



**PENGARUH KUALITAS PRODUK, *SOCIAL MEDIA MARKETING*,  
DAN GAYA HIDUP TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
LAYANAN PREMIUM SPOTIFY**

**SKRIPSI**

**FABIAN CAHAYA LESMANA 1910111113**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA  
2022**



**PENGARUH KUALITAS PRODUK, *SOCIAL MEDIA*  
MARKETING, DAN GAYA HIDUP TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN LAYANAN PREMIUM SPOTIFY**

**SKRIPSI**

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memproleh Gelar  
Sarjana**

**FABIAN CAHAYA LESMANA 1910111113**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA  
2022**

## **PERNYATAAN ORISINALITAS**

### **PERNYATAAN ORISINALITAS**

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Fabian Cahaya Lesmana  
NIM : 1910111113

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan saya ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 9 Desember 2022

Yang menyatakan,



Fabian Cahaya Lesmana

# **PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI**

## **PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai civitas akademika Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta, saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama	:	Fabian Cahaya Lesmana
NIM	:	1910111113
Fakultas	:	Ekonomi dan Bisnis
Program Studi	:	S1 Manajemen
Jenis Karya	:	Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta Hak Bebas Royalti Non Ekslusif (*Non Exclusive Royalty Free Right*) atas Skripsi saya yang berjudul :

### **Pengaruh Kualitas Produk, *Social Media Marketing* , Dan Gaya Hidup Terhadap Keputusan Pembelian Layanan Premium Spotify**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta  
Pada tanggal : 9 Desember 2022

Yang menyatakan,



Fabian Cahaya Lesmana

# PENGESAHAN

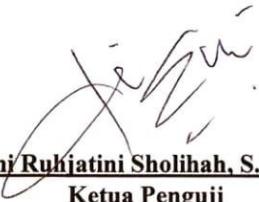
## SKRIPSI

### PENGARUH KUALITAS PRODUK, *SOCIAL MEDIA MARKETING*, DAN GAYA HIDUP TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN LAYANAN PREMIUM SPOTIFY

*Dipersiapkan dan disusun oleh :*

**Fabian Cahaya Lesmana      1910111113**

Telah dipertahankan di depan Tim Penguji pada tanggal : 23 Desember 2022  
dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima

  
Dienji Ruhjatini Sholihah, S.E., M.M.  
Ketua Penguji

  
Lina Arvani, S.E., M.M.  
Penguji I

  
Yuliniar S.E., M.M.  
Penguji II (Pembimbing)

  
Dr. Dianwicaksih Arieftiara, SE., Ak., M.Ak., CA., CSRS  
Dekan Fakultas Ekonomi & Bisnis

  
Siti Hidayati, S.E., M.M.  
Ketua Program Studi

Disahkan di      : Jakarta  
Pada Tanggal    : 23 Desember 2022

***The effect of Product Quality, Social Media Marketing, and Lifestyle on Purchase Decision***

**By Fabian Cahaya Lesmana**

**Abstract**

*This study discusses The effect of Product Quality, Social Media Marketing, and Lifestyle on Purchase Decision. The purpose of this study was to determine the influence of Product Quality, Social Media Marketing, and Lifestyle on Purchase Decisions for Spotify Premium Services. The method used is quantitative. Data collection was carried out by distributing questionnaires. The population in this study were Spotify premium users in the Jabodetabek area, for the sample using the lemeshow formula which was then obtained as many as 100 respondents. The sampling technique used in this research is purposive sampling technique. The results of the study show that there is a positive and significant influence between product quality, social media marketing, and lifestyle on purchasing decisions. The conclusion from the study is that there is a fairly strong influence between product quality, social media marketing and lifestyle on purchasing decisions. The suggestion from this research is for Spotify to be able to develop other interesting features which of course the technology for listening to music will be more sophisticated from time to time in today's digital age. For this reason, Spotify must be able to continue to compete in the market with its latest innovations.*

**Keywords :** *Product Quality, Social Media Marketing, Lifestyle, Purchase Decision*

**Pengaruh Kualitas Produk, *Social Media Marketing*, dan Gaya Hidup  
terhadap Keputusan Pembelian Layanan Premium Spotify**

**Oleh Fabian Cahaya Lesmana**

**Abstrak**

Penelitian ini membahas tentang pengaruh Kualitas Produk, Social Media Marketing, dan Gaya Hidup. Tujuan penelitian ini untuk mengetahui besarnya pengaruh Kualitas Produk, Social Media Marketing, dan Gaya Hidup terhadap Keputusan Pembelian Layanan Spotify Premium. Metode yang digunakan adalah kuantitatif. Pengumpulan data yang dilakukan dengan cara penyebaran kuesioner. Populasi dalam penelitian ini adalah pengguna spotify premium di wilayah jabodetabek, untuk sampel menggunakan rumus lemeshow yang kemudian didapatkan sebanyak 100 responden. Teknik penarikan sampel yang digunakan dalam penelitian ini adalah teknik purposive sampling. Hasil penelitian menunjukan bahwa terdapat pengaruh secara positif dan signifikan antara kualitas produk, social media marketing, dan gaya hidup terhadap keputusan pembelian. Kesimpulan dari penelitian bahwa terdapat pengaruh yang cukup kuat antara Kualitas produk, social media marketing dan gaya hidup terhadap keputusan pembelian. Saran dari penelitian ini adalah untuk Pihak spotify untuk dapat mengembangkan fitur-fitur menarik lainnya yang tentunya teknologi dalam medengarkan musik akan semakin canggih dari waktu ke waktu pada zaman digital seperti saat ini. Untuk itu spotify harus dapat terus bersaing di pasaran dengan inovasi-inovasi terbarunya.

**Kata kunci :** Kualitas Produk, *Social Media Marketing*, Gaya Hidup, Keputusan Pembelian

# BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI



UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA

## FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Sekretariat : Jl RS. Fatmawati, Pondok Labu, Jakarta 12450, Telp. 7692856, 7692859 Fax. 7692856  
Homepage : <http://www.upnj.ac.id> Email : [puskom@upnj.ac.id](mailto:puskom@upnj.ac.id)

### BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI SEMESTER GANJIL TA. 2022/2023

Hari ini Jumat , tanggal 23 Desember 2022, telah dilaksanakan Ujian Skripsi bagi mahasiswa :

Nama : Fabian Cahaya Lesmana

No.Pokok Mahasiswa : 1910111113

Program : Manajemen S.1

Dengan judul skripsi sebagai berikut :  
Pengaruh Kualitas Produk, Social Media Marketing, dan Gaya Hidup terhadap Keputusan Pembelian Layanan Premium Spotify  
Dinyatakan yang bersangkutan *Lulus / Tidak Lulus* \*)

#### Penguji

No	Dosen Penguji	Jabatan	Tanda Tangan
1	Dienni Ruhjatini Sholihah, S.E., M.M.	Ketua	1.
2	Lina Ariyani, SE, MM	Anggota I	2.
3	Yuliniar, SE, MM	Anggota II **)	3.

Jakarta, 23 Desember 2022

Mengesahkan

A.n. DEKAN

Kaprodi. Manajemen S.1

#### Keterangan:

\*) Coret yang tidak perlu

\*\*) Dosen Pembimbing

## PRAKATA

Puji dan syukur penulis panjatkan kehadiran Tuhan Yang Maha Esa atas rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul **“Pengaruh Kualitas Produk, Social Media Marketing, dan Gaya Hidup terhadap Keputusan Pembelian Layanan Premium Spotify”** terlaksana dengan sebaik-baiknya.

Penyusunan skripsi ini merupakan salah satu persyaratan kelulusan yang wajib ditempuh untuk menyelesaikan studi di program studi S-1 Manajemen Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta serta penelitian ini juga dapat menjadi wawasan baru bagi masyarakat.

Selama proses penelitian dan penulisan skripsi ini. Untuk itu, pada kesempatan ini penulis ingin menyampaikan terima kasih dan doa kepada:

1. Allah SWT, atas segala berkat dan perlindungan-Nya.
2. Ibu Dr. Dianwicaksih Arieftiara, SE., Ak., M.Ak., CA., CSRS, selaku dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis UPN Veteran Jakarta.
3. Ibu Siti Hidayati, SE, MM, selaku kepala Program Studi S1 Manajemen UPN Veteran Jakarta.
4. Ibu Yuliniar, SE, MM, yang telah bersedia menjadi dosen pembimbing skripsi serta memberikan wawasan baru, dukungan, masukan yang Baik bagi penulisan skripsi ini.

Penulis menyadari skripsi ini masih belum sempurna, oleh karena itu penulis mengharapkan saran dan kritik yang membangun dari pembaca. Akhir kata, penulis berharap agar skripsi ini dapat bermanfaat bagi penulis dan para pembaca.

Jakarta, 9 Desember 2022



Fabian Cahaya Lesmana

## DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL .....	i
HALAMAN JUDUL.....	ii
PERNYATAAN ORISINALITAS .....	iii
PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI .....	iv
PENGESAHAN .....	v
<i>Abstract</i> .....	vi
Abstrak .....	vii
BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI.....	viii
PRAKATA.....	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR .....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xv
 <b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	 <b>1</b>
I.1      Latar Belakang .....	1
I.2      Perumusan Masalah.....	8
I.3      Tujuan Penelitian.....	8
I.4      Manfaat Penelitian.....	8
 <b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	 <b>10</b>
II.1     Landasan Teori .....	10
II.1.1 Pemasaran .....	10
II.1.2 Kualitas Produk .....	11
II.1.3 Gaya Hidup .....	13
II.1.4 Social Media Marketing.....	14
II.1.5 Keputusan Pembelian.....	17
II.2     Hasil Penelitian Sebelumnya .....	19
II.3     Model Penelitian Empiris .....	21
II.3.1 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....	21
II.3.2 Pengaruh Social Media Marketing Terhadap Keputusan Pembelian.....	21
II.3.3 Pengaruh Gaya Hidup Terhadap Keputusan Pembelian .....	22

II.3.4	Model Penelitian .....	23
II.4	Hipotesis .....	23
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>		<b>24</b>
III.1	Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	24
III.2	Populasi dan Sampel .....	25
III.2.1	Populasi.....	25
III.2.2	Sampel .....	26
III.3	Teknik Pengumpulan Data .....	27
III.3.1	Jenis Data.....	27
III.3.2	Sumber Data .....	27
III.3.3	Pengumpulan Data.....	27
III.4	Teknik Analisis Data .....	28
III.4.1	Teknik Analisis Data Deskriptif .....	28
III.4.2	Statistik Analisis Data Inferensial .....	30
III.4.3	Uji Validitas .....	32
III.4.4	Uji Reliabilitas .....	33
III.4.5	Pengujian Hipotesis (Resampling Bootstrapping).....	34
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>		<b>36</b>
IV.1	Deskripsi Objek Penelitian .....	36
IV.2.1	Deskripsi Responden .....	37
IV.2.2	Analisis Data Deskriptif .....	40
IV.3.1	Model Pengukuran (Outer Model).....	44
IV.3.2	Uji Instrumen .....	46
IV.3.3	Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ) .....	49
IV.4	Pembahasan .....	51
IV.4.1	Pengaruh Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian.....	51
IV.4.2	Pengaruh Social Media Marketing terhadap Keputusan Pembelian .....	52
IV.4.3	Pengaruh Gaya Hidup Terhadap Keputusan Pembelian.....	54
IV.5	Keterbatasan Penelitian .....	55
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN .....</b>		<b>56</b>
V.1	Simpulan.....	56
V.2	Saran .....	57

<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>58</b>
<b>RIWAYAT HIDUP .....</b>	<b>61</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>62</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. Hasil Penelitian Sebelumnya .....	19
Tabel 2. Pengukuran Variabel.....	25
Tabel 3. Instrumen Skala Likert.....	27
Tabel 4. Kisi-Kisi Instrumen Penelitian.....	28
Tabel 5. Teknik Penilaian .....	29
Tabel 6. Interpretasi Nilai Indeks .....	30
Tabel 7. Uji Reliabilitas .....	33
Tabel 8. Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	37
Tabel 9. Karakteristik Responden Berdasarkan Domisili .....	38
Tabel 10. Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	38
Tabel 11. Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	39
Tabel 12. Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan/Bulan .....	40
Tabel 13. Indeks tanggapan responden terhadap Keputusan Pembelian .....	40
Tabel 14. Indeks tanggapan responden terhadap Kualitas Produk .....	41
Tabel 15. Indeks tanggapan responden terhadap Social Media Marketing .....	42
Tabel 16. Indeks tanggapan responden terhadap Gaya Hidup .....	43
Tabel 17. Convergent Validity.....	46
Tabel 18. AVE (Avarage Variance Extracted).....	47
Tabel 19. Hasil nilai Cronbach's Alpha dan Composite reliability .....	48
Tabel 20. Nilai R Square Adjusted .....	49
Tabel 21. Hasil Uji t .....	50

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. Perkembangan Pengguna Internet di Indonesia .....	2
Gambar 2. Streaming Musik dengan unduhan Terbanyak pada tahun 2021 .....	4
Gambar 3. Jumlah Pelanggan Premium Spotify (2015-2021) .....	5
Gambar 4. Model Penelitian PenelpPRNPeneliti MoPenelitian .....	23
Gambar 5. Tahapan Analisis .....	30
Gambar 6. Logo Profil Spotify .....	36
Gambar 7. Outer Model Loading Factor.....	45
Gambar 8. Inner Model .....	51

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kuesioner Penelitian.....	62
Lampiran 2. Data Kuesioner .....	68
Lampiran 3. Hasil Analisis Deskriptif .....	80
Lampiran 4. Model Pengukuran (Outer Loading).....	82
Lampiran 5. Hasil Output SmartPLS .....	83
Lampiran 6. Hasil Turnitin.....	85