



**PENGARUH PEMASARAN MEDIA SOSIAL, RELIGIOSITAS,  
HARGA, DAN KEPERIBADIAN MEREK HALAL TERHADAP  
LOYALITAS MEREK SKINCARE *THE ORIGINOTE* PADA  
GENERASI Z JABODETABEK**

**SKRIPSI**

**NABILAH KHAIRUNNISA 2010116078**

**PROGRAM STUDI EKONOMI SYARIAH PROGRAM SARJANA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA  
2024**



**PENGARUH PEMASARAN MEDIA SOSIAL, RELIGIOSITAS,  
HARGA, DAN KEPERIBADIAN MEREK HALAL TERHADAP  
LOYALITAS MEREK SKINCARE *THE ORIGINOTE* PADA  
GENERASI Z JABODETABEK**

**SKRIPSI**

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar  
Sarjana Ekonomi**

**NABILAH KHAIRUNNISA 2010116078**

**PROGRAM STUDI EKONOMI SYARIAH PROGRAM SARJANA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA  
2024**

## **PERNYATAAN ORISINALITAS**

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Nabilah Khairunnisa

NIM : 2010116078

Bilamana dikemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pertanyaan saya ini, maka saya bersedia dituntut dengan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 9 Januari 2024

Yang menyatakan,



(Nabilah Khairunnisa)

**PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK  
KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai civitas akademika Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jakarta,  
saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Nabilah Khairunnisa  
NIM : 2010116078  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis  
Program Studi : S1 Ekonomi Syariah  
Jenis Karya : Skripsi

Dengan pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jakarta Hak Bebas Royalti Non Ekslusif (*Non Exclusive Royalty Free Right*) atas Skripsi saya yang berjudul :

# Pengaruh Pemasaran Media Sosial, Religiositas, Harga, dan Kepribadian Merek Halal terhadap Loyalitas Merek *Skincare The Originote* pada Generasi Z Jabodetabek

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jakarta berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta  
Pada Tanggal : 9 Januari 2024

Vero Menyatakan.  
SEPULUH NOPEMBER  
1000  
1960  
METERAI  
TEMPEL  
33372ALX058944164  
(Nabilan Khairunnisa)

## SKRIPSI

### PENGARUH PEMASARAN MEDIA SOSIAL, RELIGIOSITAS, HARGA, DAN KEPRIBADIAN MEREK HALAL TERHADAP LOYALITAS MEREK *SKINCARE THE ORIGINOTE PADA GENERASI Z JABODETABEK*

*Disiapkan dan disusun oleh:*

Nabilah Khairunnisa 2010116078

Telah dipertahankan di depan Tim Penguji pada tanggal: 9 Januari 2024

dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima



Faizi, S.E.I, M.Si, Ph.D.

Ketua Penguji



Dr. Sufyati HS, S.E, M.M.

Penguji I



Dra. Fitri Yetty, M.M.

Penguji II (Pembimbing)



Dr. Jubaedah, S.E, M.M.

Dekan



Ade Nur Robim, S.H.I, M.E.I, CDIF

Ketua Program Studi

Disahkan di  
Pada tanggal

: Jakarta  
: 19 Januari 2024

***The Influence of Social Media Marketing, Religiosity, Price, and Halal Brand Personality On The Originote Skincare Brand Loyalty in Generation Z***  
***Jabodetabek***

**By Nabilah Khairunnisa**

***Abstract***

*The development of the halal industry in the skincare sector increases very rapidly every year. Islam allows facial skin care as a form of gratitude for maintaining the gifts that God has given to his people. The face is the first impression when we meet, having facial skin problems causes a feeling of insecurity for some individuals. Generation Z is one of the factors in the rapid development of skincare in Indonesia, of course by looking at the halalness of products that have been verified by BPOM and Halal MUI. This research aims to determine the influence of social media marketing, religiosity, price and halal brand personality on loyalty to The Originote skincare brand in generation Z in Jabodetabek. The sampling method in this research used non-probability sampling with a purposive sampling technique, namely the Likert scale. The research uses a quantitative approach by collecting data using the IBM SPSS Statistics 26 application. The results of the research show that social media marketing and price have a positive and significant effect on loyalty to The Originote skincare brand in generation Z in Jabodetabek. Meanwhile, religiosity and halal brand personality have a positive and insignificant effect on loyalty to The Originote skincare brand in generation Z in Jabodetabek.*

**Keywords :** brand loyalty, halal brand personality, price, religiosity, social media marketing.

**Pengaruh Pemasaran Media Sosial, Religiositas, Harga, dan Kepribadian  
Merek Halal terhadap Loyalitas Merek Skincare *The Originote* pada  
Generasi Z Jabodetabek**

**Oleh Nabilah Khairunnisa**

**Abstrak**

Perkembangan industri halal pada bidang *skincare* meningkat sangat pesat setiap tahunnya. Islam memperbolehkan perawatan kulit wajah sebagai bentuk syukur menjaga karunia yang telah diberikan Tuhan untuk umatnya. Wajah menjadi *first impression* ketika bertemu, dengan memiliki permasalahan kulit wajah menyebabkan timbulnya rasa tidak percaya diri bagi sebagian individu. Generasi Z salah satu faktor pesatnya perkembangan *skincare* di Indonesia, tentunya dengan melihat kehalalan produk yang telah terverifikasi BPOM dan Halal MUI. Penelitian ini bertujuan untuk menentukan pengaruh pemasaran media sosial, religiositas, harga, dan kepribadian merek halal terhadap loyalitas merek *skincare The Originote* pada generasi Z Jabodetabek. Metode pengambilan sampel pada penelitian ini menggunakan jenis *Non-probability sampling* dengan teknik *purposive sampling* yaitu *skala likert*. Penelitian menggunakan pendekatan kuantitatif dengan pengumpulan data menggunakan aplikasi IBM SPSS Statistics 26. Hasil penelitian menunjukkan bahwa pemasaran media sosial, dan harga berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas merek *skincare The Originote* pada generasi Z Jabodetabek. Sedangkan religiositas dan kepribadian merek halal berpengaruh positif dan tidak signifikan terhadap loyalitas merek *skincare The Originote* pada generasi Z Jabodetabek.

**Kata kunci :** harga, kepribadian merek halal, loyalitas merek. pemasaran media sosial, religiositas.



KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN, RISET, DAN TEKNOLOGI  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

Sekretariat : Jl RS. Fatmawati, Pondok Labu, Jakarta 12450, Telp. 7692856, 7692859 Fax. 7692856  
Homepage : <http://www.upnvj.ac.id> Email : [puskom@upnvj.ac.id](mailto:puskom@upnvj.ac.id)

**BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI  
SEMESTER GANJIL TA. 2023/2024**

Hari ini Selasa, tanggal 9 Januari 2024, telah dilaksanakan Ujian Skripsi bagi mahasiswa:

Nama : Nabilah Khairunnisa  
No. Pokok Mahasiswa : 2010116078  
Program : S1 Ekonomi Syariah

Dengan judul skripsi sebagai berikut :

**"PENGARUH PEMASARAN MEDIA SOSIAL, RELIGIOSITAS, HARGA DAN  
KEPRIBADIAN MEREK HALAL TERHADAP LOYALITAS MEREK SKINCARE THE  
ORIGINOTE PADA GENERASI Z JABODETABEK"**

Dinyatakan yang bersangkutan *Lulus / Tidak Lulus* \*)

**Tim Penguji**

No	Dosen Penguji	Jabatan	Tanda Tangan
1	Faizi, S.E.I, M.Si, Ph.D.	Ketua	1.
2	Dr. Sufyati HS, S.E, M.M.	Anggota I	2.
3	Dra. Fitri Yetty, M.M.	Anggota II **)	3.

Keterangan:  
\*) Coret yang tidak perlu  
\*\*) Dosen Pembimbing

Jakarta, 9 Januari 2024

Mengesahkan  
A.n. DEKAN  
Kaprodi S1 Ekonomi Syariah

Ade Nur Rohim, S.H.I, M.E.I, CDIF

## PRAKATA

Penulis panjatkan puji dan rasa syukur kepada tuhan seluruh alam Allah SWT. Karena dengan karunia dan rahmat-Nya penulis diberikan kemampuan dalam melakukan dan menyelesaikan skripsi dengan judul "**Pengaruh Pemasaran Media Sosial, Religiositas, Harga, dan Kepribadian Merek Halal terhadap Loyalitas Merek Skincare The Originote pada Generasi Z Jabodetabek**". Penulis mengungkapkan rasa terimakasih kepada Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis UPNVJ Ibu Dr. Jubaedah, SE., MM., Kepada Ketua Program Studi Ekonomi Syariah UPNVJ Bapak Ade Nur Rohim S.H.I, M.E.I, CDIF, Dosen Pembimbing Akademik Bapak Fadhli Suko Wiryanto, S.Pd.,M.Si.,CDIF, Kepada Ibu Dra. Fitri Yetti, M.M selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan ilmu, arahan, saran dan bimbingan dalam penulisan skripsi ini. Kepada Bapak Faizi, S.E.I, M.Si, Ph.D selaku ketua penguji dan kepada Ibu Sufyati HS, S.E, M. selaku penguji 1 yang telah memberikan masukan dan saran dalam penulisan skripsi ini.

Ucapan terima kasih dari penulis kepada Ibu Nihaya dan Bapak Sumari selaku kedua orang tua tercinta, serta Saudari Shafitra Auriyah Ramadhan selaku Adik dari penulis yang selalu memberikan doa, semangat, dan dukungan dengan penuh kasih sayang sehingga penulis semakin termotivasi untuk menyelesaikan skripsi ini. Tidak lupa penulis juga mengucapkan terimakasih kepada seluruh pihak yang sudah membantu dalam penyebaran dan pengisian kuesioner skripsi penulis.

Penulis berharap dengan hasil karya ilmiah ini dapat menjadi bahan referensi dan edukasi yang bermanfaat bagi seluruh pihak yang membacanya.

Jakarta, 9 Januari 2024

Nabilah Khairunnisa

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL</b>	<b>ii</b>
<b>PERNYATAAN ORISINALITAS</b>	Error! Bookmark not defined.
<b>PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI</b>	Error! Bookmark not defined.
<i>Abstract</i>	<b>vi</b>
<b>Abstrak</b>	<b>vii</b>
<b>PRAKATA</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR TABEL</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR/GRAFIK</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN</b>	<b>xv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	<b>1</b>
<b>1.1. Latar Belakang</b>	<b>1</b>
<b>1.2. Rumusan Masalah</b>	<b>10</b>
<b>1.3. Tujuan Penelitian</b>	<b>11</b>
<b>1.4. Manfaat Hasil Penelitian</b>	<b>11</b>
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA</b>	<b>13</b>
<b>2.1. Landasan Teori</b>	<b>13</b>
2.1.1. Loyalitas Merek	13
2.1.2. Pemasaran Media Sosial	15
2.1.3. Religiositas	16
2.1.4. Harga.....	17
2.1.5. Kepribadian merek halal	18
<b>2.2. Penelitian Terdahulu</b>	<b>19</b>
<b>2.3. Model Penelitian</b>	<b>31</b>
<b>2.4. Hipotesis</b>	<b>32</b>

<b>BAB III METODE PENELITIAN</b>	<b>33</b>
<b>3.1. Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel</b>	<b>33</b>
3.1.1. Definisi Operasional	33
3.1.2. Pengukuran Variabel	34
<b>3.2. Populasi dan Sampel</b>	<b>36</b>
3.2.1. Populasi	36
3.2.2. Sampel	37
<b>3.3. Teknik Pegumpulan Data</b>	<b>38</b>
3.3.1. Jenis Data	38
3.3.2. Sumber Data	38
3.3.3. Pengumpulan Data	39
<b>3.4. Teknik Analisis Data dan Pengujian Hipotesis</b>	<b>40</b>
3.4.1. Teknik Analisis Data	40
a. Uji Validitas	41
b. Uji Reliabilitas	41
d. Uji Asumsi Klasik	42
e. Uji Hipotesis .....	43
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN</b>	<b>45</b>
<b>4.1. Deskripsi Objek Penelitian</b>	<b>45</b>
<b>4.2. Deskripsi Data Penelitian</b>	<b>46</b>
4.2.1. Karakteristik Responden.....	46
4.2.2. Analisis Data Deskriptif.....	51
<b>4.3. Uji Hipotesis dan Analisis.....</b>	<b>52</b>
4.3.1. Uji Validitas .....	52
4.3.2. Uji Reliabilitas.....	55
4.3.3. Uji Asumsi Klasik .....	57
4.3.4. Uji Hipotesis .....	60
<b>4.4. Pembahasan .....</b>	<b>64</b>
4.4.1. Pengujian Pemasaran Media Sosial Terhadap Loyalitas Merek (H1) .....	64
4.4.2. Pengujian Religiositas Terhadap Loyalitas Merek (H2).....	65
4.4.3. Pengujian Harga Terhadap Loyalitas Merek (H3) .....	65

4.4.4. Pengujian Kepribadian Merek Halal Terhadap Loyalitas Merek (H4)	66
4.4.5. Pengujian Pemasaran Media Sosial, Religiositas, Harga, dan Kepribadian Merek Halal secara simultan Terhadap Loyalitas Merek (H5)	67
<b>BAB SIMPULAN DAN SARAN</b>	<b>68</b>
<b>5.1. Simpulan</b>	<b>68</b>
<b>5.2. Keterbatasan Penelitian</b>	<b>68</b>
<b>5.3. Saran</b>	<b>69</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	<b>71</b>
<b>LAMPIRAN</b>	<b>77</b>
<b>RIWAYAT HIDUP</b>	<b>132</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. Penelitian Terdahulu	28
Tabel 2. Definisi Operasional dan Indikator	35
Tabel 3. Pilihan Jawaban Skala Likert	39
Tabel 4. Interpretasi Nilai Presentase Responden (Skala Interval)	39
Tabel 5. Data Responden Berdasarkan Usia	46
Tabel 6. Data Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	47
Tabel 7. Data Responden Berdasarkan Domisili	47
Tabel 8. Data Responden Berdasarkan Pekerjaan	48
Tabel 9. Data Responden Berdasarkan Pendapatan/Uang Saku Perbulan	49
Tabel 10. Analisis Data Deskriptif Variabel Tanggapan Responden	51
Tabel 11. Uji Validitas (Y) Loyalitas Merek	53
Tabel 12. Uji Validitas (X1) Pemasaran Media Sosial	53
Tabel 13. Uji Validitas (X2) Religiositas	54
Tabel 14. Uji Validitas (X3) Harga	54
Tabel 15. Uji Validitas (X4) Kepribadian Merek Halal	55
Tabel 16. Uji Reliabilitas (Y) Loyalitas Merek	56
Tabel 17. Uji Reliabilitas (X1) Pemasaran Media Sosial	56
Tabel 18. Uji Reliabilitas (X2) Religiositas	56
Tabel 19. Uji Reliabilitas (X3) Harga	56
Tabel 20. Uji Reliabilitas (X4) Kepribadian Merek Halal	57
Tabel 21. Hasil Uji Normalitas	57
Tabel 22. Hasil Uji Multikolinieritas	58
Tabel 23. Hasil Uji Heteroskedastisitas	59
Tabel 24. Hasil Uji Regresi Linier Berganda	60
Tabel 25. Hasil Uji T	62
Tabel 26. Hasil Uji Simultan (Uji F)	61
Tabel 27. Hasil Uji Koefisien Determinasi	63

## **DAFTAR GAMBAR/GRAFIK**

Gambar 1. Negara Konsumen Kosmetik Halal 2021	1
Gambar 2. Permasalahan Kulit Wajah Generasi Z di Indonesia 2022	3
Gambar 3. Penggunaan Informasi di Media Sosial Indonesia 2023	5
Gambar 4. Sertifikasi Halal Skincare The Originote	6
Gambar 5. Model Penelitian Empiris Menggunakan Data Primer	31
Gambar 6. Data Responden Berdasarkan Jenis Pengguna Produk Skincare The Originote	49
Gambar 7. Data Responden Berdasarkan Platform Informasi The Originote yang Sering Dikunjungi	53

## **DAFTAR LAMPIRAN**

- Lampiran 1. Lembar Persetujuan Mengikuti Sidang Skripsi
- Lampiran 2. Lembar Mentoring
- Lampiran 3. Kuesioner Penelitian
- Lampiran 4. Data Kuesioner 102 Responden
- Lampiran 5. Deskripsi Data Responden
- Lampiran 6. Output SPSS Analisis Deskriptif
- Lampiran 7. Output SPSS Uji Validitas
- Lampiran 8. Output SPSS Uji Reliabilitas
- Lampiran 9. Output SPSS Uji Asumsi Klasik
- Lampiran 10. Output SPSS Uji Hipotesis
- Lampiran 11. Rtabel, Ttabel, Ftabel
- Lampiran 12. Gambar Logo dan Produk The Originote