



(Sumber: <https://news.detik.com/>)

Judul Skripsi :

## **STRATEGI MARKETING POLITIK DEWAN PIMPINAN WILAYAH PARTAI NASIONAL DEMOKRAT (NASDEM) PROVINSI KALIMANTAN BARAT DALAM PEMILU LEGISLATIF 2019**

Tugas Akhir Skripsi ini diajukan untuk memenuhi persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana Ilmu Politik S.1

Nama : Bunga Amalia

NIM : 1810413096



**PROGRAM STUDI ILMU POLITIK  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN JAKARTA”**



## **SKRIPSI**

**STRATEGI MARKETING POLITIK DEWAN PIMPINAN WILAYAH  
PARTAI NASIONAL DEMOKRAT (NASDEM) PROVINSI KALIMANTAN  
BARAT DALAM PEMILU LEGISLATIF 2019**

**Bunga Amalia**

**1810413096**

**PROGRAM STUDI ILMU POLITIK  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN” JAKARTA  
2023**

### **PERNYATAAN ORISINALITAS**

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar:

Nama : Bunga Amalia  
NIM : 1810413096  
Program Studi : Ilmu Politik

Bilamana pada kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan ini maka, saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 11 Januari 2023

Yang menyatakan,



Bunga Amalia

**PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK  
KEPENTINGAN AKADEMIS**

---

Sebagai civitas akademik Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta, saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Bunga Amalia  
NIM : 1810413096  
Fakultas : Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik  
Program Studi : Ilmu Politik

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta Hak Bebas Royalti Non eksklusif (*Non-exclusive Royalty Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

**STRATEGI MARKETING POLITIK DEWAN PIMPINAN WILAYAH  
PARTAI NASIONAL DEMOKRAT (NASDEM) PROVINSI KALIMANTAN  
BARAT DALAM PEMILU LEGISLATIF 2019**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini, Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkatan data (*database*), merawat dan mempublikasikan Skripsi saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya :

Dibuat di: Jakarta  
Pada tanggal: 11 Januari 2023  
Yang menyatakan,



Bunga Amalia

**STRATEGI MARKETING POLITIK DEWAN PIMPINAN WILAYAH  
PARTAI NASIONAL DEMOKRAT (NASDEM) PROVINSI KALIMANTAN  
BARAT DALAM PEMILU LEGISLATIF 2019**

**POLITICAL MARKETING STRATEGY REGIONAL LEADER COUNCIL OF  
WEST KALIMANTAN PROVINCE DEMOCRATIC NATIONAL PARTY  
(NASDEM) IN THE 2019 LEGISLATIVE ELECTIONS**

Oleh:  
Bunga Amalia  
1810413096

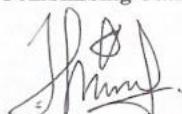
**SKRIPSI**

Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Ujian  
Guna Memperoleh Gelar Sarjana Pada Program Studi Ilmu Politik

Telah Disetujui Oleh Tim Pembimbing Pada  
Tanggal Seperti Tertera Di Bawah Ini

Jakarta, 11 Januari 2023

Pembimbing Utama



Dr. Ardli Johan Kusuma., S.IP, M.H.I

Pembimbing Pendamping



Dr. Deni Angela., S.Sos., M.I.P



Program Studi Ilmu Hubungan Internasional  
Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik  
Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta  
Tahun 2022

## LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Skripsi diajukan oleh :

Nama : Bunga Amalia  
NIM : 1810413096  
Program Studi : Ilmu Politik  
Judul Skripsi : STRATEGI MARKETING POLITIK DEWAN PIMPINAN  
WILAYAH PARTAI NASIONAL DEMOKRAT (NASDEM) PROVINSI  
KALIMANTAN BARAT DALAM PEMILU LEGISLATIF 2019

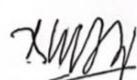
Telah berhasil dipertahankan dihadapan Tim Pengaji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar sarjana pada Program Studi Ilmu Politik, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jakarta

### Pembimbing I



Dr. Ardli Johan Kusuma., S.I.P., M.H.I

### Pengaji I



Dr. Nurdin

### Pengaji II



Dr. Deni Angela., S.Sos., M.I.P

### Ketua Program Studi



Restu Rahmawati., S.Sos., MA.

Ditetapkan di : Jakarta  
Tanggal : 18 Januari 2023  
Ujian : Sidang Skripsi

**STRATEGI MARKETING POLITIK DEWAN PIMPINAN WILAYAH  
PARTAI NASIONAL DEMOKRAT (NASDEM) PROVINSI KALIMANTAN  
BARAT DALAM PEMILU LEGISLATIF 2019**

**Bunga Amalia**

**ABSTRAK**

Banyaknya jumlah partai politik pasca reformasi menyebabkan tingginya persaingan karena masyarakat dihadapkan pada banyak alternatif pilihan di tiap pemilunya. Partai politik jelas membutuhkan cara dan metode yang tepat untuk dapat memenangkan persaingan politik. Strategi marketing politik dibutuhkan guna membangun komunikasi serta meyakinkan konstituen bahwa kandidat atau partai politik mereka lah yang paling layak dipilih. Kalimantan Barat menjadi salah satu dapil yang mengalami persaingan sengit antar partai politik. Meskipun demikian, partai Nasdem menjadi salah satu partai politik dengan peningkatan perolehan suara dan kursi paling signifikan pada pemilu legislatif tahun 2019 di Kalimantan Barat. maka tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui bagaimana strategi marketing politik DPW partai Nasdem provinsi Kalimantan Barat dalam meningkatkan jumlah perolehan suara dan kursi pada pemilu legislatif 2019.

Penelitian ini menggunakan pendekatan kualitatif dan jenis penelitian yang digunakan adalah jenis penelitian eksplanasi dengan metode studi kasus (*case study*). Teori yang digunakan adalah teori marketing politik oleh Niffenegger (1989) yaitu marketing-mix 4p (*product, promotion, price* dan *place*) yang didukung oleh strategi pendekatan pasar oleh Smith dan Hirst (2001) yaitu *segmentation, targeting* dan *positioning*. Teknik pengumpulan data yang digunakan dalam penelitian ini ada dua yaitu pertama, wawancara mendalam (*indepth interview*) sebagai data primer penelitian dengan teknik penentuan informan dilakukan secara *purposive sampling*. Kedua, dokumentasi sebagai data sekunder penelitian.

Hasil penelitian yang diperoleh menunjukkan bahwa DPW Nasdem Kalimantan Barat melakukan strategi marketing politik dengan konsep 4P yaitu memasarkan platformnya berupa visi-misi, program kerja dan kandidatnya sebagai produk partai (*product*) lewat adanya penggunaan media sosial dan kegiatan blusukan atau *door to door* (*promotion*), adanya perhitungan harga ekonomi berupa dana partai dan dana kampanye, harga psikologis dan citra partai (*price*), dan membuat strategi penyebaran di berbagai daerah di Kalimantan Barat lewat strukturisasi organisasi internal partai (*place*). Selain itu untuk mendukung keberhasilan strategi bauran 4P tersebut, DPW Nasdem Kalimantan Barat juga melakukan strategi pendekatan pasar lewat segmentasi demografis berdasarkan jenis kelamin, usia, pekerjaan dan kelas sosial. Kemudian *targeting* berdasarkan perilaku pemilih dengan target pemilih cerdas dan *positioning* Nasdem

sebagai partai yang partai yang membawa restorasi perubahan dan merangkul seluruh masyarakat menuju kemajuan Indonesia.

**Kata Kunci:** pemilu legislatif, partai nasdem, dewan pimpinan wilayah, marketing politik 4P, *segmentation, targeting, positioning*

**POLITICAL MARKETING STRATEGY REGIONAL LEADER COUNCIL OF  
WEST KALIMANTAN PROVINCE DEMOCRATIC NATIONAL PARTY  
(NASDEM) IN THE 2019 LEGISLATIVE ELECTIONS**

**Bunga Amalia**

**ABSTRACT**

*The large number of post-reform political parties has led to high competition because people are faced with many alternative choices in each election. Political parties clearly need the right ways and methods to be able to win political competition. A political marketing strategy is needed to build communication and convince constituents that their candidate or political party is the most worthy of being elected. West Kalimantan is one of the electoral districts experiencing fierce competition between political parties. Nonetheless, the Nasdem party became one of the political parties with the most significant increase in vote and seat gains in the 2019 legislative elections in West Kalimantan. then the purpose of this research is to find out how the political marketing strategy of the DPW party Nasdem West Kalimantan province in increasing the number of votes and seats won in the 2019 legislative elections.*

*This research uses a qualitative approach and the type of research used is explanatory research with the case study method. The theory used is political marketing theory by Niffenegger (1989), namely the 4p marketing-mix (product, promotion, price and place) which is supported by the market approach strategy by Smith and Hirst (2001) namely segmentation, targeting and positioning. There are two data collection techniques used in this study: first, in-depth interviews as the primary research data with the technique of determining informants by purposive sampling. Second, documentation as secondary research data.*

*The research results obtained show that the West Kalimantan DPW Nasdem carries out a political marketing strategy with the 4P concept, namely marketing its platform in the form of vision and mission, work programs and candidates as party products (products) through the use of social media and door to door (promotion) activities. , there is a calculation of economic prices in the form of party funds and campaign funds, psychological prices and party image (price), and making strategies for dissemination in various regions in West Kalimantan through the internal party organizational structure (place). In addition to supporting the success of the 4P mix strategy, the West Kalimantan DPW Nasdem also implemented a market approach strategy through demographic segmentation based on gender, age, occupation and social class. Then targeting based on voter behavior by targeting intelligent voters and positioning Nasdem as a party that brings restoration of change and embraces the whole society towards the progress of Indonesia.*

**Keywords:** legislative election, nasdem party, regional leader council, 4P political marketing, segmentation, targeting, positioning

## KATA PENGANTAR

Puji syukur peneliti panjatkan kepada Allah SWT atas rahmat dan karunia-Nya yang telah diberikan kepada peneliti agar dapat menyelesaikan skripsi ini yang berjudul “Strategi Marketing Politik Dewan Pimpinan Wilayah Partai Nasional Demokrat (Nasdem) Provinsi Kalimantan Barat Dalam Pemilu Legislatif 2019”. Peneliti memilih topik ini karena partai Nasdem menjadi salah satu partai politik dengan peningkatan perolehan suara dan kursi paling signifikan pada pemilu legislatif tahun 2019 di Kalimantan Barat. Skripsi ini disusun sebagai salah satu syarat meraih gelar S-1 Sarjana Sosial pada program studi Ilmu Politik, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jakarta.

Peneliti menyadari sepenuhnya tanpa bimbingan, dorongan dan bantuan dari berbagai pihak skripsi ini tidak akan terselesaikan dengan baik. Oleh karena itu, pada kesempatan ini peneliti mengucapkan terimakasih sebesar-besarnya kepada:

1. Kedua orangtua peneliti yaitu, Ibu Mimi Meiyana dan Bapak Benyamin Adhyaksa yang sampai sekarang masih diberikan kesehatan jasmani dan rohani untuk dapat bisa melihat putrinya lulus dan mendapat gelar S-1nya.
2. Kedua kakak peneliti yaitu, Nadya Sharavina dan Jihan Azalika yang turut memberi dukungan dan motivasi untuk menyelesaikan skripsi ini.
3. Dosen Pembimbing 1 yaitu, Bapak Dr. Ardli Johan., S.I.P., M.H.I yang telah memberikan bimbingan, pengarahan, petunjuk dan saran dalam penyusunan skripsi ini.
4. Dosen Pembimbing 2 yaitu, Bapak Dr. Deni Angela., S.Sos., M.I.P yang telah memberikan bimbingan, pengarahan, petunjuk dan saran dalam penyusunan skripsi ini.
5. Informan peneliti yaitu, Bapak Syarif Amin Muhammad, Abang Ryan Adhyatma, dan Bapak Herri Junius Nge yang sudah berkenan meluangkan waktunya untuk dijadikan informan dan membantu peneliti untuk memberikan data-data dan informasi yang berguna untuk menunjang penelitian ini.

6. Sahabat semasa kuliah yang peneliti sayangi dan cintai Azzahra Salsabilla, Bella Cantika, dan Christine Tobing yang sudah menjadi teman peneliti dari awal semester sampai sekarang yang selalu memberikan dukungan dan motivasi untuk peneliti.

Demikian ucapan ini peneliti sampaikan. Tanpa mengurangi rasa hormat dan rasa terimakasih, mungkin banyak nama yang peneliti tidak bisa sebutkan satu-satu. Peneliti menyadari masih banyak kekurangan dalam penyusunan skripsi ini, semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi perkembangan ilmu pengetahuan serta semua pihak yang memiliki kaitan dengan bidang kajian ini.

Jakarta, 11 Januari 2023



Bunga Amalia

## DAFTAR ISI

<b>PERNYATAAN ORISINALITAS.....</b>	<b>iii</b>
<b>PENYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS .....</b>	<b>iv</b>
<b>PENGESAHAN SKRIPSI.....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>ix</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xvi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xvii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xviii</b>
 <b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	 <b>1</b>
1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	14
1.3. Tujuan Penelitian.....	14
1.4. Manfaat Penelitian.....	14
1.4.1. Manfaat Praktis .....	14
1.4.2. Manfaat Akademis .....	15
1.5. Sistematika Penulisan.....	15
 <b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	 <b>16</b>
2.1. Konsep dan Teori Penelitian .....	16
2.2. Marketing Politik.....	16
1. <i>Product</i> (Produk) .....	18
2. <i>Promotion</i> ( <i>Promosi</i> ) .....	19
3. <i>Price</i> (Harga) .....	19
4. <i>Place</i> ( <i>Tempat</i> ) .....	20
2.3. Strategi Pendekatan Pasar .....	20
1. <i>Segmentation</i> .....	20
2. <i>Targeting</i> .....	21
3. <i>Positioning</i> .....	22

2.4. Partai Politik .....	22
2.5. Pemilu dan Sistem Kepartaian .....	23
2.6. Kerangka Pemikiran .....	25
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	<b>27</b>
3.1. Objek Penelitian .....	27
3.2. Jenis Penelitian .....	27
3.3. Sumber Data .....	28
1. Data Primer .....	28
2. Data Sekunder .....	28
3.4. Teknik Pengumpulan Data .....	28
1. Wawancara.....	29
2. Dokumentasi .....	29
3.5. Teknik Analisis Data.....	30
1. Reduksi Data .....	30
2. Penyajian Data .....	30
3. Penarikan Kesimpulan dan Verifikasi Data .....	31
3.6. Tabel Waktu Penelitian .....	32
<b>BAB IV .....</b>	<b>34</b>
<b>HASIL PENELITIAN &amp; PEMBAHASAN.....</b>	<b>34</b>
4.1. Gambaran Umum Objek Penelitian .....	34
A. Profil Provinsi Kalimantan Barat.....	34
1. Kondisi Geografi dan Demografi Provinsi Kalimantan Barat .....	34
2. Pemilu Legislatif 2019 di Provinsi Kalimantan Barat.....	36
B. Profil Partai Nasional Demokrat (NASDEM) .....	41
1. Sejarah Partai Nasdem.....	41
2. Visi dan Misi Partai Nasdem .....	43
3. Makna Logo Partai Nasdem .....	44
4.2. Hasil Penelitian dan Pembahasan .....	47
A. Strategi Marketing Politik DPW Nasdem Provinsi Kalimantan Barat .....	47
1. Konsep, Gagasan, Ideologi, Program Kerja dan Sistem Rekrutmen Caleg (Product).....	47
2. Pemilihan Media Dalam Memasarkan Produk Partai (Promotion) .....	54
3. Nilai Ekonomi, Psikologis dan Citra Nasional (Price) .....	59
4. Target/Distribusi Penyebaran Produk Partai (Place) .....	67
5. Segmentasi, Targeting, dan Positioning Partai Nasdem.....	69

<b>BAB V.....</b>	<b>76</b>
<b>KESIMPULAN &amp; SARAN .....</b>	<b>76</b>
5.1. Kesimpulan.....	76
5.2. Saran.....	78
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>79</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. Nama Informan Wawancara .....	29
Tabel 2. Tabel Waktu Penelitian .....	33
Tabel 3. Jumlah Pemilih Pada Pemilu Legislatif 2019 di Provinsi Kalimantan Barat Berdasarkan Kabupaten Kota .....	38
Tabel 4. Jumlah Kursi dan Suara DPRD Provinsi Kalimantan Barat Pada Pemilu 2014 dan 2019 .....	39
Tabel 5. Jumlah Suara Partai Nasdem PerKabupaten Kota .....	41
Tabel 6. Nama Caleg DPRD Terpilih Partai Nasdem Kalimantan Barat Tahun 2019	41
Tabel 7. Susunan Kepengurusan DPW Nasdem Provinsi Kalimantan Barat .....	46

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. Kerangka Pemikiran .....	25
Gambar 2. Logo Partai Nasdem .....	44
Gambar 3. Program Rekrutmen Nasdem Memanggil.....	49
Gambar 4. Silahturahmi Bertemu Masyarakat Penerima Bantuan BSPS di Kab. Kuburaya .....	56
Gambar 5. Akun Instagram Syarif Amin Muhammad.....	57
Gambar 6. Silahturahmi Partai Nasdem se-Kalimantan Barat.....	69

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Lampiran Riwayat Hidup .....	85
Lampiran 2. Lampiran Surat Riset .....	87
Lampiran 3. Lampiran Transkrip Wawancara .....	89
Lampiran 4. Lampiran Dokumentasi Wawancara .....	129