

**SISTEM INFORMASI PENJUALAN BARANG BERBASIS WEBSITE PADA CV
MANDIRI JAYA ABADI**

Nelpida Nahampun

Program Studi D-III Sistem Informasi, Fakultas Ilmu Komputer
Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta

ABSTRAK

CV Mandiri Jaya Abadi merupakan perusahaan yang bergerak di bidang penjualan peralatan dapur. Perusahaan ini menawarkan produknya secara langsung kepada pelanggan melalui sistem penjualan *door-to-door*, yaitu dengan mengunjungi rumah-rumah, kumpulan arisan serta ikut berpartisipasi dalam berbagai kegiatan bazar. Produk yang ditawarkan seperti panci presto, *wok marble*, *grill pan*, *blender*, *chopper*, *wok frypan* dan berbagai peralatan dapur lainnya yang digunakan dalam kebutuhan sehari-hari. Penelitian ini menggunakan metode *waterfall* dalam pengembangan sistemnya dan PIECES untuk mengidentifikasi permasalahan yang ada. Hasil dari penelitian ini adalah sebuah sistem informasi penjualan barang berbasis *website* yang memiliki dua metode transaksi pembayaran, yaitu secara tunai dan kredit. Sistem ini dibangun menggunakan bahasa pemrograman PHP, *framework* Laravel, dan *database* MySQL dan diuji dengan metode *Black box testing* untuk memastikan fungsionalitasnya berjalan dengan baik. Sistem yang telah dibangun dapat mempermudah proses pengelolaan dan pelaporan data penjualan melalui berbagai fitur, seperti *login*, *register*, manajemen data (CRUD), *reminder* pembayaran kredit, *upload* bukti pembayaran, detail tagihan, serta informasi pengiriman produk.

Kata Kunci: Sistem Informasi Penjualan, Produk, Kredit, *Website*, *Waterfall*

**WEB-BASED PRODUCT SALES INFORMATION SYSTEM FOR
CV MANDIRI JAYA ABADI**

Nelpida Nahampun

*Information System Program Diploma III, Faculty of Computer Science
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jakarta*

ABSTRACT

CV Mandiri Jaya Abadi is a company engaged in the sale of kitchen equipment. This company offers its products directly to customers through a door-to-door sales system, namely by visiting homes, social gatherings and participating in various bazaar activities. The products offered include pressure cookers, marble woks, grill pans, blenders, choppers, wok frypans and various other kitchen equipment used in everyday needs. This study uses the waterfall method in developing its system and PIECES to identify existing problems. The results of this study are a website-based goods sales information system that has two payment transaction methods, namely cash and credit. This system is built using the PHP programming language, Laravel framework, and MySQL database and tested using the Black box testing method to ensure its functionality runs well. The system that has been built can simplify the process of managing and reporting sales data through various features, such as login, register, data management (CRUD), credit payment reminders, uploading proof of payment, billing details, and product delivery information.

Keywords: Sales Information System, Products, Credit, Website, Waterfall.