

SISTEM INFORMASI PENJUALAN ALAT KOLAM RENANG SECARA ONLINE BERBASIS WEB STUDI KASUS: CV. TROPICANA POOL

Andreas Wibisono

Abstrak

CV Tropicana Pool merupakan salah satu perusahaan yang bergerak dibidang penjualan alat kolam renang di daerah Jakarta Selatan dan dalam melakukan penjualan alat kolam renang saat ini masih menggunakan sistem manual dan belum terkomputerisasi, sehingga membuat transaksi dan pengelolaan hasil penjualan menjadi terhambat. Kurangnya media promosi juga menjadi masalah kurangnya *omset* penjualan alat kolam renang. Untuk itu perlu dibuat suatu sistem informasi penjualan secara *online* berbasis *web* dengan menggunakan *tools Content Management System* (CMS) untuk mempermudah proses penjualan dari permasalahan tersebut. Analisa masalah yang digunakan adalah dengan metode PIECES sedangkan untuk pengembangan sistem pada CV Tropicana Pool di lakukan menggunakan metode *waterfall* karena metode ini sangat mudah di aplikasikan. Dengan dibuatkan *website* penjualan *online* diharapkan bisa melakukan pengolahan data yang menghasilkan informasi secara cepat, tepat dan akurat serta memberikan kemudahan bagi pemilik dalam mengambil keputusan, memberikan kemudahan bagi pelanggan dalam bertransaksi dan meningkatkan *omset* penjualan alat kolam renang sehingga bisa meningkatkan penjualan dan memperoleh keuntungan yang besar.

Kata kunci : Alat Kolam Renang, Penjualan *Online*, Sistem Informasi

**SALES INFORMATION SYSTEM EQUIPMENT
SWIMMING POOL ONLINE WEB BASED
CASE STUDY: CV. TROPICANA POOL**

Andreas Wibisono

Abstract

CV Tropicana Pool is a company engaged in the swimming pool equipment sales in South Jakarta area and in doing pool equipment sales are still using manual systems and not computerized, thus making the transaction and management of the sales proceeds to be blocked. The lack of a media campaign is also an issue the lack of swimming pool equipment sales turnover. For that we need a system of online sales information by using the tools of web-based Content Management System (CMS) to simplify the process of the sale of these problems. Analysis of the problem is the method used for the development of the system PIECES while the CV Tropicana Pool done using waterfall method because this method is very easy to be applied. With a website created for online sales are expected to perform data processing that produce information quickly and accurately, and makes it easy for owners to make decisions, makes it easy for customers to transact and increase sales turnover pool tool that can increase sales and gain huge profits.

Keywords : Information Systems, Online Sales, Swimming Pool Equipment