

**PROSEDUR PENYUSUNAN LAPORAN SALES
PERFORMANCE PT. SINERGI KARSA INDOBENUA
PERIODE 2021-2023**

Oleh:

Rizky Amelia

ABSTRAK

Keadaan pemulihan industri di Indonesia setelah terjadinya kasus pandemi Covid-19 mendorong PT. Sinergi Karsa Indobenua untuk meningkatkan kinerja penjualannya melalui pengembangan strategi penjualan yang efektif. Laporan kinerja penjualan adalah alat yang tepat untuk mengukur kinerja perusahaan. Laporan kinerja penjualan merupakan evaluasi dari kegiatan usaha perusahaan selama periode tertentu. Tujuan dari penyusunan laporan kinerja penjualan adalah untuk menganalisis sejauh mana suatu perusahaan telah berhasil mencapai target dalam melaksanakan kegiatan usahanya. Dalam penulisan ini data dan informasi diperoleh dari tahapan observasi, wawancara, dan dokumentasi kemudian diolah dengan metode deskriptif kualitatif. Penyusunan laporan kinerja penjualan diawali dari tahap penjualan kepada pelanggan, pencatatan penjualan, dan penyusunan laporan kinerja penjualan. Hasil dari laporan kinerja penjualan nantinya dapat bermanfaat bagi pihak yang menggunakan laporan tersebut terutama pihak manajemen.

Kata kunci: Prosedur, Penjualan, Kinerja Penjualan

***PROCEDURE FOR PREPARING SALES PERFORMANCE
REPORTS FOR THE 2021-2023 PERIOD OF PT. SINERGI
KARSA INDOBENUA***

By:

Rizkya Amelia

ABSTRACT

The state of industrial recovery in Indonesia after the Covid-19 pandemic prompted PT. Sinergi Karsa Indobenua to improve its sales performance through developin effective sales strategies. Sales performance reports are the right tool to measure company performance. The sales performance report is an evaluating of te company's business activities during a certain period. The purpose of preparing a sales performance report is to analyze the extent to which a company has succeeded in achieving targets in carrying out its business activities. In this writing, data and information were obtained from the observation, interview and documentation stages, then processed using qualitative descriptive methods. Preparing sales performance reports begins with the sales stagte to customer, recording sales and preparing sales performance reports. The results of the sales performance report can later be useful for those who use the report, especially management.

Keywords: Procedure, Sales, Sales Performance