



**PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK, DAN KUALITAS  
LAYANAN TERHADAP MINAT PEMBELIAN KONSUMEN  
DI STARBUCKS MARGO CITY**

**SKRIPSI**

**NURFITRIANI 1510111118**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA  
2019**



**PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK, DAN KUALITAS  
LAYANAN TERHADAP MINAT PEMBELIAN KONSUMEN  
DI STARBUCKS MARGO CITY**

**SKRIPSI**

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar  
Sarjana Manajemen**

**NURFITRIANI 1510111118**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA  
2019**

## PERNYATAAN ORISINALITAS

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Nurfitriani

NIM : 1510111118

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan saya ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 4 Juli 2019

Yang menyatakan



**SKRIPSI**

**PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK, DAN KUALITAS  
LAYANAN TERHADAP MINAT PEMBELIAN KONSUMEN  
DI STARBUCKS MARGO CITY**

Dipersiapkan dan disusun oleh:

**NURFITRIANI**

**1510111118**

Telah dipertahankan di depan Tim Penguji pada tanggal : 03 Juli 2019  
dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima



Drs. Nobelson, M.M.  
Ketua Penguji



Drs. Siti Tjiptaningsih, S.E., M.M.  
Penguji I

Dr. Jubaedah, S.E., M.M.  
Ketua Jurusan Manajemen



Diana Triwardhani, S.E., M.M.  
Penguji II (Pembimbing)



Wahyudi, S.E., M.M.  
Ketua Program Studi  
Manajemen Program Sarjana

Disahkan di : Jakarta  
Pada Tanggal : 04 Juli 2019

**PRICE, PRODUCT QUALITY, AND SERVICE QUALITY  
EFFECTS TOWARDS BUYING INTENSIONS AT STARBUCKS  
MARGO CITY**

**By Nurfitriani**

**Abstract**

*This research is a quantitative research that aims to determine the impacts of Price, Product Quality, and Service Quality Effects Towards Buying Intensions at Starbucks Margo City. The population of this research are the visitors of Margo City Mall.. Size of the sample taken 75 respondents, with probability sampling especially multistage random sampling method. Data were collected by questionnaires. Analysis technic were used is PLS (Partial least Square) analysis method. The results of the research shows that (1), prices have a significant effect on buying intension with a path coefficient of 0.372 (2), service quality has a significant effect on buying intension with a path coefficient of 0.365. (3) product quality doesn't have a significant effect on buying intension with a path coefficient of 0,161.*

*Keywords: Price, Advertising Creativity, and Buying Decisions.*

# **PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK DAN KUALITAS LAYANAN TERHADAP MINAT PEMBELIAN KONSUMEN DI STARBUCKS MARGO CITY**

**Oleh Nurfitriani**

## **Abstrak**

Penelitian ini adalah penelitian kuantitatif yang bertujuan untuk mengetahui pengaruh harga, kualitas produk dan kualitas layanan terhadap minat beli konsumen di Starbucks Margo City. Populasi dalam penelitian ini adalah pengunjung Mall Margo City. Ukuran sampel yang diambil berjumlah 75 orang responden, dengan metode probability sampling khususnya multistage random sampling. Data yang dikumpulkan dilakukan melalui penyebaran kuesioner. Teknik analisis yang digunakan adalah metode analisis PLS (Partial Least Square). Hasil penelitian menunjukkan bahwa (1) harga memiliki pengaruh signifikan terhadap minat beli dengan koefisien jalur sebesar 0,372. (2) kualitas layanan memiliki pengaruh signifikan terhadap minat beli dengan nilai koefisien jalur sebesar 0,365. (3) kualitas produk tidak memiliki pengaruh signifikan terhadap minat beli dengan koefisien jalur sebesar 0,191.

Kata Kunci : Harga, Kualitas Produk, Kualitas Layanan, dan Minat Beli



UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

Sekretariat : Jl RS. Fatmawati, Pondok Labu, Jakarta 12450, Telp. 7692656, 7692859 Fax. 7692656  
Homepage : <http://www.upnvj.ac.id> Email : [puskom@upnvj.ac.id](mailto:puskom@upnvj.ac.id)

**BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI  
SEMESTER GENAP TA. 2018/2019**

Hari ini Rabu , tanggal 03 Juli 2019, telah dilaksanakan Ujian Skripsi bagi mahasiswa :

Nama : NURFITRIANI

No.Pokok Mahasiswa : 1510111118

Program : Manajemen S.1

Dengan judul skripsi sebagai berikut :  
Pengaruh Harga, Kualitas Produk, Dan Kualitas Layanan Terhadap Minat Pembelian Konsumen Di Starbucks Margo City  
Dinyatakan yang bersangkutan *Lulus / Tidak Lulus \**)

Penguji

No	Dosen Penguji	Jabatan	Tanda Tangan
1	Drs. Nobelson, MM	Ketua	1. ....
2	Dwi Siti Tjiptaningsih, SE, MM	Anggota I	2. ....
3	Diana Triwardhani, SE, MM	Anggota II (**)	3. ....

Keterangan :

- \*) Coret yang tidak perlu
- \*\*) Dosen Pembimbing



Jakarta, 03 Juli 2019  
Mengesahkan  
Ari DEKAN  
Kaprod. Manajemen S.1  
Wahyudi, SE, MM

## PRAKATA

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas rahmat dan karunia-Nya sehingga skripsi ini berhasil diselesaikan dengan judul **“Pengaruh Harga, Kualitas Produk dan Kualita Layanan terhadap Minat Pembelian Konsumen di Starbucks Margo City”**. Dengan ini penulis mengucapkan terima kasih kepada Bapak Drs. Munasiron Miftah, M.M selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta dan Bapak Wahyudi, S.E., M.M, selaku Ketua Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta. Ucapan terimakasih juga saya sampaikan kepada Ibu Diana Triwardhani S.E., M.M dan Ibu Yuliniar, S.E., M.M selaku dosen pembimbing yang telah memberikan arahan dan saran-saran bermanfaat untuk skripsi saya, serta kepada seluruh tenaga kependidikan Fakultas Ekonomi dan Bisnis yang telah memberikan bimbingan dan bantuan akademik selama masa perkuliahan.

Ucapan terimakasih juga penulis sampaikan kepada orang tua tercinta Bapak Sadjum dan Ibu Sukarsih, serta keluarga tercinta yang telah memberikan doa dan dukungan dalam menyelesaikan usulan penelitian ini. Penulis juga menyampaikan ucapan terimakasih kepada teman-teman tersayang sahabat Chicken, sahabat Penini Hunters, sahabat Kesambet, Thania Kusmalinda, Nicodimus dan Maulan Tri yang telah menemani penulis selama menulis usulan penelitian ini, serta teman-teman lain yang namanya tidak bisa disebutkan satu persatu. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat pada bidangnya di masa yang akan datang.

Jakarta, 3 Juli 2019

Nurfitriani

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN SAMPUL</b> .....	<b>i</b>
<b>HALAMAN JUDUL</b> .....	<b>ii</b>
<b>PERNYATAAN ORISINALITAS</b> .....	<b>iii</b>
<b>PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI</b> .....	<b>iii</b>
<b>PENGESAHAN</b> .....	<b>iv</b>
<b>ABSTRACT</b> .....	<b>v</b>
<b>ABSTRAK</b> .....	<b>vi</b>
<b>BERITA ACARA</b> .....	<b>vii</b>
<b>PRAKATA</b> .....	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI</b> .....	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL</b> .....	<b>xi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR</b> .....	<b>xii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN</b> .....	<b>xiii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN</b> .....	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Perumusan Masalah.....	7
1.3 Tujuan Penelitian.....	8
1.4 Manfaat Penelitian.....	8
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA, MODEL PENELITIAN DAN HIPOTESIS</b> .....	<b>9</b>
2.1 Tinjauan Pustaka .....	9
2.1.1 Teori Pemasaran .....	9
2.1.2 Teori Minat Beli .....	10
2.1.2.1 Pengertian Minat Beli.....	10
2.1.2.2 Faktor Minat Beli .....	12
2.1.2.3 Indikator Minat Beli .....	13
2.1.3 Harga .....	13
2.1.3.1 Pengertian Harga .....	13
2.1.3.2 Sasaran Penetapan Harga.....	14
2.1.3.3 Strategi Harga Yang Mempengaruhi Psikologis Konsumen.....	15
2.1.3.4 Indikator Harga.....	16
2.1.4 KualitasProduk .....	17
2.1.4.1 Produk.....	17
2.1.4.2 PengertianvKualitasxProduk .....	19
2.1.4.3 Dimensi Kualitas Produk.....	20
2.1.4.4 Indikator Kualitas Produk.....	23
2.1.5 Kualitas Layanan .....	23
2.1.5.1 PengertianvKualitas Layanan .....	23
2.1.5.2 Faktor Penyebab Buruknya Kualitas Layanan .....	25
2.1.5.3 Dimensi Kualitas Layanan.....	26
2.1.5.4 Strategi Mewujudkan Layanan yang Baik.....	27
2.1.5.5 Indikator Kualitas Layanan .....	29
2.2 Model Penelitian.....	29
2.3 Hipotesis .....	29

2.3.1	Hubungan Harga terhadap Minat Beli.....	29
2.3.2	Hubungan Kualitas Produk terhadap Minat Beli.....	30
2.3.3	Hubungan Kualitas Pelayanan terhadap Minat Beli.....	30
<b>BAB III</b>	<b>METODE PENELITIAN .....</b>	<b>32</b>
3.1	Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	32
3.1.1	Definisi Operasional .....	32
3.1.2	Pengukuran Variabel .....	33
3.2	Populasi dan Sampel.....	33
3.2.1	Populasi .....	33
3.2.2	Sampel .....	33
3.3	Teknik Pengumpulan Data .....	34
3.3.1	Jenis Data.....	34
3.3.2	Sumber Data .....	35
3.3.3	Pengumpulan Data.....	35
3.4	Teknik Analisis Data dan Uji Hipotesis.....	36
3.4.1	Teknik Analisis Data .....	36
3.4.1.1	Analisis Deskriptif.....	36
3.4.1.2	Partial Least Square (PLS) .....	37
3.4.1.3	Cara Kerja Partial Least Square (PLS) .....	38
3.4.1.4	Langkah – Langkah Partial Least Square (PLS) .....	38
3.4.1.5	Uji Validitas dan Uji Realibilitas .....	41
3.4.2	Uji Hipotesis .....	42
3.4.3	Uji Koefisien Determinasi (R <sup>2</sup> ).....	42
3.5	Kerangka Model Penelitian .....	43
<b>BAB IV</b>	<b>HASIL DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>45</b>
4.1	Deskripsi Objek Penelitian .....	45
4.2	Deskripsi Data Penelitian .....	47
4.2.1	Deskripsi Data Responden .....	47
4.2.2	Analisis Data Deskriptif .....	50
4.2.3	Uji Analisis & Uji Hipotesis .....	53
4.2.3.1	Uji Validitas.....	53
4.2.3.2	Uji Validitas Konvergen.....	57
4.2.3.3	Uji Reliabilitas.....	59
4.2.3.4	Uji R Square .....	60
4.2.3.5	Uji Hipotesis .....	60
4.2.4	Pembahasan .....	63
<b>BAB V</b>	<b>SIMPULAN &amp; SARAN.....</b>	<b>67</b>
5.1	Simpulan.....	67
5.2	Keterbatasan Penelitian .....	67
5.3	Saran .....	68
	<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>69</b>
	<b>RIWAYAT HIDUP</b>	
	<b>LAMPIRAN</b>	

## DAFTAR TABEL

Tabel 1. Top Barand Kategori Retail, Café Kopi 2018 .....	5
Tabel 2. Pengukuran Variabel .....	32
Tabel 3. Bobot Penilaian Berdasarkan Skala Likert.....	38
Tabel 4. Kisi-kisi Instrumen .....	38
Tabel 5. Peringkat Jawaban Responden .....	39
Tabel 6. Interpretasi Nilai Presentase Responden .....	39
Tabel 7. Tingkat Reliabilitas Berdasarkan Nilai Alpha.....	44
Tabel 8. Karakteristik Responden Menurut Jenis Kelamin .....	45
Tabel 9. Karakteristik Responden Menurut Usia .....	46
Tabel 10. Karakteristik Responden Menurut Domisili.....	46
Tabel 11. Karakteristik Responden Menurut Pemasukan atau Uang Saku.....	47
Tabel 12. Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Harga.....	48
Tabel 13. Tanggapan Responden Terhadap Variabel Kualitas Produk.....	49
Tabel 14. Tanggapan Responden Terhadap Variabel Kualitas Layanan.....	50
Tabel 15. Tanggapan Responden Terhadap Variabel Minat Beli .....	51
Tabel 16. Outer Loading Factor .....	56
Tabel 17. Average Variance Extracted (AVE) .....	56
Tabel 18. Uji Reliabilitas .....	57
Tabel 19. Nilai R Square dan adjusted R Square .....	58
Tabel 20. Hasil Uji Hipotesis .....	59

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.	Model Perilaku Konsumen .....	8
Gambar 2.	Proses Keputusan Pembelian Lima Tahap.....	9
Gambar 3.	Model Penelitian Empirik .....	21
Gambar 4.	Langkah-Langkah Analisis PLS .....	29
Gambar 5.	Bentuk Diagram Jalur .....	31
Gambar 6.	Diagram Karakteristik Responden menurut Jenis kelamin.....	36
Gambar 7.	Diagram Karakteristik Responden menurut Usia .....	37
Gambar 8.	Diagram Karakteristik Responden menurut Pendidikan Terakhir...	38
Gambar 9.	Diagram Karakteristik Responden menurut Pekerjaan.....	38
Gambar 10.	Nilai Loading Faktor Outer Model .....	45
Gambar 11.	Re-estimasi Nilai Loading Faktor Outer Model .....	46
Gambar 12.	Inner Model.....	53

## DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1	Hasil Penelitian Terdahulu
Lampiran 2	Matrix Penelitian Sebelumnya
Lampiran 3	Kuisisioner Penelitian
Lampiran 4	Data Kuesioner 75 Responden
Lampiran 5	Hasil Deskripsi Data Responden
Lampiran 6	Hasil Deskripsi Data Penelitian
Lampiran 7	Hasil Output Outer Model PLS
Lampiran 8	Hasil Output Inner Model PLS
Lampiran 9	Hasil Output Model PLS
Lampiran 10	R Tabel dan T Tabel
Lampiran 11	Surat Riset
Lampiran 12	Dokumentasi
Lampiran 13	t Tabel
Lampiran 14	Hasil Turnitin