



**IMPLEMENTASI MODEL AIDA TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN HIJAB
(STUDI KASUS DI TOKO IDOLA PASAR DEPOK JAYA)**

SKRIPSI

DANNY RAHMADANNY 1510111123

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN” JAKARTA
2019**



**IMPLEMENTASI MODEL AIDA TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN HIJAB
(STUDI KASUS DI TOKO IDOLA PASAR DEPOK JAYA)**

SKRIPSI

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar
Sarjana Manajemen**

DANNY RAHMADANNY 1510111123

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN” JAKARTA
2019**

PERNYATAAN ORISINALITAS

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Danny Rahmadanny

NIM : 1510111123

Bilamana dikemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan saya ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 04 Juli 2019

Yang menyatakan,



Danny Rahmadanny

PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai civitas akademika Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta,
saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Danny Rahmadanny

NIM. : 1510111123

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Program Studi : Manajemen S1

Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada
Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta Hak Bebas Royalti Non
Ekslusif (*Non Exclusive Royalty Free Right*) atas Skripsi saya yang berjudul:

Implementasi Model AIDA Terhadap Keputusan Pembelian Hijab (Studi Kasus Di Toko Idola Pasar depok Jaya)

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini
Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta berhak menyimpan,
mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*),
merawat, dan mempublikasikan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama
saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta

Pada Tanggal : 04 Juli 2019



SKRIPSI

IMPLEMENTASI MODEL AIDA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN HIJAB (STUDI KASUS DI TOKO IDOLA PASAR DEPOK JAYA)

Dipersiapkan dan disusun oleh:

DANNY RAHMADANNY
1510111123

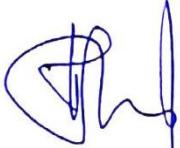
Telah dipertahankan di depan Tim Pengaji
Pada tanggal : 4 Juli 2019
Dan dinyatakan memenuhi Syarat untuk diterima


Dra. Bernadin Dwi M., MM.

Ketua Pengaji


Dr. Akatih S. Manggabarani, SE.Msi

Pengaji II (Pembimbing)


Wahyudi, S.E., M.M

Ketua Program Studi Manajemen

Program Sarjana

Disahkan di : Jakarta
Pada Tanggal : 4 Juli 2019

IMPLEMENTATION OF THE AIDA MODEL OF HIJAB PURCHASE DECISIONS (CASE STUDY AT DEPOK JAYA MARKET IDOLA SHOP)

By Danny Rahmadanny

Abstract

This research aims at knowings the effect of the AIDA model on hijab purchasing decisions at the Depok Jaya Idol Market store. This research is descriptive quantitative. The population in the study were hijab customers at Depok Jaya Market Idola Shop. The sample size was taken as many as 100 respondents. Data collection was carried out questionnaires distributed online using google forms. The analysis technique used is the method of PLS (Partial Least Square) analysis. The results showed that attention variables did not have a significant effect on purchasing decisions while interest variables had a significant effect on purchasing decisions and desire variables had a significant effect on purchasing decisions and action variables did not significantly influence purchasing decisions.

Keywords: AIDA, attention, interest, desire, action, purchase decision

IMPLEMENTASI MODEL AIDA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN HIJAB (STUDI KASUS DI TOKO IDOLA PASAR DEPOK JAYA)

Oleh Danny Rahmadanny

Abstrak

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh model AIDA terhadap keputusan pembelian hijab di toko Idola Pasar Depok Jaya. Penelitian ini merupakan deskriptif kuantitatif. Populasi dalam penelitian yaitu pelanggan hijab Toko Idola Pasar Depok Jaya. Ukuran sampel yang diambil sebanyak 100 orang responden.. Pengumpulan data dilakukan kuesioner yang disebarluaskan secara online menggunakan *google forms*. Teknik analisis yang digunakan adalah metode analisis PLS (*Partial Least Square*). Hasil penelitian menunjukkan bahwa variabel *attention* tidak berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian sedangkan variabel *interest* berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian lalu variabel *desire* berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian dan variabel *action* tidak berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian.

Kata kunci :AIDA, *attention, interest, desire, action*, Keputusan Pembelian



UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Sekretariat : Jl RS. Fatmawati, Pondok Labu, Jakarta 12450, Telp. 7892856, 7892859 Fax. 7892856
Homepage : <http://www.upnvj.ac.id> Email : puskom@upnvj.ac.id

BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI
SEMESTER GENAP TA. 2018/2019

Hari ini Kamis , tanggal 04 Juli 2019, telah dilaksanakan Ujian Skripsi bagi mahasiswa :

Nama : DANNY RAHMADANNY

No.Pokok Mahasiswa : 1510111123

Program : Manajemen S.1

Dengan judul skripsi sebagai berikut :

Implementasi Model AIDA Terhadap Keputusan Pembelian Hijab (Studi pada Pasar Depok Jaya)
Dinyatakan yang bersangkutan *Lulus / Tidak Lulus* *)

Pengaji

No	Dosen Pengaji	Jabatan	Tanda Tangan
1	Dra. Bernadin Dwi, MM	Ketua	1.
2	Jenji Gunaedi Argo, SE, MM	Anggota I	2.
3	Dr. Alfatih S. Manggabarami, SE, M.Si	Anggota II	3.

Keterangan:

- *) Coret yang tidak perlu
- **) Dosen Pembimbing



PRAKATA

Tidak henti-hentinya puji syukur peneliti panjatkan dan ucapan kepada Allah SWT atas segala rahmat serta karunia-Nya sehingga skripsi ini telah berhasil diselesaikan. Penelitian ini dilaksanakan sejak bulan Februari sampai dengan Juni 2019 dengan Judul **“Implementasi Model AIDA Terhadap Keputusan Pembelian Hijab (Studi Pada Toko Idola Pasar Depok Jaya)”**. Pada kesempatan kali ini penulis ingin menyampaikan banyak terima kasih kepada Bapak Drs Munasiron Miftah, MM. selaku Pelaksana Tugas Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis UPN “Veteran” Jakarta, Bapak Wahyudi, S.E., M.M. selaku Ketua Program Studi Manajemen Program Sarjana. Ibu Dr. Alfatih S. Manggabarani, S.E., M.Si dan Ibu Dr. Miguna Astuti, S.Si., MM selaku dosen pembimbing yang telah banyak memberikan arahan dan saran-saran yang sangat bermanfaat, serta ucapan terimakasih penulis sampaikan kepada seluruh Dosen, Staff Admin Fakultas Ekonomi dan Bisnis yang telah memberikan bimbingan maupun arahan selama penelitian berjalan.

Di samping itu, ucapan terima kasih juga disampaikan kepada kedua orangtua tercinta Bapak Olvharizal dan Ibu Sri Rahayu serta seluruh keluarga yang tiada hentinya memberikan peneliti semangat dan selalu mendoakan yang terbaik, agar skripsi ini berhasil diselesaikan. Ucapan terima kasih juga peneliti sampaikan kepada Cyntia, Ardiansyah, Fahri, Ridho, Shidiq, Sahabat Hilih, Sahabat Asoy, Maen Kuy, Crew Toko Idola, dan Sastrokarjono yang telah memberikan semangat dan dukungan untuk menyelesaikan skripsi ini, teman-teman seperjuangan serta seluruh teman-teman S1 Manajemen 2015 yang peneliti tidak dapat sebutkan satu persatu tanpa mengurangi rasa hormat peneliti.

Kritik dan saran peneliti harapkan dan semoga skripsi ini bermanfaat.

Jakarta, 04 Juli 2019

Danny Rahmadanny

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN JUDUL.....	ii
PERNYATAAN ORISINALITAS	iii
PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI	iv
PENGESAHAN	v
<i>Abstract</i>	vi
Abstrak	vii
BERITA ACARA	viii
PRAKATA.....	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv

BAB I PENDAHULUAN.....	1
-------------------------------	---

1.1 Latar Belakang	1
1.2 Perumusan Masalah	6
1.3 Tujuan Penelitian	6
1.4 Manfaat Penelitian	7

BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	8
-------------------------------------	---

2.1 Tinjauan Pustaka	8
2.1.1 Pemasaran	8
2.1.2 Promosi	8
2.1.3 Bauran Promosi	9
2.1.4 AIDA.....	10
2.1.5 Keputusan Pembelian.....	15
2.1.5.1 Proses Keputusan Pembelian Konsumen	15
2.1.5.2 Motif-motif pembelian.....	17
2.1.5.3 Faktor-faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian	18
2.1.5.3 Proses Pengambilan Keputusan Membeli.....	19
2.1.6 <i>Attention</i> (perhatian) Terhadap Keputusan Pembelian	20

2.2	Kerangka Pemikiran.....	22
2.3	Hipotesis.....	23
BAB III METODE PENELITIAN		24
3.1	Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel	24
3.1.1	Definisi Operasional.....	24
3.1.2	Pengukuran Variabel.....	25
3.2	Populasi dan Pengambilan Sampel	26
3.2.1	Populasi	26
3.2.2	Sampel.....	26
3.3	Teknik Pengumpulan Data.....	27
3.3.1	Jenis Data	27
3.3.2	Sumber Data.....	27
3.3.3	Pengumpulan Data	27
3.4	Analisa Data.....	29
3.4.1	Teknik Analisis Data.....	29
3.4.1.1	Teknik Analisa Deskriptif.....	29
3.4.1.2	<i>Partial Least Square</i>	31
3.4.1.3	Cara Kerja <i>Partial Least Square</i> (PLS)	31
3.4.1.4	Langkah-Langkah <i>Partial Least Square</i> (PLS).....	32
3.4.2	Uji Validitas dan Reliabilitas	33
3.4.3	Uji Hipotesis.....	34
3.4.3.1	Uji t (Uji Signifikan Parameter Individual)	34
3.4.3.2	Koefisien Determinasi (Uji R ²).....	35
3.5	Kerangka Model Penelitian.....	35
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....		37
4.1	Deskripsi Obyek Penelitian.....	37
4.1.1	Sejarah.....	37
4.1.2	Visi dan Misi Toko Hijab Idola	38
4.2	Deskripsi Data.....	38
4.2.1	Deskripsi Data Responden	38
4.2.1.2	Analisis Deskriptif	40
4.3	Uji Hipotesis dan Analisis.....	45

4.3.1	Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>).....	45
4.3.1.1	Uji Validitas Konvergen	49
4.3.1.2	Uji Validitas Diskriminan	50
4.3.2	Model Struktural (<i>Inner Model</i>).....	52
4.3.2.1	R-Square	52
4.3.2.2	Uji Hipotesis.....	53
4.3.2.4	Uji t-Statistik	54
4.4	Pembahasan.....	57
4.4.1	Pengaruh <i>Attention</i> (perhatian) Terhadap Keputusan Pembelian	57
4.4.2	Pengaruh <i>Interest</i> (minat) Terhadap Keputusan Pembelian.....	58
4.4.3	Pengaruh <i>Desire</i> (keinginan) Terhadap Keputusan Pembelian	58
4.4.4	Pengaruh <i>Action</i> (tindakan) Terhadap Keputusan Pembelian.....	59
BAB V	SIMPULAN DAN SARAN	61
5.1	Simpulan	61
5.2	Keterbatasan Penelitian.....	61
5.3	Saran.....	62

DAFTAR PUSTAKA

RIWAYAT HIDUP

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Tabel 1. Model Hirarki Respons	11
Tabel 2. Pengukuran Variabel.....	25
Tabel 3. Bobot Penilaian Berdasarkan Skala Likert	28
Tabel 4. Kisi-Kisi Instrumen.....	28
Tabel 5. Peringkat Jawaban Responden.....	30
Tabel 6. Interpretasi Nilai Presentase Responden.....	31
Tabel 7. Tingkat Reliabilitas Berdasarkan Nilai Alpha	34
Tabel 8. Usia	38
Tabel 9. Pekerjaan/status.....	39
Tabel 10. Seberapa sering berkunjung ke Toko Idola.....	39
Tabel 11. Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Keputusan Pembelian....	40
Tabel 12. Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Attention (perhatian)	41
Tabel 13. Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Interest (minat)	42
Tabel 14. Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Desire (keinginan)	43
Tabel 15. Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Action (tindakan)	44
Tabel 16. Outer Loading Factor Hasil Output PLS.....	49
Tabel 17. Fornell-Lacker Criterium	50
Tabel 18. Average Variance Exracted (AVE) Output Hasil PLS	51
Tabel 19. Composite Reliability Hasil Output PLS	51
Tabel 20. Cronbach's Alpha Hasil Output PLS	52
Tabel 21. Nilai R Square Hasil Output PLS	52
Tabel 22. Hasil Nilai Koefisien Analisis Jalur.....	53
Tabel 23. Hasil Uji t-Statistik.....	54

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. Grafik popularitas pencarian topik busana muslim di Indonesia periode 2017/2018.....	2
Gambar 2. Nilai Ekspor Busana Muslim Indonesias	3
Gambar 3. Proses Keputusan Pembelian	16
Gambar 4. Kerangka Pemikiran.....	23
Gambar 5. Langkah-Langkah Analisis PLS.....	33
Gambar 6. kerangka model penelitian	36
Gambar 7. Nilai Loading Faktor Menggunakan Diagram Jalur PLS.....	46
Gambar 8. Gambar Outer Model Setelah Re-estimasi.....	48
Gambar 9. Inner Model	56

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1. Penelitian Sebelumnya
- Lampiran 2. Matriks Penelitian Sebelumnya
- Lampiran 3. Kuesioner Penelitian
- Lampiran 4. Hasil Deskripsi Data Responden
- Lampiran 5. Data Kuesioner 100 Responden
- Lampiran 6. Hasil Analisa Deskriptif
- Lampiran 7. Kerangka Model PLS
- Lampiran 8. Hasil Output Outer Model PLS
- Lampiran 9. Hasil Re-estimasi Output Outer Model PLS
- Lampiran 10. Hasil Output Inner Model PLS
- Lampiran 11. Hasil Output Model PLS
- Lampiran 12. R Tabel dan T Tabel
- Lampiran 13. Hasil Cek Turnitin