



Judul Tugas Akhir Skripsi:

**PENGARUH IKLAN CIMORY #SUSUBANYAKRASA DI YOUTUBE  
TERHADAP MINAT BELI KONSUMEN (STUDI PADA VIDEO  
YOUTUBE CLASH OF CHAMPIONS RUANGGURU)**

Tugas Akhir Skripsi ini diajukan untuk memenuhi persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana Ilmu Komunikasi

**Nama : Angela Michelle Purnomo**

**NIM : 2110411079**



**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL  
VETERAN JAKARTA**

**PENGARUH IKLAN CIMORY #SUSUBANYAKRASA DI  
YOUTUBE TERHADAP MINAT BELI KONSUMEN  
(STUDI PADA VIDEO YOUTUBE *CLASH OF CHAMPIONS*  
RUANGGURU)**



Disusun Oleh :  
Angela Michelle Purnomo  
(2110411079)

Tugas Akhir Skripsi ini diajukan untuk memenuhi persyaratan  
dalam memperoleh gelar Sarjana Ilmu Komunikasi

Dosen Pembimbing : Windhi Tia Saputra, M.Si

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN  
JAKARTA  
2025**

## PERNYATAAN ORISINALITAS

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar:

Nama : Angela Michelle Purnomo

NIM : 2110411079

Program Studi : S1 Ilmu Komunikasi

Bila mana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan ini maka, saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 20 Mei 2025

Yang menyatakan,



Angela Michelle Purnomo

**PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI / TUGAS AKHIR  
UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

---

Sebagai civitas akademik Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Angela Michelle Purnomo  
NIM : 2110411079  
Fakultas : Ilmu Sosial dan Ilmu Politik  
Program Studi : S1 Ilmu Komunikasi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta Hak Bebas Royalti Non Eksklusif (*Non-exclusive Royalty Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

**PENGARUH IKLAN CIMORY #SUSUBANYAKRASA DI YOUTUBE  
TERHADAP MINAT BELI KONSUMEN (STUDI PADA VIDEO YOUTUBE  
*CLASH OF CHAMPIONS RUANGGURU*)**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini. Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat dan mempublikasikan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya:

Dibuat di : Jakarta  
Pada tanggal : 14 Juli 2025  
Yang menyatakan,



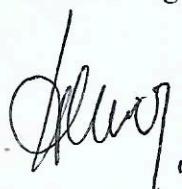
Angela Michelle Purnomo

## PENGESAHAN SKRIPSI

NAMA : Angela Michelle Purnomo  
NIM : 2110411079  
PROGRAM STUDI : S1 Ilmu Komunikasi  
JUDUL : Pengaruh Iklan Cimory #SusuBanyakRasa di YouTube  
terhadap Minat Beli Konsumen (Studi pada Video  
YouTube *Clash of Champions* RuangGuru)

Telah berhasil dipertahankan dihadapan Tim Pengaji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar sarjana pada Program Ilmu Komunikasi, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta.

Pembimbing



Windhi Tia Saputra, M.Si

Pengaji 1



Ahmad Zakki Abdullah, S.I.P., M.Si.

Pengaji 2



Kumala Hayati, S.I.Kom., M.Med.Kom.

Ketua Program Studi  
Ilmu Komunikasi



Uljanatunnisa, S.Sos., MA.

Ditetapkan di : Jakarta  
Tanggal Ujian : 20 Juni 2025

**PENGARUH IKLAN CIMORY #SUSUBANYAKRASA DI  
YOUTUBE TERHADAP MINAT BELI KONSUMEN (STUDI  
PADA VIDEO YOUTUBE *CLASH OF CHAMPIONS*  
RUANGGURU)**

**ANGELA MICHELLE PURNOMO**

**ABSTRAK**

Penjualan Cimory UHT mengalami pertumbuhan yang lambat dan cenderung menurun pada periode 2020-2023 yang mengindikasikan rendahnya kesadaran merek dan minat beli konsumen. Iklan Cimory UHT yang telah ditayangkan pada tahun 2022 dinilai belum mencapai efektivitas yang diharapkan, sehingga pada tahun 2024 Cimory kembali merilis iklan baru sebagai upaya untuk meningkatkan eksposur dan menarik minat pasar. Iklan Cimory #SusuBanyakRasa ini ditayangkan melalui kanal YouTube Ruangguru dalam video *Clash of Champions* pada episode 1-6 dengan format iklan yang menyatu di dalam alur video utama. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh terpaan iklan Cimory #SusuBanyakRasa di YouTube berdasarkan teori *Advertising Exposure*. Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif dengan dua variabel utama yaitu terpaan iklan (X) dan minat beli (Y), serta melibatkan 125 responden sebagai sampel penelitian. Berdasarkan hasil uji hipotesis, diperoleh nilai t hitung (9,661) > t tabel (1,979) sehingga H1 diterima, menandakan bahwa iklan Cimory #SusuBanyakRasa di YouTube pada tahun 2024 terbukti efektif dalam memengaruhi minat beli konsumen meskipun durasi penyimakan relatif singkat. Hasil uji koefisien determinasi menunjukkan bahwa 43,1% minat beli konsumen dipengaruhi oleh terpaan iklan Cimory #SusuBanyakRasa di YouTube.

**Kata Kunci:** Cimory UHT, Minat Beli Konsumen, Teori *Advertising Exposure*, Terpaan Iklan, YouTube

***THE INFLUENCE OF CIMORY #SUSUBANYAKRASA  
ADVERTISEMENTS ON YOUTUBE ON CONSUMER BUYING  
INTEREST (A STUDY OF THE YOUTUBE VIDEO CLASH OF  
CHAMPIONS RUANGGURU)***

**ANGELA MICHELLE PURNOMO**

***ABSTRACT***

*Cimory UHT sales experienced slow growth and a declining trend from 2020 to 2023, indicating low brand awareness and weak consumer purchase intention. The advertisement launched in 2022 was considered ineffective in achieving its communication objectives, which led Cimory to release a new advertisement in 2024 under the #SusuBanyakRasa campaign. This advertisement was aired through the Clash of Champions video series on RuangGuru's YouTube channel (episodes 1 to 6), where the promotional content was embedded naturally within the storyline of the main video rather than shown as a separate segment. This study aims to examine the influence of advertising exposure to the Cimory #SusuBanyakRasa campaign on YouTube based on the Advertising Exposure theory. A quantitative research method was employed, with two main variables, identified as advertising exposure ( $X$ ) and purchase intention ( $Y$ ), and a total of 125 respondents served as the research sample. Hypothesis testing results show that the  $t$ -value (9.661) is greater than the  $t$ -table (1.979), indicating that  $H_1$  is accepted. This demonstrates that the Cimory #SusuBanyakRasa advertisement on YouTube in 2024 significantly influenced consumer purchase intention, even though the viewing duration was relatively short. Furthermore, the coefficient of determination test shows that 43.1% of the variation in purchase intention can be explained by advertising exposure, suggesting a substantial impact of the campaign on consumer behavior.*

***Keywords:*** Advertising Exposure, Advertising Exposure Theory, Cimory UHT, Consumer Purchase Intention, YouTube

## KATA PENGANTAR

Dengan penuh rasa syukur, penulis memanjatkan puji dan syukur kehadiran Tuhan Yang Maha Esa karena atas karunia dan berkat-Nya, peneliti dapat menyelesaikan Tugas Akhir yang berjudul "Pengaruh Iklan Cimory #SusuBanyakRasa di YouTube terhadap Minat Beli Konsumen". Penulis juga ingin menyampaikan terima kasih kepada berbagai pihak atas dukungan dan bimbingan selama proses penyusunan skripsi ini, yaitu:

1. Orang tua dan keluarga yang selalu mendoakan, mendukung, serta memberi motivasi bagi penulis.
2. Bapak Windhi Tia Saputra, M.Si, selaku dosen pembimbing tugas akhir yang telah memberikan bimbingan, kritik, dan saran serta memberikan dukungan akademik dalam penyusunan tugas akhir ini.
3. Ibu Ratu Laura Mulia Baskara, S.Psi, M.Sc, selaku dosen pembimbing akademik yang telah membantu dalam kelancaran pendidikan akademik.
4. Bapak Ahmad Zakki Abdullah, S.I.P., M.Si. dan Ibu Kumala Hayati, S.I.Kom., M.Med.Kom. sebagai dosen penguji yang telah memberikan kritik dan saran demi kelancaran penyusunan skripsi ini.
5. Teman-teman seperjuangan penulis: Fazila, Karina, Khansa, Nidiya, Syahdan, Athaillah, Sekar, Ade, dan Yudhistira yang telah membantu dan menemani sejak awal perkuliahan hingga masa penyusunan tugas akhir.
6. Para responden yang telah bersedia untuk berpartisipasi dalam kuesioner penelitian.

Jakarta, 20 Mei 2025



Angela Michelle Purnomo

## DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL .....	i
PERNYATAAN ORISINALITAS .....	ii
ABSTRAK .....	v
ABSTRACT .....	vi
KATA PENGANTAR .....	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR GAMBAR .....	xi
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiv
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1. Latar Belakang .....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	5
1.3. Batasan Masalah .....	5
1.4. Tujuan Penelitian .....	6
1.5. Manfaat Penelitian .....	6
1.6. Sistematika Penelitian .....	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....	8
2.1. Penelitian Terdahulu .....	8
2.2. Teori dan Konsep Penelitian.....	10
2.2.1 Komunikasi Pemasaran .....	10
2.2.2 Iklan.....	11
2.2.3 Media Sosial.....	13
2.2.4 Minat Beli Konsumen .....	15
2.2.5 Teori Advertising Exposure .....	16
2.3. Alur Penelitian .....	19
2.4. Perumusan Hipotesis.....	19
BAB III METODE PENELITIAN.....	20
3.1. Objek Penelitian.....	20
3.2. Jenis Penelitian.....	20
3.3. Definisi Operasional Variabel.....	21
3.4. Populasi dan Sampel .....	22
3.4.1. Populasi .....	22
3.4.2. Sampel .....	22
3.5. Teknik Pengumpulan Data.....	23
3.5.1. Uji Validitas .....	23
3.5.2. Uji Reliabilitas.....	24
3.6. Sumber Data.....	25
3.6.1 Data Primer.....	25
3.6.2 Data Sekunder .....	26

3.7.	Metode Analisis .....	26
	3.7.1 Uji Korelasi .....	26
	3.7.2 Uji Regresi Linear Sederhana.....	27
	3.7.3 Uji Koefisien Determinasi .....	27
3.8.	Pengujian Hipotesis .....	27
3.9.	Jadwal Penelitian .....	28
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>		<b>29</b>
4.1	Deskripsi Objek Penelitian .....	29
4.2	Hasil Penelitian .....	30
	4.2.1 Karakteristik Responden .....	30
	4.2.1 Analisis Hasil Variabel X .....	32
	4.2.2 Analisis Hasil Variabel Y .....	34
4.3	Analisis Penelitian .....	59
	4.3.1 Uji Validitas .....	59
	4.3.2 Uji Reliabilitas.....	61
	4.3.3 Uji Korelasi .....	62
	4.3.4 Uji Regresi Linear Sederhana.....	62
	4.3.5 Uji Koefisien Determinasi.....	63
	4.3.6 Uji Hipotesis.....	64
4.4	Pembahasan.....	65
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN .....</b>		<b>65</b>
5.1	Simpulan .....	71
5.2	Saran .....	71
	5.2.1 Saran Praktis.....	71
	5.2.2 Saran Teoritis .....	72
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		<b>73</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>		<b>79</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. Penjualan Bersih Cimory UHT .....	3
Tabel 2. Definisi Operasional Variabel.....	21
Tabel 3. Skor Skala Likert .....	23
Tabel 4. Kategori Koefisien Reabilitas .....	25
Tabel 5. Kategori Koefisien Korelasi.....	26
Tabel 6. Jadwal Penelitian .....	28
Tabel 7. Jenis Kelamin Responden .....	30
Tabel 8. Usia Responden .....	31
Tabel 9. Pekerjaan Responden .....	31
Tabel 10. Domisili Responden.....	32
Tabel 11. Intensitas Konsumsi Susu .....	32
Tabel 12. Pernyataan 1 (Variabel X).....	33
Tabel 13. Pernyataan 2 (Variabel X).....	34
Tabel 14. Pernyataan 3 (Variabel X).....	34
Tabel 15. Pernyataan 4 (Variabel X).....	35
Tabel 16. Pernyataan 5 (Variabel X).....	36
Tabel 17. Pernyataan 6 (Variabel X).....	37
Tabel 18. Pernyataan 7 (Variabel X).....	37
Tabel 19. Pernyataan 8 (Variabel X).....	38
Tabel 20. Pernyataan 9 (Variabel X).....	39
Tabel 21. Pernyataan 10 (Variabel X).....	40
Tabel 22. Pernyataan 11 (Variabel X).....	40
Tabel 23. Pernyataan 12 (Variabel X).....	41
Tabel 24. Pernyataan 13 (Variabel X).....	42
Tabel 25. Pernyataan 14 (Variabel X).....	42
Tabel 26. Pernyataan 15 (Variabel X).....	43
Tabel 27. Pernyataan 16 (Variabel Y).....	44
Tabel 28. Pernyataan 17 (Variabel Y).....	45
Tabel 29. Pernyataan 18 (Variabel Y).....	46
Tabel 30. Pernyataan 19 (Variabel Y).....	46
Tabel 31. Pernyataan 20 (Variabel Y).....	47

Tabel 32. Pernyataan 21 (Variabel Y).....	48
Tabel 33. Pernyataan 22 (Variabel Y).....	49
Tabel 34. Pernyataan 23 (Variabel Y).....	49
Tabel 35. Pernyataan 24 (Variabel Y).....	50
Tabel 36. Pernyataan 25 (Variabel Y).....	51
Tabel 37. Pernyataan 26 (Variabel Y).....	52
Tabel 38. Pernyataan 27 (Variabel Y).....	52
Tabel 39. Pernyataan 28 (Variabel Y).....	53
Tabel 40. Pernyataan 29 (Variabel Y).....	54
Tabel 41. Pernyataan 30 (Variabel Y).....	55
Tabel 42. Pernyataan 31 (Variabel Y).....	55
Tabel 43. Pernyataan 32 (Variabel Y).....	56
Tabel 44. Pernyataan 33 (Variabel Y).....	57
Tabel 45. Pernyataan 34 (Variabel Y).....	58
Tabel 46. Pernyataan 35 (Variabel Y).....	58
Tabel 47. Hasil Uji Validitas Variabel X .....	60
Tabel 48. Hasil Uji Validitas Variabel Y .....	61
Tabel 49. Hasil Uji Reliabilitas .....	62

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. Sumber Informasi Utama Masyarakat dalam Belanja <i>Online</i> .....	2
Gambar 2. Alur Penelitian .....	19
Gambar 3. Tahap dalam Uji Validitas dan Uji Reliabilitas .....	24
Gambar 4. Hasil Uji Korelasi.....	62
Gambar 5. Hasil Uji Regresi Linear Sederhana .....	63
Gambar 6. Hasil Uji Koefisien Determinasi .....	64
Gambar 7. Hasil Uji Hipotesis .....	65

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kontrak Penulisan Skripsi .....	79
Lampiran 2. Kartu Bimbingan Skripsi .....	79
Lampiran 3. Lembar Persetujuan Sidang Skripsi.....	80
Lampiran 4. Kuesioner Penelitian.....	81
Lampiran 5. Uji Validitas Variabel X .....	87
Lampiran 6. Uji Validitas Variabel Y .....	87
Lampiran 7. Uji Reliabilitas Variabel X .....	88
Lampiran 8. Uji Reliabilitas Variabel Y .....	88
Lampiran 9. Uji Korelasi .....	88
Lampiran 10. Uji Koefisien Determinasi .....	88
Lampiran 11. Uji Regresi Linear Sederhana.....	89
Lampiran 12. Uji Hipotesis .....	89
Lampiran 13. T Tabel.....	89
Lampiran 14. Lembar Perbaikan Dosen Pembimbing .....	90
Lampiran 15. Lembar Perbaikan Dosen Penguji 1 .....	91
Lampiran 16. Lembar Perbaikan Dosen Penguji 2 .....	92