



**ANALISIS KEPUTUSAN PEMBELIAN ULANG  
*SMARTPHONE* DIMEDIASI KEPUASAN  
PELANGGAN**

**TESIS**

**PRIHANTINI 2210121043**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM MAGISTER  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA  
2024**



**ANALISIS KEPUTUSAN PEMBELIAN ULANG  
*SMARTPHONE* DIMEDIASI KEPUASAN  
PELANGGAN**

**TESIS**

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar Magister  
Manajemen**

**PRIHANTINI 2210121043**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM MAGISTER  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA  
2024**

## **PERNYATAAN ORISINALITAS**

Tesis ini adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Prihantini

NIM : 2210121043

Bilamana dikemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan saya ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 15 Juli 2024

Yang Menyatakan



Prihantini

## **PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TESIS UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai civitas akademika Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta, saya yang bertanda tangan di bawah ini.

Nama : Prihantini  
NIM : 2210121043  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis  
Program Studi : Magister Manajemen  
Jenis Karya : Tesis

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta Hak Bebas Royalti Non Eksklusif (Non Exclusive Royalty Free Right) atas Tesis saya yang berjudul:

### **Analisis keputusan pembelian ulang smartphone dimediasi kepuasan pelanggan**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta berhak menyimpan, mengasih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan mempublikasi tesis saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta  
Pada tanggal : 15 Juli 2024

Yang Menyatakan,



Prihantini

## TESIS

### ANALISIS KEPUTUSAN PEMBELIAN ULANG SMARTPHONE DIMEDIASI KEPUASAN PELANGGAN

*Dipersiapkan dan disusun oleh*

Prihantini 2210121043

Telah dipertahankan di depan Tim Pengaji pada tanggal : 15 Juli 2024 dan  
dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima

Prof. Dr. Prasetyo Hadi, S.E.,M.M.,CFMP  
Ketua Pengaji

Dr.Iwan Kresna Setiadi, S.E.,M.M.  
Pengaji I

Dr. Maria Assumpta Wikantari, S.S., M.BA., CWM  
Pengaji II (Pembimbing II)

Dr. Yudi Nur Supriadi, S.Sos.I.,MM  
Ketua Jurusan Manajemen



Dr. Jubaedah, SE,MM  
Dekan

Disahkan di : Jakarta  
Pada tanggal : 15 Juli 2024

# ***Analysis of Smartphone Repurchase Decisions mediated by Customer Satisfaction***

**By Prihantini**

## **ABSTRACT**

*This research analyzes smartphone repurchase decisions in the Jabodetabek area. The aim of this research is to determine, analyze and prove whether lifestyle, brand preference and brand awareness affects smartphone repurchases, and to examine the effect of lifestyle, brand preference and brand awareness on smartphone repurchases mediated by customer satisfaction. This research is quantitative by distributing questionnaires to 215 smartphone user customers in the Jabodetabek area using the Structural Equation Modeling (SEM) method with the Partial Least Square (PLS) alternative with the Smart-PLS 4.0 program. The results of data analysis show that: (1). Lifestyle has a significant effect on smartphone repurchase decisions, (2) Lifestyle has a significant effect on smartphone repurchase decisions mediated by customer satisfaction, (3) Brand Preference has no significant effect on smartphone repurchase decisions, (4) Brand preference has a significant effect on smartphone repurchase decisions mediated by customer satisfaction, (5) Brand Awareness has a significant effect on smartphone repurchase decisions, (6) Brand Awareness has a significant effect on smartphone repurchase decisions mediated by customer satisfaction.*

*Keywords: Lifestyle, Brand Preference, Brand Awareness, Repurchase Decisions, and Customer Satisfaction.*

# ***Analisis Keputusan Pembelian Ulang Smartphone dimediasi Kepuasan Pelanggan***

**Oleh Prihantini**

## **ABSTRAK**

Penelitian ini menganalisis keputusan pembelian ulang *smartphone* di wilayah Jabodetabek. Tujuan penelitian ini untuk mengetahui, menganalisis dan membuktikan apakah *lifestyle*, *brand preference* dan *brand awareness* berpengaruh terhadap pembelian ulang *smartphone*, serta untuk menguji pengaruh *lifestyle*, *brand preference* dan *brand awareness* berpengaruh terhadap pembelian ulang *smartphone* dimediasi kepuasan pelanggan. Penelitian ini bersifat kuantitatif dengan menyebarkan kuesioner kepada 215 pelanggan pengguna *smartphone* di wilayah Jabodetabek dengan menggunakan metode *Structural Equation Modeling (SEM)* dengan alternatif *Partial Least Square (PLS)* dengan program *Smart-PLS 4.0*. Hasil analisis data menunjukkan bahwa : (1). *Lifestyle* berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian ulang *smartphone*, (2) *Lifestyle* berpengaruh signifikan pada keputusan pembelian ulang *smartphone* dimediasi kepuasan pelanggan, (3) *Brand Preference* tidak berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian ulang *smartphone*, (4) *Brand preference* berpengaruh signifikan pada keputusan pembelian ulang *smartphone* dimediasi kepuasan pelanggan, (5) *Brand Awareness* berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian ulang *smartphone*, (6) *Brand Awareness* berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian ulang *smartphone* dimediasi kepuasan pelanggan.

Kata Kunci : *Lifestyle*, *Brand Preference*, *Brand Awareness*, Keputusan Pembelian Ulang, dan Kepuasan Pelanggan.



UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA

## FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Sekretariat : Jl RS. Fatmawati, Pondok Labu, Jakarta 12450, Telp. 7692856, 7692859 Fax. 7692856  
Homepage : <http://www.upnvj.ac.id> Email : [puskom@upnvj.ac.id](mailto:puskom@upnvj.ac.id)

### BERITA ACARA UJIAN TESIS SEMESTER GENAP TA. 2023/2024

Hari ini Senin , tanggal 15 Juli 2024, telah dilaksanakan **Ujian Tesis** bagi mahasiswa :

Nama : **Prihantini**

No.Pokok Mahasiswa : **2210121043**

Program : **Manajemen S.2**

Dengan judul Tesis sebagai berikut :

**Analisis keputusan pembelian ulang smartphone dimediasi kepuasan pelanggan**  
Dinyatakan yang bersangkutan *Lulus / Tidak Lulus \**)

#### Pengaji

No	Dosen Pengaji	Jabatan	Tanda Tangan
1	Prof. Dr. Prasetyo Hadi, S.E., M.M., CFMP	Ketua	1. ....
2	Dr. Iwan Kresna Setiadi, S.E., M.M.	Anggota I	2. ....
3	Dr. Maria Assumpta Wikantari, S.S, MBA, CWM	Anggota II **)	3. ....

Jakarta, 15 Juli 2024

Mengetahui  
A.n. DEKAN  
Kaprodi. Manajemen S.2

Dr. Yudi Nur Supriadi, S.Sos.I,  
M.M.

Keterangan:

- \*) Coret yang tidak perlu
- \*\*) Dosen Pembimbing

## **PRAKATA**

Puji dan syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas segala rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan usulan penelitian ini dengan judul “analisis keputusan pembelian ulang *smartphone* dimediasi kepuasan pelanggan” dengan sebaik – baiknya. penulis juga menyampaikan terima kasih kepada Bapak Dr. Yudi Nur Supriadi, S.Sos.I, MM. selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis UPN Veteran Jakarta, Ibu Dr. Alfatih S. Manggarani, S.E., M.Si selaku Dosen Pembimbing I yang telah senantiasa memberikan bimbingan, masukan, dukungan, dan arahan bagi penulis selama penulisan usulan penelitian ini, dan Ibu Dr. Maria Assumpta Wikantari, S.S., M.BA., CWM selaku Dosen Pembimbing II yang telah banyak memberikan arahan dan saran yang sangat bermanfaat untuk penulis.

Selain itu, penulis juga ingin menyampaikan ucapan terima kasih kepada Bapak, Mama, Suami, Kaka, adik – adik, keponakan – keponakanku, dan anak tercinta Asylla Ruby Xaviera yang selalu memberikan semangat dan selalu mendoakan disetiap waktu. Serta tidak lupa penulis menyampaikan terima kasih kepada seluruh teman – teman Magister Manajemen UPNVJ Angkatan 2022 khususnya teman – teman kelas B dan teman – teman konsentrasi Manajemen Marketing yang saling menyemangati dan saling membantu selama penulis mengerjakan penelitian ini. Penulis juga menyampaikan terima kasih kepada teman – teman tim kerja perencanaan dan pelaporan Sekretariat Direktorat Jenderal Penyelenggaraan Pos dan Informatika yang telah memberikan support dan semangatnya dalam menyelesaikan penelitian ini. Semoga karya ilmiah ini bermanfaat bagi siapapun yang membacanya.

Jakarta, 15 Juli 2024

Prihantini

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN SAMPUL.....</b>	<b>ii</b>
<b>PERNYATAAN ORISINALITAS.....</b>	<b>iii</b>
<b>PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TESIS .....</b>	<b>iv</b>
<b>PENGESAHAN .....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vii</b>
<b>BERITA ACARA UJIAN TESIS .....</b>	<b>iix</b>
<b>PRAKATA .....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xv</b>

<b>BAB I .....</b>	<b>1</b>
PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	14
1.3 Tujuan Penelitian .....	15
1.4 Manfaat Hasil Penelitian.....	15

<b>BAB II .....</b>	<b>17</b>
TELAAH PUSTAKA .....	17
2.1 Landasan Teori.....	17
2.1.1 Manajemen Pemasaran.....	17
2.1.2 Perilaku Konsumen .....	18
2.1.3 Keputusan Pembelian Ulang .....	20
2.1.4 Kepuasan Pelanggan .....	23
2.1.5 <i>Lifestyle</i> .....	26
2.1.6 <i>Brand preference</i> .....	28
2.1.7 <i>Brand Management</i> .....	30

2.2 Penelitian yang Relevan.....	38
2.3 Model Penelitian Empirik .....	51
2.3.1 <i>Lifestyle</i> dan Keputusan Pembelian Ulang <i>Smartphone</i> .....	52
2.3.2 <i>Lifestyle</i> dan Keputusan Pembelian Ulang <i>Smartphone</i> dimediasi Kepuasan Pelanggan.....	52
2.3.3 <i>Brand preference</i> dan Keputusan pembelian ulang <i>Smartphone</i> .....	52
2.3.4 <i>Brand preference</i> dan Keputusan Pembelian Ulang <i>Smartphone</i> dimediasi kepuasan pelanggan .....	53
2.3.5 <i>Brand awareness</i> dan Keputusan Pembelian Ulang <i>Smartphone</i> .....	53
2.3.6 <i>Brand awareness</i> dan Keputusan Pembelian ulang <i>Smartphone</i> dimediasi kepuasan pelanggan .....	53
<b>BAB III.....</b>	<b>55</b>
METODOLOGI PENELITIAN.....	55
3.1 Pengertian Operasional dan Pengukuran Variabel.....	55
3.2 Metode Penentuan Populasi dan Sampel .....	58
3.2.1 Populasi.....	58
3.2.2 Sampel.....	58
3.3 Teknik Pengumpulan Data.....	59
3.3.1 Jenis Data .....	59
3.3.2 Sumber Data.....	59
3.3.3 Pengumpulan Data .....	60
3.4 Teknik Analisis Data.....	63
3.4.1 Analisis Deskriptif .....	63
3.4.2 Analisis Inferensial .....	64
3.5 Uji Mediasi <i>Variance Accounted For</i> (VAF).....	71
<b>BAB IV .....</b>	<b>73</b>
HASIL DAN PEMBAHASAN.....	73
4.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	73
4.2 Deskripsi Data Penelitian.....	74
4.2.1 Deskripsi Data Responden .....	74
4.3 Analisis Hasil Dan Uji Hipotesis .....	77
4.3.1 Analisis Deskriptif .....	77

4.3.1.1 Analisis Deskriptif Variabel Keputusan Pembelian Ulang.....	79
4.3.1.2 Analisis Deskriptif Variabel Kepuasan Pelanggan .....	80
4.3.1.3 Analisis Deskriptif Variabel Lifestyle .....	81
4.3.1.4 Analisis Deskriptif Variabel Brand Preference.....	82
4.3.1.5 Analisis Deskriptif Variabel Brand Awareness .....	83
4.3.2 Analisis Inferensial.....	84
4.3.2.1 Model Pengukuran ( <i>Outer Model</i> ).....	84
4.3.2.2 Uji Validitas .....	86
4.3.2.3 Uji Signifikansi Indikator ( <i>Convergent Validity</i> ).....	87
4.3.2.4 Uji Validitas Diskriminan .....	90
4.3.2.5 Uji Reliabilitas .....	92
4.3.2.6 Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ).....	94
4.3.3 Uji Mediasi.....	97
4.4 Uji Hipotesis .....	98
4.5 Pembahasan.....	101
5.5.1 Pengaruh <i>lifestyle</i> terhadap keputusan pembelian ulang.....	101
5.5.2 Pengaruh <i>lifestyle</i> terhadap keputusan pembelian ulang melalui kepuasan pelanggan .....	102
5.5.3 Pengaruh <i>Brand Preference</i> terhadap keputusan pembelian ulang.....	103
5.5.4 Pengaruh <i>brand preference</i> terhadap keputusan pembelian ulang melalui kepuasan pelanggan .....	104
5.5.5 Pengaruh <i>Brand Awareness</i> terhadap keputusan pembelian ulang.....	105
5.5.6 Pengaruh <i>brand awareness</i> terhadap keputusan pembelian ulang melalui kepuasan pelanggan .....	106
<b>BAB V.....</b>	<b>108</b>
PENUTUP.....	108
5.1 Simpulan .....	108
5.2 Keterbatasan Penelitian.....	109
5.3 Saran.....	110
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>112</b>
<b>KUESIONER PENELITIAN.....</b>	<b>122</b>
<b>RIWAYAT HIDUP .....</b>	<b>126</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. Daftar 5 besar vendor HP di Indonesia .....	6
Tabel 2. Jenis Penelitian Terkait .....	46
Tabel 3. Operasionalisasi Pengukuran Variabel .....	57
Tabel 4. Skala Likert .....	60
Tabel 5. Kisi Kisi Instrumen .....	61
Tabel 6. Interval Kelas .....	63
Tabel 7. Tingkat Reliabilitas berdasarkan nilai alpha .....	69
Tabel 8. Hasil perhitungan responden menurut usia .....	74
Tabel 9. Hasil perhitungan responden menurut jumlah pembelian produk .....	75
Tabel 10. Hasil perhitungan responden menurut domisili pelanggan .....	76
Tabel 11. Interval Kelas .....	78
Tabel 12. Analis deskriptif keputusan pembelian ulang .....	79
Tabel 13. Analis deskriptif kepuasan pelanggan .....	80
Tabel 14. Analis deskriptif lifestyle .....	81
Tabel 15. Analis deskriptif brand preference .....	82
Tabel 16. Analis deskriptif brand awareness .....	83
Tabel 17. Convergent Validity .....	87
Tabel 18. Average Variand Extracted (AVE) .....	90
Tabel 19. Cross Loading .....	90
Tabel 20. Composite Reliability .....	92
Tabel 21. Cronbach Alpha .....	93
Tabel 22. R Square .....	94
Tabel 23. Nilai SRMR, d ULS, d G .....	96
Tabel 24. Hasil Uji Variance Accouted For (VAF) .....	97
Tabel 25. Uji T .....	99

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. Jumlah pengguna Internet di Indonesia (Tahun 2017 – 2024) .....	2
Gambar 2. <i>Highlight</i> perilaku pengguna internet di Indonesia .....	3
Gambar 3. Survei Internet Indonesia 2023 .....	4
Gambar 4. Usia pengguna Internet di Indonesia .....	8
Gambar 5. Mahasiswa terjerat pinjol demi beli Hp hingga motor .....	10
Gambar 6. Piramida kesadaran merek .....	35
Gambar 7. Model Pemikiran Penelitian .....	54
Gambar 8. Langkah-Langkah PLS .....	61
Gambar 9. Inner Model Penelitian .....	65
Gambar 10. Outer Model Penelitian .....	66
Gambar 11. Diagram Jalur Penelitian .....	67
Gambar 12. Outer model awal.....	85
Gambar 12. Outer model Boostraping.....	86

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kuesioner ..... 115