



**PENGARUH KUALITAS LAYANAN, GAMIFIKASI, DAN  
KUALITAS WEBSITE TERHADAP MINAT BELI ULANG**

**(Studi Kasus pada Pengguna SOCO APP by Sociolla)**

**SKRIPSI**

**RAHMA SALSABILLA            2110111019**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

**UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN”**

**JAKARTA**

**2024**



**PENGARUH KUALITAS LAYANAN, GAMIFIKASI, DAN  
KUALITAS WEBSITE TERHADAP MINAT BELI ULANG**  
**(Studi Kasus pada Pengguna SOCO APP by Sociolla)**

**SKRIPSI**

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar  
Sarjana Ekonomi**

**RAHMA SALSABILLA      2110111019**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN”  
JAKARTA**

**2024**

## **PERNYATAAN ORISINALITAS**

Skripsi ini adalah hasil karya saya sendiri, dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Rahma Salsabilla

NIM : 2110111019

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan saya ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 20 Desember 2024

Yang menyatakan,



Rahma Salsabilla

**PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI  
UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai civitas akademika Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta,  
saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Rahma Salsabilla  
NIM : 2110111019  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis  
Program Studi : S1 Manajemen  
Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada  
Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta Hak Bebas Royalti Non  
Ekslusif (*Non Exclusive Royalty Free Right*) atas Skripsi saya yang berjudul:

**PENGARUH KUALITAS LAYANAN, GAMIFIKASI, DAN KUALITAS  
WEBSITE TERHADAP MINAT BELI ULANG  
(Studi Kasus pada Pengguna SOCO App by Sociolla)**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini  
Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta berhak menyimpan,  
menalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*),  
merawat, dan mempublikasikan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama  
saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya.

Dibuat di : Jakarta  
Pada tanggal : 20 Desember 2024

Yang menyatakan,

  
(Rahma Salsabilla)

## SKRIPSI

### PENGARUH KUALITAS LAYANAN, GAMIFIKASI, DAN KUALITAS WEBSITE TERHADAP MINAT BELI ULANG

(Studi Kasus pada Pengguna SOCO App by Sociolla)

*Dipersiapkan dan disusun oleh:*

RAHMA SALSABILLA 2110111019

Telah dipertahankan di depan Tim Pengaji pada tanggal: 20 Desember 2024

dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima



2110111019

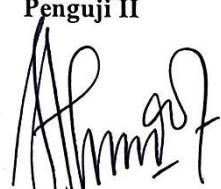
Drs. Nobelson, MM, CPM  
Ketua Pengaji



Dra. Puspurni, M.M.  
Pengaji I



Diana Triwardhani, S.E., M.M., Ph.D.  
Pengaji II



Siti Hidayati, S.E., M.M.  
Ketua Program Studi

Disahkan di : Jakarta  
Pada tanggal : 20 Desember 2024

***The Influence of Service Quality, Gamification, and Website Quality  
On Repurchase Intention***

***(Case Study On Soco App Users By Sociolla)***

***By Rahma Salsabilla***

**ABSTRACT**

The SOCO app by Sociolla has become one of the leading beauty e-commerce in Indonesia, but in recent years, the platform has continued to experience a decline in performance leading to a decline in sales. This study aims to analyze the influence of service quality, gamification, and website quality on the repurchase interest of SOCO Application users in the DKI Jakarta area. This study uses a quantitative approach with primary data collected through online surveys. The sampling technique uses a non-probability sampling method with purposive sampling with a total of 100 respondents who are SOCO Application users who are interested in reusing the platform. The data was analyzed using SmartPLS 4.0 software with descriptive and inferential analysis. The results showed that (1) service quality had a positive and significant influence on repurchase interest, (2) gamification had a positive and significant influence on repurchase interest, and (3) website quality had a positive and significant influence on repurchase interest. This finding provides an overview that improving these three aspects can be an effective strategy for Sociolla to increase the interest of its users in rebuying.

***Keywords:*** *service quality, gamification, website quality, repurchase intention, soco app.*

**Pengaruh Kualitas Layanan, Gamifikasi, dan Kualitas Website  
terhadap Minat Beli Ulang**  
**(Studi Kasus Pengguna Aplikasi SOCO Oleh Sociolla)**

**Oleh Rahma Salsabilla**

**ABSTRAK**

Aplikasi SOCO oleh Sociolla telah menjadi salah satu *e-commerce* kecantikan terkemuka di Indonesia, namun dalam beberapa tahun terakhir, *platform* tersebut terus mengalami penurunan performa yang menyebabkan penurunan penjualan. Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh kualitas layanan, gamifikasi, dan kualitas *website* terhadap minat beli ulang pengguna Aplikasi SOCO di wilayah DKI Jakarta. Penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif dengan data primer yang dikumpulkan melalui survei online. Teknik pengambilan sampel menggunakan metode *non probability sampling* dengan *purposive sampling* dengan jumlah responden sebanyak 100 orang yang merupakan pengguna Aplikasi SOCO yang tertarik untuk menggunakan ulang platform tersebut. Data dianalisis menggunakan *software SmartPLS 4.0* dengan analisis deskriptif dan inferensial. Hasil penelitian menunjukkan bahwa (1) kualitas layanan memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli ulang (2) gamifikasi memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli ulang dan (3) kualitas website memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli ulang. Temuan ini memberikan gambaran bahwa peningkatan ketiga aspek tersebut dapat menjadi strategi efektif bagi Sociolla untuk meningkatkan minat beli ulang penggunanya.

**Kata kunci:** kualitas layanan, gamifikasi, kualitas situs *website*, minat beli ulang, aplikasi soco.



UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA

## FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Sekretariat : Jl RS. Fatmawati, Pondok Labu, Jakarta 12450, Telp. 7692856, 7692859 Fax. 7692856  
Homepage : <http://www.upnvj.ac.id> Email : [puskom@upnvj.ac.id](mailto:puskom@upnvj.ac.id)

### **BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI SEMESTER GANJIL TA. 2024/2025**

Hari ini Jumat , tanggal 20 Desember 2024, telah dilaksanakan **Ujian Skripsi** bagi mahasiswa :

Nama : **Rahma Salsabilla**

No.Pokok Mahasiswa : **2110111019**

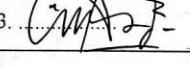
Program : **Manajemen S.1**

Dengan judul skripsi sebagai berikut :

**Pengaruh Kualitas Layanan, Gamifikasi, dan Kualitas Website terhadap Minat Beli Ulang (Studi Kasus pada SOCO App by Sociolla)**

Dinyatakan yang bersangkutan **Lulus / Tidak Lulus \***)

#### **Penguji**

No	Dosen Penguji	Jabatan	Tanda Tangan
1	Drs. Nobelson, MM	Ketua	1. 
2	Dra. Pusporini, MM	Anggota I	2. 
3	Diana Triwardhani, SE, MM.,Ph.D	Anggota II **)	3. 

Jakarta, 20 Desember 2024

Mengesahkan

A.n. DEKAN

Kaprodi. Manajemen S.1



Siti Hidayah SE, MM.

Keterangan :

\*) Coret yang tidak perlu

\*\*) Dosen Pembimbing

## PRAKARTA

Segala puji dan syukur peneliti sampaikan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas Karunia-Nya, sehingga peneliti mampu menyelesaikan penelitian dengan judul **“Pengaruh Kualitas Layanan, Gamifikasi, dan Kualitas Website terhadap Minat Beli Ulang (Studi Kasus pada Pengguna SOCO APP by Sociolla)”** sebagai salah satu persyaratan pemenuhan Program Sarjana (S1) Manajemen di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta. Peneliti mengucapkan terima kasih kepada seluruh pihak yang telah membantu penyelesaian Skripsi ini, diantaranya:

1. Tuhan Yang Maha Esa, atas segala berkat dan perlindungan-Nya.
2. Ibu Dr. Jubaedah, SE., MM., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta.
3. Ibu Siti Hidayati, SE, MM., selaku Ketua Program Studi Manajemen Program Sarjana Universitas Pembangunan nasional “Veteran” Jakarta.
4. Ibu Diana Triwardhani, S.E., M.M., Ph.D selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan masukkan, arahan, dan saran yang membangun.
5. Bapak Drs. Nobelson M.M. selaku Ketua Pengaji dan Ibu Dra. Puspurni, MM. selaku Dosen Pengaji I yang telah memberikan masukan yang membangun dalam proses pengujian.
6. Seluruh dosen dan para tenaga administrasi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Naional “Veteran” Jakarta;
7. Keluarga dan kerabat, khususnya untuk mamah, nenek, adik, dan Sahabat saya Zahra Nabila saya yang sangat berjasa dalam hidup penulis karena telah memberi *support* secara fisik dan mental serta doa yang tiada hentinya.

Penulis menyadari dalam penulisan skripsi ini masih jauh dari kata sempurna, sehingga penulis dengan pikiran terbuka mengharapkan kritik dan saran yang membangun dan menyempurnakan skripsi ini sehingga dapat bermanfaat bagi instansi, universitas, maupun seluruh pembaca.

Jakarta, 20 Desember 2024

Rahma Salsabilla

## DAFTAR ISI

### COVER i

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>ii</b>
<b>PERNYATAAN ORISINALITAS.....</b>	<b>iii</b>
<b>PERSETUJUAN PUBLIKASI.....</b>	<b>iv</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN .....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vii</b>
<b>BERITA ACARA UJIAN.....</b>	<b>viii</b>
<b>PRAKARTA .....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xiv</b>

### **BAB I PENDAHULUAN..... 1**

1.1      Latar Belakang .....	1
1.2      Rumusan Masalah .....	10
1.3      Tujuan Penelitian .....	11
1.4      Manfaat Hasil Penelitian .....	11

### **BAB II TINJAUAN PUSTAKA..... 12**

2.1      Landasan Teori .....	12
2.1.1    Pemasaran .....	12
2.1.2    Perilaku Konsumen.....	13
2.1.3    Minat Beli Ulang .....	15
2.1.4    Kualitas Layanan .....	18
2.1.5    Gamifikasi.....	20
2.1.6    Kualitas <i>Website</i> .....	24
2.2      Hasil Penelitian Sebelumnya.....	27
2.3      Model Penelitian .....	42
2.3.1    Kualitas Layanan terhadap Minat Beli Ulang .....	43
2.3.2    Gamifikasi terhadap Minat Beli Ulang.....	43
2.3.3    Kualitas <i>Website</i> terhadap Minat Beli Ulang .....	44
2.4      Hipotesis .....	45

<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>46</b>
3.1 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	46
3.1.1 Definisi Operasional .....	46
3.1.2 Pengukuran Variabel.....	46
3.2 Populasi dan Sampel.....	47
3.2.1 Populasi .....	47
3.2.2 Sampel .....	47
3.3 Teknik Pengumpulan Data.....	48
3.3.1 Jenis Data.....	48
3.3.2 Sumber Data .....	49
3.3.3 Pengumpulan Data.....	49
3.4 Teknik Analisis dan Uji Hipotesis .....	51
3.4.1 Teknik Analisis .....	51
3.4.2 Uji Hipotesis .....	61
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>63</b>
4.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	63
4.2 Deskripsi Data Penelitian .....	65
4.3 Uji Hipotesis dan Analisis.....	70
4.3.1 Analisis Data Deskriptif.....	70
4.3.2 Analisis Data Inferensial .....	77
4.4 Pembahasan .....	90
4.4.1 Pengaruh Kualitas Layanan terhadap Minat Beli Ulang.....	90
4.4.2 Pengaruh Gamifikasi terhadap Minat Beli Ulang.....	92
4.4.3 Pengaruh Kualitas Website terhadap Minat Beli Ulang .....	94
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>96</b>
5.1 Simpulan.....	96
5.2 Keterbatasan Penelitian.....	97
5.3 Saran .....	98
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>101</b>
<b>RIWAYAT HIDUP .....</b>	<b>109</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>110</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. Tingkat Beauty E-Commerce di Indonesia .....	5
Tabel 2. Performa Website Sociolla.....	6
Tabel 3. Performa Website Sociolla.....	7
Tabel 4. Penelitian Terdahulu .....	40
Tabel 5. Pengukuran Variabel.....	46
Tabel 6. Skala Likert.....	50
Tabel 7. Kisi-kisi Instrumen Penelitian.....	50
Tabel 8. Nilai Indeks .....	53
Tabel 9. Nilai Cronbach's Alpha .....	59
Tabel 10. Interpretasi Nilai Indeks.....	71
Tabel 11. Hasil Indeks Minat Beli Ulang.....	71
Tabel 12. Hasil Indeks Kualitas Layanan .....	73
Tabel 13. Hasil Indeks Gamifikasi.....	74
Tabel 14. Hasil Indeks Kualitas Website .....	76
Tabel 15. Outer Loading .....	80
Tabel 16. Hasil Fornell Lacker-Criterium.....	81
Tabel 17. Hasil Output AVE.....	82
Tabel 18. Hasil Cross Loading.....	82
Tabel 19. Composite Reliability .....	84
Tabel 20. Cronbach's Alpha .....	85
Tabel 21. Nilai R Square dan Adjusted R Square .....	86
Tabel 22. Tabel Q-Square .....	87
Tabel 23. Hasil Uji t-statistik .....	88

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. Besaran Ekonomi Digital ASEAN .....	3
Gambar 2. Traffic Rata-rata Pengunjung Sociolla .....	7
Gambar 3. Pendapatan Sociolla Tahun 2019-2023 .....	8
Gambar 4. Model Penelitian .....	42
Gambar 5. Langkah-langkah Menggunakan PLS .....	54
Gambar 6. Inner Model .....	55
Gambar 7. Inner Model .....	55
Gambar 8. Outer Model .....	56
Gambar 9. Outer Model .....	56
Gambar 10. Diagram Jalur .....	56
Gambar 11. Logo Sociolla .....	63
Gambar 12. Tampilan Soco App.....	64
Gambar 13. Diagram Kategori Gender .....	66
Gambar 14. Diagram Kategori Usia.....	67
Gambar 15. Diagram Kategori Domisili .....	68
Gambar 16. Diagram Kategori Status .....	69
Gambar 17. Outer Model .....	77

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kuesioner Penelitian.....	110
Lampiran 2. Hasil Jawaban Responden .....	115
Lampiran 3. Output Inner Model Penelitian .....	125
Lampiran 4. Bukti Sebar Kuesioner.....	126
Lampiran 5. Hasil Turnitin.....	128