



**PENGARUH FAKTOR PRIBADI DAN FAKTOR SOSIAL
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN iPHONE
DI BINTARO JAYA TANGERANG SELATAN**

SKRIPSI

BIMO SATRIO

1110111153

**UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA
FAKULTAS EKONOMI
PROGRAM STUDI S1 MANAJEMEN
2015**



**PENGARUH FAKTOR PRIBADI DAN FAKTOR SOSIAL
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN iPHONE
DI BINTARO JAYA TANGERANG SELATAN**

SKRIPSI

**Diajukan sebagai Salah satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar
Sarjana Ekonomi**

BIMO SATRIO

1110111153

**UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA
FAKULTAS EKONOMI
PROGRAM STUDI S1 MANAJEMEN
2015**

PERNYATAAN ORISINALITAS

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Bimo Satrio

NRP : 1110111153

Tanggal : 13 Juli 2015

Bilamana dikemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan saya ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 13 Juli 2015

Yang Menyatakan



Bimo Satrio

PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai civitas akademik Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta, saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Bimo Satrio

NRP : 1110111153

Fakultas : Ekonomi

Program Studi : S1 Manajemen

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta Hak Bebas Royalti Noneksklusif (*No-exclusive Royalty Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul :

Pengaruh Faktor Pribadi Dan Faktor Sosial Terhadap Keputusan Pembelian iPhone Di Bintaro Jaya Tangerang Selatan

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta

Pada Tanggal : 13 Juli 2015

Yang Menyatakan,



Bimo Satrio

PENGESAHAN

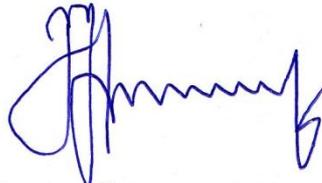
Skripsi diajukan oleh :

Nama : Bimo Satrio
NRP : 1110111153
Program Studi : S1 Manajemen
Judul Skripsi : Pengaruh Faktor Pribadi Dan Faktor Sosial Terhadap Keputusan Pembelian iPHONE Di Bintaro Jaya Tangerang Selatan

Telah berhasil dipertahankan di hadapan Tim Penguji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Program Studi S1 Manajemen, Fakultas Ekonomi, Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta.



Tati Handayani, S.E., M.M.
Ketua Penguji



Drs. Pandapotan Simarmata, M.M.
Penguji I



MB. Nani Ariani, S.E., M.M.
Penguji II (Pembimbing)



Dr. Erna Hemawati, Ak., CPMA., CA.
Dekan



Drs. Nurmatias, M.M.
Ka. Prodi

Ditetapkan di : Jakarta

Tanggal Ujian : 13 Juli 2015

PENGARUH FAKTOR PRIBADI DAN FAKTOR SOSIAL TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN iPHONE DI BINTARO JAYA TANGERANG SELATAN

Bimo Satrio

Abstrak

Penelitian ini dilakukan untuk melihat hubungan antara perilaku konsumen iPhone yaitu faktor pribadi dan faktor sosial yang mendorong konsumen iPhone untuk melakukan keputusan pembelian iPhone. Faktor pribadi dipengaruhi oleh gaya hidup, kepribadian dan konsep diri. Faktor Sosial dipengaruhi oleh keluarga, peran dan status. Terdapat lima tahap dalam melakukan keputusan pembelian yaitu pengenalan masalah, pencarian informasi, evaluasi alternatif, keputusan pembelian, dan perilaku pasca pembelian. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh secara parsial dan simultan faktor pribadi dan faktor sosial terhadap keputusan pembelian iPhone. Teknik pengumpulan data menggunakan data primer dengan menyebarkan kuesioner kepada 100 responden. Teknik pengambilan sampel dalam penelitian ini adalah *Non Probability Sampling* dengan metode *Purposive Sampling*. Teknik analisis menggunakan analisis regresi berganda. Hasil penelitian secara parsial dan simultan faktor pribadi dan faktor sosial berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian iPhone di Bintaro Jaya Tangerang Selatan.

Kata Kunci : Faktor Pribadi, Faktor Sosial, Keputusan Pembelian

**THE INFLUENCES OF PERSONAL FACTORS AND SOCIAL
FACTORS IN THE PURCHASING DECISION iPhone IN
BINTARO JAYA SOUTH TANGERANG**

Bimo Satrio

Abstract

The purpose of this study is to examine the connection between consumer behavior of iPhone that personal factors and social factors that encourage consumers to make purchasing decisions to iPhone. Personal factors are influence by lifestyle, personality and self-concept. Social factors are influence by the family, the role and status. There are five steps in making purchasing decisions, there are recognition issues, searching information, evaluation of alternatives, purchase decision and post-purchase behavior. The purpose of this research is to determine the effect of partial and simultaneous personal factors and social factors on purchase decision. Data collection techniques is using primary data by spreading questionnaires to 100 respondents. That sampling technique in this research is non probability sampling with purposive sampling method. Analysis techniques using multiple regression analysis. Results of this study partially and simultaneously personal factors and social factors is positive effect and significant impact on purchasing decisions iPhone in Bintaro Jaya South Tangerang.

Keywords : *Personal Factors, Social Factors, Purchasing Decisions*

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT atas segala karunia-Nya sehingga penelitian ini berhasil diselesaikan. Judul yang dipilih dalam penelitian yang dilaksanakan sejak Maret 2015 ini adalah Pengaruh Faktor Pribadi Dan Faktor Sosial Terhadap Keputusan Pembelian iPhone Di Bintaro Jaya, Tangerang Selatan. Terima kasih penulis ucapkan kepada Dr. Erna Hernawati, Ak., CPMA., CA. selaku Dekan Fakultas Ekonomi UPN “Veteran” Jakarta, Bapak Drs. Nurmatias S.E., M.M. selaku Ka. Prodi S1 Manajemen dan Ibu MB. Nani Ariani, SE., M.M. selaku dosen pembimbing yang telah banyak memberikan arahan dan saran yang sangat bermanfaat dalam proses penyusunan penelitian.

Disamping itu, ucapan terima kasih juga disampaikan kepada Ayah, Ibu serta seluruh keluarga yang tidak henti-hentinya memberikan semangat dan doa. Penulis juga sampaikan terima kasih kepada teman-teman S1 Manajemen angkatan 2011 serta teman-teman yang tidak bisa penulis sebutkan satu per satu yang telah membantu dan memberikan semangat dalam mengerjakan skripsi ini.

Jakarta, 13 Juli 2015
Bimo Satrio

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
PERNYATAAN ORISINALITAS	ii
PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI	iii
PENGESAHAN	iv
ABSTRAK	v
<i>ABSTRACT</i>	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR LAMPIRAN	xi
BAB I PENDAHULUAN	1
I.1 Latar Belakang	1
I.2 Perumusan Masalah	3
I.3 Tujuan Penelitian	4
I.4 Manfaat Penelitian	4
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	5
II.1 Hasil Penelitian Terdahulu	5
II.2 Landasan Teori	8
II.3 Pengembangan Hipotesis Penelitian.....	16
II.4 Kerangka Pemikiran	18
BAB III METODE PENELITIAN.....	19
III.1 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel	19
III.2 Penentuan Populasi Dan Sampel	20
III.3 Teknik Pengumpulan Data	21
III.4 Teknik Analisis dan Uji Hipotesis	22
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	26
IV.1 Deskripsi Objek Penelitian	26
IV.2 Deskripsi Data Responden	28
IV.3 Deskripsi Data Penelitian	29
IV.4 Uji Validitas dan Reliabilitas	30
IV.5 Analisis Data dan Uji Hipotesis.....	35
IV.6 Model Regresi Berganda	41
IV.7 Uji Koefisien Determinasi (R^2)	41
IV.8 Hasil Dan Pembahasan	42
BAB V PENUTUP.....	45
V.1 Kesimpulan.....	45
V.2 Saran	45
DAFTAR PUSTAKA	46
RIWAYAT HIDUP	
LAMPIRAN	

DAFTAR TABEL

Tabel 1	Penjualan <i>Smartphone</i>	2
Tabel 2	Matriks penelitian terdahulu	7
Tabel 3	Pengukuran variabel	19
Tabel 4	Skala likert.....	22
Tabel 5	Kisi-kisi instrumen	22
Tabel 6	Tingkat reliabilitas berdasarkan nilai alpha	23
Tabel 7	Karakteristik Responden Menurut Usia	28
Tabel 8	Karakteristik Responden Menurut Jenis Kelamin	29
Tabel 9	Skala Likert Deskripsi Objek Penelitian	29
Tabel 10	Butir Kuesioner 1-10	30
Tabel 11	Butir Kuesioner 11-19	30
Tabel 12	Validitas Faktor Pribadi.....	31
Tabel 13	Validitas Butir Pernyataan.....	31
Tabel 14	Reliabilitas Faktor Pribadi.....	32
Tabel 15	Validitas Faktor Sosial.....	32
Tabel 16	Validitas Butir Pernyataan.....	32
Tabel 17	Reliabilitas Faktor Sosial.....	33
Tabel 18	Validitas Keputusan pembelian.....	33
Tabel 19	Validitas Butir Pernyataan.....	34
Tabel 20	Reliabilitas Keputusan Pembelian.....	34
Tabel 21	Uji Normalitas	36
Tabel 22	Multikorelasi.....	38
Tabel 23	Linearitas Faktor Pribadi (X1)	38
Tabel 24	Linearitas Faktor Sosial (X2)	39
Tabel 25	Uji t.....	40
Tabel 26	Uji F.....	40
Tabel 27	Model Regresi Berganda	41
Tabel 28	Hasil Koefisien Determinasi (R ²)	42

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1 Model Lima Tahap Proses Membeli	16
Gambar 2 Kerangka Pemikiran	18
Gambar 3 Grafik Normalitas	35
Gambar 4 Grafik Heteroskedastisitas	37

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 Berita Acara Ujian Skripsi
- Lampiran 2 Kuesioner
- Lampiran 3 Data 30 Responden
- Lampiran 4 Hasil Uji Reliabilitas dan Validitas SPSS 21
- Lampiran 5 Deskripsi Data Responden
- Lampiran 6 Hasil Analisis Deskriptif
- Lampiran 7 Data 100 Responden
- Lampiran 8 Hasil Uji Asumsi Klasik
- Lampiran 9 Hasil *Output* Regresi
- Lampiran 10 Tabel R *product Moment*
- Lampiran 11 Tabel F
- Lampiran 12 Tabel t
- Lampiran 13 Surat Riset