menggunakan matriks IE, matriks SPACE, dan matriks SWOT, tahap *decision stage* menggunakan metode QSPM, terakhir memformulasikan *Business Model Canvas* usulan. Hasil analisis menunjukkan bahwa Roemah Hijab Salsabilla berada pada posisi *Hold and Maintain* berdasarkan matriks IE, berada pada kuadran *competitive* berdasarkan hasil matriks SPACE, diperoleh 10 formulasi alternatif strategi berdasarkan matriks SWOT, serta *Business Model Canvas* usulan berdasarkan formulasi alternatif strategi yang diperoleh pada tahap *matching stage*. Pada tahap QSPM, alternatif strategi yang menjadi prioritas adalah “Mengoptimalkan Sistem Pencatatan Stok dan Pemasaran Digital Melalui Media Sosial, Konten Interaktif, dan *Live Shopping*” dengan nilai STAS sebesar 6,853.

**Kata Kunci:** *Business Model Canvas*, QSPM, Strategi Pengembangan Bisnis, Roemah Hijab Salsabilla

**ANALISIS STRATEGI PENGEMBANGAN BISNIS DENGAN  
PENDEKATAN BUSINESS MODEL CANVAS DAN  
QUANTITATIVE STRATEGIC PLANNING MATRIX (STUDI  
KASUS: ROEMAH HIJAB SALSABILLA)**

**M Shandy Alfarizi**

***ABSTRACT***

Roemah Hijab Salsabilla is a Muslim fashion store located in Binjai City. In facing intense business competition, it encounters several challenges, including sales fluctuations, unmet net profit targets, and conventional business operations. This study aims to develop a suitable business strategy using the Business Model Canvas and QSPM approaches. Data processing began by compiling interview results based on all elements of the Business Model Canvas. The input stage used IFE and EFE matrices, followed by the matching stage using the IE matrix, SPACE matrix, and SWOT matrix. The decision stage applied the QSPM method, followed by formulating a proposed Business Model Canvas. The analysis shows that Roemah Hijab Salsabilla is positioned in Hold and Maintain according to the IE matrix, and in the competitive quadrant based on the SPACE matrix. Ten alternative strategies were generated from the SWOT matrix and used to develop the proposed Business Model Canvas. In the QSPM stage, the top-priority strategy is “Optimizing Inventory Recording Systems and Digital Marketing through Social Media, Interactive Content, and Live Shopping,” with a STAS score of 6.853.

**Keywords:** *Business Model Canvas, QSPM, Strategic Development, Roemah Hijab Salsabilla*

## KATA PENGANTAR

Assalamualaikum Wr, Wb. Puji syukur kami panjatkan ke hadirat Allah SWT, karena atas rahmat-Nya penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi yang judul “ANALISIS STRATEGI PENGEMBANGAN BISNIS DENGAN PENDEKATAN BUSINESS MODEL CANVAS DAN QUANTITATIVE STRATEGIC PLANNING MATRIX (STUDI KASUS: ROEMAH HIJAB SALSABILLA)” dengan baik dan dapat selesai tepat waktu. Skripsi ini disusun dalam rangka memenuhi salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Teknik dari Program Studi Teknik Industri, Fakultas Teknik, Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta. Penulis menyadari bahwa dalam menyelesaikan skripsi ini tidak lepas dari banyak bantuan, dukungan, serta bimbingan dari beberapa pihak, sehingga skripsi ini dapat diselesaikan dengan baik dan lancar. Maka dari itu, pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Allah SWT yang memberikan berkat dan rahmat-Nya sehingga penulis dapat diberikan kesehatan dan kelancaran dalam pengerajan skripsi ini.
2. Keluarga penulis yaitu papa, mama, desfi, dan rafi yang telah memberikan dukungan moril dan materil.
3. Ibu Ir. Nur Fajriah, S.T., M.T., IPM. selaku Koordinator Program Studi Teknik Industri, yang telah memberikan arahan dan motivasi kepada penulis.
4. Bapak Donny Montreano, S.T., M.T., IPM. selaku Dosen Pembimbing 1 Skripsi saya yang telah sabar membimbing dan memberikan arahan sehingga penelitian ini selesai dengan baik dan tepat waktu.
5. Bapak Yulizar Widiatama, M.Eng. selaku Dosen Pembimbing 2 saya yang telah memberikan nasihat dengan tujuan menyempurnakan penulisan dari skripsi ini.
6. Bapak dan Ibu dosen Teknik Industri Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta yang telah memberikan ilmu yang bermanfaat bagi penulis kedepannya.
7. Kiara Nektaria Noor yang sudah banyak membantu untuk support selama ini, baik support secara kehadiran, motivasi, dan juga teknikal. Terima kasih banyak Tata, means a lot to me.

8. Teman teman Komunitas Marah Marah yaitu Ichsan, Repan, Nasywa, dan Ruth yang telah memberikan banyak support selama masa perkuliahan.
9. Teman teman Monilan yaitu Dane, Dana, Raybar, Dapuy, Audry, Mas Devan dan Ebot selaku teman seperjuangan penulis selama masa perkuliahan.
10. Teman teman perantau dari Medan yaitu Patan, Ustad Firzi, Alm. Wahid, Fauzi, dan Farid yang telah berjuang bersama dengan penulis sebagai perantau dari tanah Sumatera.
11. Seluruh teman teman mahasiswa Teknik Industri Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta Angkatan 2021 yang telah memberikan dukungan semangat serta menjadi saksi perkembangan penulis sejak semester awal hingga penyusunan skripsi ini.

Dalam penulisan skripsi ini, penulis menyadari bahwa masih terdapat berbagai kekurangan. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari berbagai pihak guna meningkatkan kualitas penelitian ini dan penelitian di masa mendatang. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat dan kontribusi yang positif bagi perkembangan Teknik Industri.

Jakarta, Juli 2025

Penulis

## DAFTAR ISI

|   |           |
|---|-----------|
| HALAMAN JUDUL .....   | i         |
| HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI .....  | ii        |
| HALAMAN PENGESAHAN PEMBIMBING.....  | iii       |
| HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS.....                                      | iv        |
| HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK<br>KEPENTINGAN AKADEMIS ..... | v         |
| ABSTRAK .....   | vi        |
| <i>ABSTRACT</i> .....   | vii       |
| KATA PENGANTAR .....  | viii      |
| DAFTAR ISI .....  | x         |
| DAFTAR GAMBAR .....   | xii       |
| DAFTAR TABEL .....  | xiii      |
| DAFTAR LAMPIRAN .....   | xiv       |
| <br>  |           |
| <b>BAB 1 PENDAHULUAN .....</b>  | <b>1</b>  |
| 1.1 Latar Belakang .....  | 1         |
| 1.2 Rumusan Masalah .....   | 6         |
| 1.3 Tujuan Penelitian.....  | 6         |
| 1.4 Manfaat Penelitian.....   | 7         |
| 1.5 Batasan Penelitian .....  | 8         |
| 1.6 Sistematika Penulisan.....  | 8         |
| <br>  |           |
| <b>BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA .....</b>                                       | <b>10</b> |
| 2.1 Penelitian Terdahulu.....   | 10        |
| 2.2 Industri <i>Fashion</i> .....   | 15        |
| 2.2.1 Definisi Industri <i>Fashion</i> .....                              | 15        |
| 2.2.2 <i>Fashion</i> Syariah.....   | 16        |
| 2.3 Strategi .....  | 17        |
| 2.3.1 Definisi Strategi.....  | 17        |
| 2.3.2 Jenis-Jenis Strategi .....  | 18        |
| 2.4 Manajemen Strategi.....   | 20        |
| 2.5 Strategi Bisnis .....   | 21        |
| 2.6 Penentuan Jumlah Responden .....                                      | 22        |
| 2.6.1 Populasi .....  | 22        |
| 2.6.2 Sampel.....   | 22        |
| 2.6.3 Menentukan Ukuran Sampel.....                                       | 23        |
| 2.7 Uji Validitas .....   | 23        |
| 2.8 Uji Reliabilitas.....   | 24        |
| 2.8 <i>Business Model Canvas</i> .....                                    | 25        |
| 2.9 Kerangka Penyusunan Strategi.....                                     | 27        |
| 2.9.1 <i>Input Stage</i> .....  | 29        |
| 2.9.2 <i>Matching Stage</i> .....   | 36        |
| 2.9.3 <i>Decision Stage</i> .....   | 43        |
| <br>  |           |
| <b>BAB 3 METODE PENELITIAN.....</b>                                       | <b>46</b> |
| 3.1 Lokasi dan Waktu Penelitian .....                                     | 46        |

|  |            |
|--|------------|
| 3.2 Jenis Penelitian.....  | 46         |
| 3.3 Identifikasi Awal.....   | 47         |
| 3.3.1 Studi Lapangan.....  | 47         |
| 3.3.2 Studi Literatur .....  | 47         |
| 3.3.3 Perumusan Masalah.....   | 47         |
| 3.3.4 Tujuan Penelitian.....   | 48         |
| 3.4 Pengumpulan Data .....   | 48         |
| 3.4.1 Data Primer .....  | 48         |
| 3.4.2 Data Sekunder .....  | 49         |
| 3.4.3 Populasi dan Sampel .....  | 49         |
| 3.5 Pengolahan Data.....   | 51         |
| 3.5.1 Tahap <i>Input Stage</i> .....                                     | 51         |
| 3.5.2 Tahap <i>Matching Stage</i> .....                                  | 52         |
| 3.5.3 Tahap <i>Decision Stage</i> .....                                  | 52         |
| 3.5.4 Tahap Usulan <i>Business Model Canvas</i> .....                    | 53         |
| 3.6 Analisis dan Pembahasan .....  | 53         |
| 3.7 Kesimpulan dan Saran.....  | 53         |
| 3.8 <i>Flowchart</i> Penelitian .....                                    | 54         |
| <b>BAB 4 HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>                                  | <b>56</b>  |
| 4.1 Profil Perusahaan.....   | 56         |
| 4.2 Atribut Faktor Internal dan Eksternal.....                           | 56         |
| 4.2.1 Audit Faktor Internal Roemah Hijab Salsabilla .....                | 56         |
| 4.2.2 Audit Faktor Eksternal Roemah Hijab Salsabilla.....                | 57         |
| 4.3 <i>Business Model Canvas</i> .....                                   | 58         |
| 4.4 <i>Input Stage</i> .....   | 62         |
| 4.4.1 Matriks <i>Internal Factor Evaluation</i> (IFE) .....              | 63         |
| 4.4.2 Matriks <i>External Factor Evaluation</i> (EFE) .....              | 71         |
| 4.5 <i>Matching Stage</i> .....  | 79         |
| 4.5.1 Matriks IE.....  | 79         |
| 4.5.2 Matriks SPACE .....  | 80         |
| 4.5.3 Matriks SWOT .....   | 83         |
| 4.5.4 Hubungan Hasil Strategi Tahap <i>Matching Stage</i> .....          | 91         |
| 4.6 <i>Decision Stage</i> .....  | 93         |
| 4.6.1 <i>Quantitative Strategic Planning Matrix</i> ( <i>QSPM</i> )..... | 94         |
| 4.6.2 Hasil Alternatif Strategi.....                                     | 96         |
| 4.7 <i>Business Model Canvas Usulan</i> .....                            | 97         |
| <b>BAB 5 KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>                                  | <b>101</b> |
| 5.1 Kesimpulan.....  | 101        |
| 5.2 Saran.....   | 102        |

## DAFTAR PUSTAKA

## RIWAYAT HIDUP

## LAMPIRAN

## DAFTAR GAMBAR

|  |    |
|--|----|
| <b>Gambar 1. 1</b> Peringkat Global Islamic Economy Indicator (GIEI) .....           | 2  |
| <b>Gambar 1. 2</b> Data Penjualan Roemah Hijab Salsabilla Januari-Agustus 2024 ..... | 3  |
| <b>Gambar 1. 3</b> Keuntungan Bersih Periode Januari-Agustus 2024 .....              | 4  |
| <b>Gambar 1. 4</b> Perkembangan Tingkat Penetrasi Internet di Indonesia 2016-2023 .  | 4  |
| <b>Gambar 2. 1</b> Lembar Business Model Canvas .....                                | 26 |
| <b>Gambar 2. 2</b> Tahapan Kerangka Penyusunan Strategi.....                         | 28 |
| <b>Gambar 2. 3</b> Tahapan Kerangka Penyusunan Strategi Dalam Penelitian.....        | 29 |
| <b>Gambar 2. 4</b> Struktur Hierarki Metode AHP .....                                | 33 |
| <b>Gambar 2. 5</b> Matirks Internal-External.....                                    | 37 |
| <b>Gambar 2. 6</b> Faktor Space Matrix .....   | 38 |
| <b>Gambar 2. 7</b> Kuadran SPACE Matrix.....   | 39 |
| <b>Gambar 2. 8</b> Tabel Matriks SWOT .....  | 42 |
| <b>Gambar 2. 9</b> Tabel Matriks QSPM .....  | 45 |
| <b>Gambar 3. 1</b> Flowchart Penelitian .....  | 55 |
| <b>Gambar 4. 1</b> Kode QR Penyebaran Kuesioner IFE .....                            | 62 |
| <b>Gambar 4. 2</b> Hasil Uji Validitas KMO.....                                      | 67 |
| <b>Gambar 4. 3</b> Hasil Uji reliabilitas .....                                      | 68 |
| <b>Gambar 4. 4</b> Matriks IE Roemah Hijab Salsabilla .....                          | 79 |
| <b>Gambar 4. 5</b> Kuadran Matriks SPACE .....                                       | 83 |

## DAFTAR TABEL

|   |     |
|---|-----|
| <b>Tabel 2. 1</b> Penelitian Terdahulu .....  | 10  |
| <b>Tabel 2. 2</b> Tabel Matriks Internal Factor Evaluation (IFE) .....  | 30  |
| <b>Tabel 2. 3</b> Tabel External Factor Evaluation (EFE).....   | 31  |
| <b>Tabel 2. 4</b> Skala Perbandingan Berpasangan.....   | 34  |
| <b>Tabel 2. 5</b> Random Index.....   | 36  |
| <b>Tabel 3. 1</b> Tabel Pengisian Bobot dan Rating.....   | 51  |
| <b>Tabel 4. 1</b> Tabel Atribut Internal Perusahaan.....  | 57  |
| <b>Tabel 4. 2</b> Tabel Atribut Eksternal Perusahaan.....   | 57  |
| <b>Tabel 4. 3</b> Tabel Business Model Canvas Saat Ini/Proses Bisnis Saat Ini .....                           | 59  |
| <b>Tabel 4. 4</b> Matriks Perbandingan Berpasangan Faktor Internal .....                                      | 63  |
| <b>Tabel 4. 5</b> Nilai Perbandingan Menjadi Nilai Desimal.....   | 64  |
| <b>Tabel 4. 6</b> Normalisasi Matriks.....  | 65  |
| <b>Tabel 4. 7</b> Nilai Rata-Rata Setiap Kriteria Internal .....  | 65  |
| <b>Tabel 4. 8</b> Nilai CI Untuk Faktor Internal .....  | 66  |
| <b>Tabel 4. 9</b> Bobot Faktor Internal.....  | 67  |
| <b>Tabel 4. 11</b> Nilai Rating Untuk IFE.....  | 68  |
| <b>Tabel 4. 12</b> Rating Matriks IFE Roemah Hijab Salsabilla .....   | 69  |
| <b>Tabel 4. 13</b> Faktor Kekuatan dan Kelemahan Roemah Hijab Salsabilla.....                                 | 70  |
| <b>Tabel 4. 14</b> Hasil Skor Matriks IFE pada Roemah Hijab Salsabilla.....                                   | 71  |
| <b>Tabel 4. 15</b> Matriks Perbandingan Berpasangan Faktor Eksternal.....                                     | 72  |
| <b>Tabel 4. 16</b> Nilai Perbandingan Menjadi Nilai Desimal.....  | 73  |
| <b>Tabel 4. 17</b> Normalisasi Matriks.....   | 74  |
| <b>Tabel 4. 18</b> Nilai Rata-Rata Setiap Kriteria Eksternal.....   | 74  |
| <b>Tabel 4. 19</b> Nilai CI Faktor Eksternal.....   | 75  |
| <b>Tabel 4. 20</b> Bobot Faktor Eksternal .....   | 76  |
| <b>Tabel 4. 21</b> Nilai Rating Untuk EFE.....  | 76  |
| <b>Tabel 4. 22</b> Rating Matriks EFE Roemah Hijab Salsabilla .....   | 77  |
| <b>Tabel 4. 23</b> Faktor Peluang dan Ancaman Roemah Hijab Salsabilla .....                                   | 77  |
| <b>Tabel 4. 24</b> Hasil Skor Matriks EFE Roemah Hijab Salsabilla .....                                       | 78  |
| <b>Tabel 4. 25</b> Tabel Dimensi Competitive Position .....   | 80  |
| <b>Tabel 4. 26</b> Tabel Dimensi Industry Position.....   | 80  |
| <b>Tabel 4. 27</b> Tabel Dimensi Financial Position .....   | 81  |
| <b>Tabel 4. 28</b> Tabel Dimensi Stability Position .....   | 81  |
| <b>Tabel 4. 29</b> Bobot Sumbu X Matriks SPACE.....   | 82  |
| <b>Tabel 4. 30</b> Bobot Sumbu Y Matriks SPACE .....  | 82  |
| <b>Tabel 4. 31</b> Tabel Matriks SWOT .....   | 85  |
| <b>Tabel 4. 32</b> Alternatif Strategi.....   | 94  |
| <b>Tabel 4. 33</b> Tabel Rekapitulasi STAS dan Peringkat Alternatif Strategi Roemah<br>Hijab Salsabilla ..... | 95  |
| <b>Tabel 4. 34</b> Tabel Business Model Canvas Usulan.....  | 100 |

## **DAFTAR LAMPIRAN**

- Lampiran 1** Kuesioner Pembobotan Faktor Internal
- Lampiran 2** Kuesioner Pembobotan Faktor Eksternal
- Lampiran 3** Kuesioner Rating IFE
- Lampiran 4** Kuesioner Rating EFE
- Lampiran 5** Hasil Kuesioner Pembobotan Faktor Internal
- Lampiran 6** Hasil Kuesioner Pembobotan Faktor Eksternal
- Lampiran 7** Hasil Kuesioner Rating IFE
- Lampiran 8** Hasil Kuesioner Rating EFE
- Lampiran 9** Kuesioner SPACE
- Lampiran 10** Hasil Kuesioner SPACE
- Lampiran 11** Hasil Kuesioner QSPM
- Lampiran 12** Tabel Pengolahan QSPM
- Lampiran 13** Tempat Penelitian
- Lampiran 14** Lembar konsultasi Pembimbing 1
- Lampiran 15** Lembar konsultasi Pembimbing 2