BAB 5

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan, maka kesimpulan yang dapat penulis tuangkan pada tugas akhir ini yaitu:

- 5. Dalam penelitian ini, dari total 10 subkriteria yang ada, hanya 9 subkriteria yang dipilih untuk digunakan dalam tahap selanjutnya. Sub-kriteria tersebut dirancang dalam 3 perspektif yaitu biaya, kualitas, dan pengiriman.
- 6. Dalam penelitian ini, didapatkan keterkaitan antar kriteria, maupun subkriteria yang ada. Dapat dilihat pada Lampiran 4.
- 7. Hasil dari pembobotan kriteria dan subkriteria didapatkan kriteria biaya dengan nilai bobot normalisasi cluster tertinggi yaitu subkriteria B1 dengan bobot 0.53, B4 dengan bobot 0.33, lalu B3 dengan bobot 0.14. Selanjutnya pada kriteria kualitas dengan nilai bobot normalisasi tertinggi hingga terendah yaitu subkriteria K3 dengan bobot 0.37, K1 dengan bobot 0.34, lalu K2 dengan bobot 0.29. Selanjutnya pada kriteria pengiriman dengan nilai bobot normalisasi tertinggi hingga terendah yaitu subkriteria P1 dengan bobot 0.55, P3 dengan bobot 0.31, lalu P2 dengan bobot 0.14.
- 8. Pada pengolahan data TOPSIS ditunjukkan untuk menentukan nilai preferensi yang bertujuan untuk penentuan evaluasi supplier terbaik. Berdasarkan hasil pengolahan data menggunakan metode TOPSIS, didapatkan hasil urutan evaluasi Supplier C memiliki nilai preferensi tertinggi yaitu 0.625, dilanjutkan dengan supplier D dengan nilai preferensi sebesar 0.445, lalu supplier B sebesar 0,444 serta supplier A dengan nilai preferensi terendah yaitu 0.374.

5.2 Saran

Adapun saran yang dapat penulis berikan, baik kepada peneliti selanjutnya, maupun perusahaan berkenaan dengan penelitian yang sudah penulis laksanakan, sebagai berikut:

- 1. Sebaiknya penelitian berikutnya memanfaatkan kriteria dan subkriteria yang lebih beraneka ragam agar proses perancangan evaluasi dapat dilakukan secara menyeluruh dan konkret.
- 2. Hasil dari pembobotan penelitian dapat dilakukans sebagai acuan bagi perusahaan untuk melakukan evaluasi pada *supplier*
- 3. Perusahaan dapat melakukan *repurchase* kopi pada *supplier* C yang telah memiliki nilai preferensi paling unggul.