## **BAB V**

## SIMPULAN DAN SARAN

## V.1 Simpulan

Berdasarkan data yang telah dianalisis dan dibahas pada bab-bab sebelumnya mengenai Pengaruh Harga, *E-Service Quality*, dan Promosi terhadap Kepuasan Pelanggan Netflix di Jabodetabek dengan menggunakan *software SmartPLS* 4.0, maka dapat ditarik simpulan bahwa:

- 1. Harga berpengaruh terhadap kepuasan pelanggan. Hal ini berarti semakin terjangkau harga paket Netflix dan meningkatknya kesesuaian harga dengan manfaat yang dapat diterima, maka akan meningkatkan kepuasan pelanggan. Harga yang ditawarkan pada paket Netflix memiliki penilaian di mata pelanggannya, yaitu pelanggan di Jabodetabek bahwa harga Netflix dapat bersaing serta sesuai dengan kualitas dan manfaat yang diterima pelanggan.
- 2. *E-Service Quality* berpengaruh terhadap kepuasan pelanggan. Hal ini berarti *e-service quality* atau kualitas layanan elektronik pada aplikasi Netflix yang lancar, aman, dan unggul dari segi audio, film, situs, *subtitle* akan meningkatkan kepuasan pelanggan di Jabodetabek. Dapat ditarik simpulan yaitu, semakin baik *e-service quality* yang diberikan Netflix kepada para pelanggannya, maka dapat meningkatkan kepuasan pelanggan Netflix di Jabodetabek.
- 3. Promosi berpengaruh terhadap kepuasan pelanggan. Hal ini berarti bahwa promosi seperti iklan, *website*, diskon, media sosial ikut berkontribusi dalam mencapai tingkat kepuasan yang baik pada pelanggan Netflix di Jabodetabek. Maka dapat disimpulkan, semakin baik promosi yang dilakukan Netflix, semakin tinggi pula tingkat kepuasan pelanggannya.

V.2 Saran

Berdasarkan dari hasil pembahasan dan penarikan simpulan di atas, maka

peneliti dapat memberikan saran sebagai berikut :

1. Netflix, Inc. sebagai perusahaan layanan streaming perlu mempertahankan harga

paket premium yang kompetitif atau memberi tawaran harga yang lebih

terjangkau sehingga dapat meningkatkan kepuasan pelanggan.

2. Netflix, Inc. sebagai perusahaan layanan streaming perlu mengoptimalkan

kualitas layanan elektroniknya terutama dari beberapa *review* pelanggan seperti

warna subtitle, tampilan situs, dan penyesuaian jaringan yang digunakan.

Perusahaan dapat mengadakan survei rutin pelanggan melalui media sosial dan

maintenance situs serta aplikasi untuk meningkatkan kepuasan pelanggan.

3. Untuk meningkatkan kepuasan pada pelanggan, Netflix, Inc. sebagai perusahaan

layanan streaming diharapkan membuat diskon paket premium kepada

pelanggan serta rekomendasi film melalui *e-mail*. Selain itu, perusahaan perlu

mengoptimalkan halaman website sehingga pelanggan dapat menemukan

informasi yang dibutuhkan, dapat juga melalui media sosial Netflix dengan

tujuan untuk mempromosikan film-film yang ada dan memberi banyak

informasi melalui profil media sosialnya.

4. Bagi peneliti yang akan datang, diharapkan dapat memberi perkembangan dari

penelitian ini dengan tambahan dengan tambahan variabel sehingga

menghasilkan keragaman isi penelitian. Selain itu, menyesuaikan indikator-

indikator yang relevan dengan keadaan masa kini serta menjangkau responden

yang lebih luas.