



**ANALISIS MINAT BELI PRODUK SOMETHINC PADA  
GENERASI Z DI DKI JAKARTA**

**SKRIPSI**

**CHAIRUNISA AMTA NAFIRA 2110111175**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN”  
JAKARTA  
2024**



**ANALISIS MINAT BELI PRODUK SOMETHINC PADA  
GENERASI Z DI DKI JAKARTA**

**SKRIPSI**

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh Gelar  
Sarjana Manajemen**

**CHAIRUNISA AMTA NAFIRA 2110111175**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN”  
JAKARTA  
2024**

### **PERNYATAAN ORISINALITAS**

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Chairunisa Amta Nafira

Nim : 2110111175

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan saya ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 3 Oktober 2024

Yang menyatakan,



Chairunisa Amta Nafira

## **PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai civitas akademika Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Chairunisa Amta Nafira  
Nim : 2110111175  
Fakultas : Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Program Studi : S1 Manajemen  
Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta Hak Bebas Royalti Non Eksklusif (*Non Exclusive Royalty Free Right*) atas Skripsi saya yang berjudul:

### **Analisis Minat Beli Produk Somethinc pada Generasi Z di DKI Jakarta**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta

Pada Tanggal : 20 Desember 2024

Yang menyatakan,



(Chairunisa Amta Nafira)

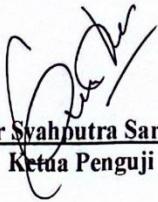
## SKRIPSI

### ANALISIS MINAT BELI PRODUK SOMETHINC PADA GENERASI Z DI DKI JAKARTA

*Dipersiapkan dan disusun oleh:*

CHAIRUNISA AMTA NAFIRA 2110111175

Telah dipertahankan di depan Tim Penguji pada tanggal: 20 Desember 2024  
dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima

  
Dr. Guntur Syahputra Saragih, MSM  
Ketua Penguji

  
Drs. Nobelson, MM., CPM  
Penguji I

  
Dr. Alfatih Sikki Manggaran SE., M.Si  
Penguji II (Pembimbing)



  
Siti Hidayati, SE., MM  
Koordinator Program Studi S1 Manajemen

Disahkan di : Jakarta  
Pada Tanggal : 20 Desember 2024

# ***ANALYSIS PURCHASE INTENTION OF SOMETHINC PRODUCTS ON GENERATION Z IN DKI JAKARTA***

*By Chairunisa Amta Nafira*

## *Abstract*

*This research falls into the category of quantitative research which aims to test and analyze the positive and significant influence of social media marketing, brand image, and e-WOM on the purchase intention of Somethinc products. The sample of this study consisted of 141 respondents, who are generation Z TikTok users in DKI Jakarta. The sampling technique used was purposive sampling with nonprobability sampling method. The data used in this study are primary data obtained through questionnaires distributed using Google Form. The data analysis techniques used include descriptive and inferential analysis, and data processing is carried out using SmartPLS 4.1.0.9 software. The results of this study indicate that: (1) social media marketing has a positive and significant effect on purchase intention of 0.664; (2) brand image has a positive and significant effect on purchase intention of 0.258; and (3) e-WOM has a negative and insignificant effect on purchase intention of -0.014. The contribution of social media marketing variables, brand image, and e-WOM to purchase intention with an Adjusted R-Square value of 78.4%, while the remaining 21.6% is influenced by other factors not examined in this study.*

***Keywords:*** ***Social Media Marketing, Brand Image, Electronic Word of Mouth, Purchase Intention, Somethinc.***

# **ANALISIS MINAT BELI PRODUK SOMETHINC PADA GENERASI Z DI DKI JAKARTA**

**Oleh Chairunisa Amta Nafira**

## **Abstrak**

Penelitian ini termasuk dalam kategori penelitian kuantitatif yang bertujuan untuk menguji serta menganalisis pengaruh positif dan signifikan dari variabel pemasaran media sosial, citra merek, serta *electronic word of mouth* (e-WOM) terhadap minat beli konsumen terhadap produk Somethinc. Sampel yang digunakan terdiri atas 141 responden, yaitu pengguna TikTok dari generasi Z di wilayah DKI Jakarta, yang dipilih menggunakan teknik *purposive sampling* berbasis metode *nonprobability sampling*. Data primer dikumpulkan melalui kuisioner daring yang disebarluaskan menggunakan *Google Form*. Analisis data dilakukan melalui pendekatan deskriptif dan inferensial, dengan pengolahan menggunakan *software* SmartPLS versi 4.1.0.9. Hasil analisis menunjukkan bahwa: (1) pemasaran media sosial memberikan pengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli dengan nilai sebesar 0,664; (2) citra merek juga berpengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli dengan nilai sebesar 0,258; dan (3) e-WOM memberikan pengaruh negatif yang tidak signifikan terhadap minat beli dengan nilai sebesar -0,014. Kontribusi variabel pemasaran media sosial, citra merek, dan e-WOM terhadap minat beli ditunjukkan oleh nilai *Adjusted R-Square* sebesar 78,4%, sedangkan 21,6% sisanya dipengaruhi oleh variabel lain yang tidak diikutsertakan dalam penelitian ini.

**Kata Kunci:** Pemasaran Media Sosial, Citra Merek, Electronic Word of Mouth, Minat Beli, Somethinc.



UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA

## FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Sekretariat : Jl RS. Fatmawati, Pondok Labu, Jakarta 12450, Telp. 7692856, 7692859 Fax. 7692856  
Homepage : <http://www.upnvj.ac.id> Email : [puskom@upnvj.ac.id](mailto:puskom@upnvj.ac.id)

### BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI SEMESTER GANJIL TA. 2024/2025

Hari ini Jumat , tanggal 20 Desember 2024, telah dilaksanakan Ujian Skripsi bagi mahasiswa :

Nama : Chairunisa Amta Nafira

No.Pokok Mahasiswa : 2110111175

Program : Manajemen S.1

Dengan judul skripsi sebagai berikut :

Analisis Minat Beli Produk Somethinc pada Generasi Z di DKI Jakarta  
Dinyatakan yang bersangkutan Lulus / Tidak Lulus \*)

#### Pengaji

No	Dosen Pengaji	Jabatan	Tanda Tangan
1	Dr. Guntur Syahputra Saragih, MSM	Ketua	1.
2	Drs. Nobelson, MM	Anggota I	2.
3	Dr. Alfatih S. Manggaran, SE, M.Si	Anggota II **)	3.

Jakarta, 20 Desember 2024

Mengesahkan

A.n. DEKAN

Kaprodi. Manajemen S.1

#### Keterangan:

\*) Coret yang tidak perlu

\*\*) Dosen Pembimbing

## PRAKATA

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT, atas segala rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Analisis Minat Beli Produk Somethinc pada Generasi Z di DKI Jakarta”.

Penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada pihak-pihak yang terlibat dalam memberikan dukungan. Pihak tersebut di antaranya:

1. Dr. Jubaedah, SE., MM. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta;
2. Dr. Yudi Nur Supriadi, S.Sos.I, MM. selaku Ketua Jurusan Manajemen Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta;
3. Siti Hidayati, SE., MM. selaku Kepala Program Studi Manajemen Program Sarjana Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta;
4. Dr. Alfatih Sikki Manggabaran, S.E., M.Si. selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan arahan, nasihat, serta masukan yang bermanfaat kepada penulis selama menyusun penelitian;
5. Drs. Nurmatias, MM, CFMP. Selaku Dosen Pembimbing Akademik yang memberikan arahan terkait proses akademik terhadap penulis;
6. Orang tua dan saudara peneliti yang mendoakan serta memberikan dukungan mental dan finansial kepada peneliti untuk menyusun proposal skripsi;
7. Teman-teman peneliti yang memberikan dukungan, doa, dan bantuan secara langsung maupun tidak langsung dalam penyusunan proposal skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa penelitian ini masih jauh dari kata sempurna sehingga penulis menerima kritik dan saran yang bersifat membangun guna menjadikan penelitian ini lebih baik lagi. Adapun harapan penulis, semoga penelitian ini dapat menambah wawasan bagi para pembaca dan bermanfaat bagi perkembangan ilmu pengetahuan.

Jakarta, 3 Oktober 2024



Chairunisa Amta Nafira

## DAFTAR ISI

<b>PERNYATAAN ORISINALITAS.....</b>	<b>iii</b>
<b>PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS.....</b>	<b>iv</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vii</b>
<b>BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI.....</b>	<b>viii</b>
<b>PRAKATA .....</b>	<b>iix</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	9
1.3 Tujuan Penelitian .....	9
1.4 Manfaat Penelitian .....	10
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>11</b>
2.1 Landasan Teori .....	11
2.1.1 Pemasaran ( <i>Marketing</i> ).....	11
2.1.2 Perilaku Konsumen ( <i>Consumer Behavior</i> ) .....	12
2.1.3 Minat Beli ( <i>Purchase Intention</i> ) .....	13
2.1.4 Pemasaran Media Sosial ( <i>Social Media Marketing</i> ).....	14
2.1.5 Citra Merek ( <i>Brand Image</i> ).....	16
2.1.6 E-WOM ( <i>Electronic Word of Mouth</i> ).....	17
2.2 Penelitian Terdahulu .....	19
2.3 Model Penelitian .....	28
2.3.1 Pemasaran Media Sosial terhadap Minat Beli .....	28
2.3.2 Citra Merek terhadap Minat Beli .....	28
2.3.3 <i>Electronic Word of Mouth</i> terhadap Minat Beli .....	29

2.4 Hipotesis .....	30
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>31</b>
3.1 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	31
3.1.1 Definisi Operasional .....	31
3.1.2 Pengukuran Variabel .....	32
3.2 Populasi dan Sampel .....	33
3.2.1 Populasi.....	33
3.2.2 Sampel.....	33
3.3 Teknik Pengumpulan Data .....	35
3.3.1 Jenis Data.....	35
3.3.2 Sumber Data.....	35
3.3.3 Pengumpulan Data .....	35
3.4 Teknik Analisis Data .....	37
3.4.1 Pre-test .....	38
3.4.2 Analisis Deskriptif.....	38
3.4.3 Analisis Inferensial.....	40
3.4.4 Uji Validitas.....	45
3.4.5 Uji Reliabilitas .....	46
3.4.6 Uji Koefisien <i>R-Squares</i> ( $R^2$ ).....	47
3.4.7 Uji Koefisien $Q^2$ .....	47
3.4.8 Uji Hipotesis ( <i>Resampling Bootstrapping</i> ) .....	47
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>50</b>
4.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	50
4.2 Pre-test .....	51
4.2.1 Content Validity .....	52
4.2.2 Hasil Uji Validitas Konstruk .....	53
4.3 Deskripsi Data Penelitian.....	54
4.3.1 Deskripsi Data Responden .....	55
4.3.2 Analisis Data Deskriptif .....	58
4.4 Analisis Inferensial.....	67
4.4.1 Model Pengukuran ( <i>Outer Model</i> ).....	68
4.4.2 Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ).....	77

4.4.3 Uji Hipotesis .....	79
4.5 Pembahasan.....	82
4.5.1 Pengaruh Pemasaran Media Sosial terhadap Minat Beli .....	82
4.5.2 Pengaruh Citra Merek terhadap Minat Beli .....	83
4.5.3 Pengaruh E-WOM terhadap Minat Beli.....	84
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>87</b>
5.1 Simpulan .....	87
5.2 Keterbatasan Penelitian.....	88
5.3 Saran .....	88
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>90</b>
<b>RIWAYAT HIDUP .....</b>	<b>95</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>96</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 1. Perbandingan Jumlah Pengikut Media Sosial Somethinc .....	4
Tabel 2. Ulasan Konsumen Terkait Produk Somethinc di TikTok .....	8
Tabel 3. Matriks Penelitian Terdahulu Terkait dengan Minat Beli .....	25
Tabel 4. Pengukuran Variabel .....	32
Tabel 5. Instrumen Skala Likert.....	36
Tabel 6. Kisi-kisi Pernyataan dalam Kuisioner Penelitian.....	36
Tabel 7. Nilai Indeks dan Interpretasi Jawaban Kuesioner .....	40
Tabel 8. Tingkat Reliabilitas Cronbach's Alpha dan Composite Reliability.....	46
Tabel 9. Content Validity Pre-test .....	52
Tabel 10. Hasil Uji Validitas Konstruk .....	53
Tabel 11. Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	55
Tabel 12. Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	56
Tabel 13. Karakteristik Responden Berdasarkan Domisili .....	57
Tabel 14. Analisis Indeks Tanggapan Responden terhadap Variabel Minat Beli (Y).....	59
Tabel 15. Analisis Indeks Tanggapan Responden terhadap Variabel Pemasaran Media Sosial (X1).....	61
Tabel 16. Analisis Indeks Tanggapan Responden terhadap Variabel Citra Merek (X2) .....	63
Tabel 17. Analisis Indeks Tanggapan Responden terhadap Variabel E-WOM (X3).....	65
Tabel 18. Nilai Outer Loading .....	69
Tabel 19. Hasil Uji Cross Loading.....	72
Tabel 20. Nilai Average Variance Extracted (AVE) .....	74
Tabel 21. Nilai Composite Reliability.....	75
Tabel 22. Nilai Cronbach's Alpha .....	76
Tabel 23. Hasil Uji R-Square .....	78
Tabel 24. Hasil Uji Q-Square.....	79
Tabel 25. Uji Hipotesis.....	80
Tabel 26. Hasil Uji Korelasi Independen dan Dependens .....	81

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. Platform Media Sosial yang banyak digunakan di Indonesia .....	1
Gambar 2. Survei Belanja Media Sosial .....	3
Gambar 3. Pertumbuhan Industri Kosmetik di Indonesia .....	3
Gambar 4. Trend Popularitas Somethinc pada Tahun 2020 – 2024 .....	5
Gambar 5. Laman TikTok Somethinc .....	6
Gambar 6. Model Penelitian .....	29
Gambar 7. Langkah-langkah PLS .....	41
Gambar 8. Inner Model.....	42
Gambar 9. Outer Model .....	43
Gambar 10. Diagram Jalur.....	44
Gambar 11. Logo Somethinc .....	50
Gambar 12. Hasil Uji Outer Model.....	68
Gambar 13. Hasil Uji Inner Model .....	77

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kuisioner Penelitian .....	96
Lampiran 2. Hasil Penelitian Terdahulu.....	102
Lampiran 3. Tabulasi Data Pre-test.....	105
Lampiran 4. Hasil Uji Pre-test .....	109
Lampiran 5. Tabulasi Data Responden .....	111
Lampiran 6. Deskripsi Data Responden .....	126
Lampiran 7. Analisis Data Deskriptif .....	127
Lampiran 8. Output Outer Model SmartPLS 4.1.0.9 .....	129
Lampiran 9. Output Inner Model SmartPLS 4.1.0.9.....	130
Lampiran 10. Output Analisis Data SmartPLS 4.1.0.9 .....	131
Lampiran 11. T-Tabel.....	136
Lampiran 12. Penyebaran Kuisioner melalui Media Sosial.....	137