



**KEPUTUSAN PEMBELIAN SMARTPHONE XIAOMI
(STUDI PADA PENGGUNA SMARTPHONE XIAOMI DI
KELURAHAN CILILITAN)**

SKRIPSI

ALBERD YOHANES LEPA 1510111151

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA
2019**



**KEPUTUSAN PEMBELIAN SMARTPHONE XIAOMI
(STUDI PADA PENGGUNA SMARTPHONE XIAOMI DI
KELURAHAN CILILITAN)**

SKRIPSI

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar
Sarjana Ekonomi**

ALBERD YOHANES LEPA 1510111151

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA
2019**

PERNYATAAN ORISINALITAS

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Namaa : Alberd Yohanes Lepa

NIMa : 1510111151

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidak sesuaian dengan pernyataan saya ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 11 Juli 2019

Yang menyatakan,



Alberd Yohanes Lepa

PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai civitas akademika Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Alberd Yohanes Lepa
NIM : 1510111151
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
Program Studi : Manajemen S1
Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta Hak Bebas Royalti Non Ekslusif (*Non Exclusive Royalty Free Right*) atas Skripsi saya yang berjudul:

Keputusan Pembelian Smartphone Xiaomi (Studi Pada Pengguna Smartphone Xiaomi Di Kelurahan Cililitan)

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta
Pada Tanggal : 11 Juli 2019

Yang Menyatakan,



SKRIPSI

KEPUTUSAN PEMBELIAN SMARTPHONE XIAOMI (Studi Pada Pengguna Smartphone Xiaomi Di Kelurahan Cililitan)

Dipersiapkan dan disusun oleh:

ALBERD YOHANES LEPA 1510111151

Telah dipertahankan di depan Tim Penguji pada tanggal : 11 Juli 2019
dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima

Tati Handayani, S.E., MM
Ketua Penguji

Dr. Prasetyo Hadi, S.E., MM., CFMP
Penguji II (Pembimbing)



Dra. Heni Nastiti, MM
Penguji I

Dr. Jubaedah, S.E., MM
Ketua Jurusan Manajemen

Wahyudi, S.E., MM
Ketua Program Studi Manajemen
Program Sarjana

Disahkan di : Jakarta
Pada tanggal : 11 Juli 2019

Keputusan Pembelian *Smartphone* Xiaomi (Studi Pada Pengguna Smartphone Xiaomi Di Kelurahan Cililitan)

Oleh Alberd Yohanes Lepa

Abstrak

Penelitian ini adalah penelitian kuantitatif yang bertujuan untuk mengetahui pengaruh harga dan kualitas produk terhadap keputusan pembelian produk *smartphne* xiaomi pada Kelurahan Cililitan. Populasi yang digunakan pada penelitian ini adalah masyarakat yang sedang berada di sekitar Kelurahan Cililitan. Ukuran sampel diambil sebanyak 50 responden. Teknik penentuan sampel menggunakan metode *purposive sampling*. Teknik analisa yang digunakan adalah *Partial LeastgSquare* (PLS). Hasil dari penelitian ini menunjukan bahwa (1) Harga berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian sebesar 0,570. (2) Kualitas produk berpengaruh tidak signifikan terhadap keputusan pembelian sebesar 0,415. Berdasarkan nilai R^2 keputusan pembelian mendapatkan kontribusi dari variabel harga dan kualitas produk sebesar 92,5%.

Kata Kunci: Harga, Kualitas Produk, Keputusan Pembelian, Smartphone Xiaomi.

**Keputusan Pembelian Smartphone Xiaomi
(Studi Pada Pengguna Smartphone Xiaomi Di Kelurahan Cililitan)**

Oleh Alberd Yohanes Lepa

Abstract

This research is quantitative that aims to determine the effect of price and product quality on buying decision smartphone xiaomi products at Kelurahan Cililitan. The population used in this study is the people who are in the Kelurahan Cililitan. The sample size was taken as many as 50 respondents. The technique of determining the sample using purposive sampling method. The analysis technique used is Partial Least Square. The result of this research shows that (1) Price has significant effect to buying decision equal to 0,570. (2) quality products has not significant effect on buying decision 0,415. Based on the value of R^2 the purchase decision gets a contribution form the variable price and product quality of 92,5%.

Keywords: Price, Product Quality, Buying Decision, Smartphone Xiaomi.



UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Sekretariat : Jl RS. Fatmawati, Pondok Labu, Jakarta 12450, Telp. 7692856, 7692859 Fax. 7692856
Homepage : <http://www.upnvj.ac.id> Email : puskom@upnvj.ac.id

BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI SEMESTER GENAP TA. 2018/2019

Hari ini Kamis , tanggal 11 Juli 2019, telah dilaksanakan Ujian Skripsi bagi mahasiswa :

Nama : ALBERD YOHANES LEPA

No.Pokok Mahasiswa : 1510111151

Program : Manajemen S.1

Dengan judul skripsi sebagai berikut :

Keputusan Pembelian Smartphone Xiomi (Studi pada Pengguna Smartphone Xiomi di Kelurahan Cililitan)
Dinyatakan yang bersangkutan Lulus / Tidak Lulus *)

Pengaji

No	Dosen Pengaji	Jabatan	Tanda Tangan
1	Tati Handayani, SE, MM	Ketua	1.
2	Dra. Heni Nastiti, MM	Anggota I	2.
3	Dr. Prasetyo Hadi, S.E., M.M., CFMP	Anggota II **)	3.

Keterangan :
*) Coret yang tidak perlu
**) Dosen Pembimbing



PRAKATA

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Tuhan Yang Maha Esa atas segala karunia serta rahmat sehingga skripsi ini berhasil diselesaikan. Judul yang dipilih dalam proposal ini adalah “Keputusan Pembelian Smartphone Xiaomi (Studi Pada Pengguna Smartphone Xiaomi Di Kelurahan Cililitan)”. Terima kasih penulisucapkan kepada Bapak Drs. Nobelson, S.E.,M.M. Selaku Dekan Fakultas Ekonomi, Ibu Dr. Jubaedah, S.E.,M.M. Selaku Kepala Jurusan Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Bapak Drs. Nurmatias, M.M. Selaku Sekretaris Jurusan Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis dan Bapak Wahyudi, S.E.,M.M, selaku Ketua Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis. Terima kasih penulis ucapan kepada Bapak Dr. Prasetyo Hadi, S.E.,M.M.,CFMP sebagai dosen pembimbing I dan Ibu Renny Husniati, S.E., M.M. selaku dosen pembimbing II serta dosen-dosen dan tenaga kependidikan Fakultas Ekonomi dan Bisnis UPN Veteran Jakarta yang telah banyak memberikan kesempatan arahan dan saran yang sangat bermanfaat bagi penulis.

Disamping itu, ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada mama saya tercinta dan keluarga dekat saya serta yuliana efendi tersayang yang tidak henti-hentinya memberikan penulis semangat dan doa dalam menyelesaikan skripsi ini.

Tidak lupa penulis juga sampaikan kepada sahabat-sahabat terdekat yang sangat berjasa dalam penelitian ini yaitu, ghiyat ramadhan, kurniawan, desiana latif, ridho achmad, Muhammad ilham, aditya serta teman-teman seperjuangan Manajemen S1 angkatan 2015 yang penulis tidak bisa sebutkan satu persatu tanpa mengurangi rasa hormat yang telah membantu dalam penulisan skripsi ini.

Jakarta, 11 Juli 2019

Alberd Yohanes Lepa

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN JUDUL	ii
PERNYATAAN ORISINALITAS.....	iii
PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI.....	iv
PENGESAHAN	v
ABSTRAK	vi
ABSTRACT	vii
BERITA ACARA.....	viii
PRAKATA	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Perumusan Masalah	7
1.3 Tujuan Penelitian	7
1.4 Manfaat Penelitian	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	8
2.1 Tinjauan Pustaka.....	8
2.1.1 Keputusan Pembelian (buying decision)	8
2.1.1.1 Pengertian Keputusan Pembelian	8
2.1.1.2 Peran-Peran Dalam Keputusan Pembelian	9
2.1.1.3 Faktor-Faktor Keputusan Pembelian	9
2.1.1.4 Tahap-Tahap Proses Keputusan Pembelian.....	10
2.1.1.5 Tipe Keputusan Pembelian	12
2.1.2 Harga (Price).....	13
2.1.2.1 Pengertian Price/Harga	13
2.1.2.2 Tujuan Penetapan Harga	13
2.1.2.3 Strategi Penetapan Harga.....	16
2.1.2.4 Metode Penetapan Harga	17
2.1.2.5 Indikator Harga	18
2.1.3 Kualitas Produk (Quality Product)	18
2.1.3.1 Pengertian Kualitas Produk	18
2.1.3.2 Kategori Produk	19
2.1.3.3 Klasifikasi Produk.....	20
2.1.3.4 Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Kualitas	22
2.1.3.5 Diferensiasi Produk dan Dimensi Kualitas Produk	23
2.2 Model Penelitian Empirik.....	25
2.2.1 Harga Terhadap Keputusan Pembelian.....	25
2.2.2 Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian	25
2.3 Hipotesis	26

BAB III	METODE PENELITIAN.....	27
3.1	Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel.....	27
3.1.1	Definisi Operasional	27
3.1.2	Pengukuran Variabel.....	27
3.2	Populasi dan Sampel.....	28
3.2.1	Populasi.....	28
3.2.2	Sampel	28
3.3	Teknik Pengumpulan Data.....	29
3.3.1	Jenis Data.....	29
3.3.2	Sumber Data	29
3.3.3	Pengumpulan Data.....	29
3.4	Teknik Analisis Data dan Uji Hipotesis	30
3.4.1	Teknik Analisis Data	30
3.4.1.1	Analisis Deskriptif	30
3.4.1.2	Analisis Inferensial	32
3.4.2	Uji Hipotesis	42
3.4.2.1	Uji T (Uji Signifikan Koefisien Pengaruh).....	42
BAB IV	HASIL DAN PEMBAHASAN.....	44
4.1	Deskripsi Objek Penelitian	44
4.1.1	Sejarah Xiaomi	44
4.2	Deskripsi Data Penelitian.....	46
4.2.1	Deskripsi Data Responden.....	46
4.2.2	Analisa Deskriptif	49
4.3	Uji Analisis dan Uji Hipotesis	53
4.3.1	Model Pengukuran (Outer Model).....	53
4.3.1.1	Uji Validitas Konvergen	55
4.3.1.2	Uji Validitas Diskriminan.....	56
4.3.1.3	Uji Reliabilitas Partial Least Square	57
4.3.2	Model Struktural (Inner Model)	58
4.3.2.1	R-Square	58
4.3.2.2	Q-Square	58
4.3.2.3	Uji Hipotesis	59
4.4	Pembahasan	61
4.4.1	Pengaruh Harga Terhadap Keputusan Pembelian	61
4.4.2	Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....	62
BAB V	SIMPULAN DAN SARAN.....	65
5.1	Simpulan	65
5.2	Keterbatasan Penelitian.....	65
5.3	Saran	66
DAFTAR PUSTAKA	67	
RIWAYAT HIDUP		
LAMPIRAN		

DAFTAR TABEL

Tabel 1.	Top Brand Award 2015-2017	5
Tabel 2.	Pengukuran variabel	27
Tabel 3.	Skala Likert.....	30
Tabel 4.	Kisi-Kisi Instrumen.....	30
Tabel 5.	Peringkat Jawaban Kuesioner	31
Tabel 6.	Interprestasi Nilai Presentase	32
Tabel 7.	Karakteristik Responden Menurut Jenis Kelamin	47
Tabel 8.	Karakteristik Responden Menurut Usia.....	47
Tabel 9.	Karakteristik Responden Menurut Jenis Pekerjaan	48
Tabel 10.	Karakteristik Responden Menurut Penghasilan.....	48
Tabel 11.	Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Keputusan Pembelian.....	49
Tabel 12.	Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Harga.....	51
Tabel 13.	Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Kualitas Produk.....	52
Tabel 14.	Outer Loading Factor Hasil Output Smart PLS	55
Tabel 15.	Fornell-Larcker Criterion.....	56
Tabel 16.	Average Variance Extracted (AVE)	56
Tabel 17.	Composite Reliability	57
Tabel 18.	Cronbach's Alpha	57
Tabel 19.	Nilai R Square.....	58
Tabel 20.	Hasil NilaiPath Coefficient	59

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.	Pengguna Aktif Smartphone di Indonesia	2
Gambar 2.	Market Share Smartphone di Indonesia.....	4
Gambar 3.	Proses Keputusan Pembelian	10
Gambar 4.	Tingkat Keterlibatan Pembelian	12
Gambar 5.	Model Penelitian Empirik	26
Gambar 6.	Langkah-Langkah PLS	34
Gambar 7.	Kontruksi Diagram Jalur.....	36
Gambar 8.	Outer Model.....	53
Gambar 9.	Outer Model Setelah Di Re Estimasi	54
Gambar 10.	Inner Model.....	60

DAFTAR LAMPIRAN

- | | |
|--------------|---|
| Lampiran 1. | Kuesioner |
| Lampiran 2. | Hasil Penelitian Terdahulu |
| Lampiran 3. | Matriks Penelitian Terdahulu |
| Lampiran 4. | Data Kuesioner 50 Responden |
| Lampiran 5. | Hasil Deskripsi Data Responden |
| Lampiran 6. | Hasil Deskriptif Penelitian |
| Lampiran 7. | Kerangka Model PLS |
| Lampiran 8. | Hasil Output Outer Model PLS |
| Lampiran 9. | Hasil Output Outer Model PLS Setelah Di Re Estimasi |
| Lampiran 10. | Hasil Output Inner Model PLS |
| Lampiran 11. | Hasil Output Model PLS |
| Lampiran 12. | R Tabel Dan T Tabel |
| Lampiran 13. | Turnitin |