



**PENGARUH PROMOSI, KUALITAS PRODUK, KUALITAS
LAYANAN, DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN ULANG PADA UMKM NASI AYAM ORI**

SKRIPSI

RETNO NABILA MAHARANI 1910111187

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN
JAKARTA
2022**



**PENGARUH PROMOSI, KUALITAS PRODUK, KUALITAS
LAYANAN, DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN ULANG PADA UMKM NASI AYAM ORI**

SKRIPSI

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar
Sarjana Manajemen**

RETNO NABILA MAHARANI 1910111187

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN
JAKARTA
2022**

PERNYATAAN ORISINALITAS

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Retno Nabilah Maharani

NIM : 19101111187

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan saya ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 15 Desember 2022



Yang Menyatakan,

Retno Nabilah Maharani

**PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI
UNTUK KEPERLUAN AKADEMIS**

Sebagai civitas akademika Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Retno Nabila Maharani
NIM : 1910111187
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
Program Studi : S1 Manajemen
Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta Hak Bebas Royalti Non Ekslusif (*Non Exclusive Royalty Free Right*) atas Skripsi saya yang berjudul:

**PENGARUH PROMOSI, KUALITAS PRODUK, KUALITAS LAYANAN, DAN HARGA
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN ULANG PADA UMKM NASI AYAM ORI**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta
Pada tanggal : 15 Desember 2022
Yang menyatakan,



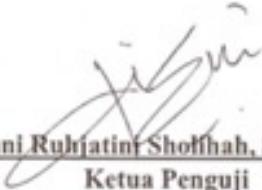
SKRIPSI

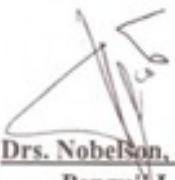
PENGARUH PROMOSI, KUALITAS PRODUK, KUALITAS LAYANAN, DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN ULANG PADA UMKM NASI AYAM ORI

Dipersiapkan dan disusun oleh :

Retno Nabila Maharani 1910111187

Telah dipertahankan di depan Tim Penguji pada tanggal : 19 Desember 2022
dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima


Dienni Rubiatin Shoffhah, S.E., M.M.
Ketua Penguji


Drs. Nobelson, MM.
Penguji I


Suharvati, S.E., M.M.
Penguji II (Pembimbing)




Siti Hidayati, S.E., M.M.
Ketua Program Studi

Disahkan di : Jakarta
Pada Tanggal : 19 Desember 2022

***THE EFFECT OF PROMOTION, PRODUCT QUALITY, SERVICE
QUALITY, AND PRICE ON REPURCHASE DECISIONS IN NASI AYAM
ORI MSME***

By Retno Nabila Maharani

Abstract

This research is a quantitative research conducted to determine the effect of promotion, product quality, service quality, and price on consumer repurchase decisions. The objects in this study are all consumers of Nasi Ayam ORI and are in the Jakarta area. This study took a sample of 100 respondents selected using purposive sampling method. Data was collected by distributing questionnaires and using Partial Least Square (PLS) in the form of SmartPLS 3.0 software to analyze the data. The results of this study indicate that (1) the promotion variable has a positive and significant effect on the repurchase decision, (2) the product quality variable has a positive and significant effect on the repurchase decision, (3) the service quality variable has a positive and significant effect on the repurchase decision, and (4) the price variable has a positive and significant effect on repurchasing decisions.

Keywords: *Promotion, Product Quality, Service Quality, Price, Repurchase Decisions*

**PENGARUH PROMOSI, KUALITAS PRODUK, KUALITAS LAYANAN,
DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN ULANG PADA
UMKM NASI AYAM ORI**

Oleh Retno Nabila Maharani

Abstrak

Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif yang dilaksanakan guna melihat pengaruh antara promosi, kualitas produk, kualitas layanan, dan harga terhadap keputusan pembelian ulang pada konsumen. Objek dalam penelitian ini adalah seluruh konsumen Nasi Ayam ORI dan berada di wilayah Jakarta. Penelitian ini mengumpulkan sampel sebanyak 100 responden yang diseleksi dengan memakai metode *purposive sampling*. Data dikumpulkan melalui penyebaran kuesioner dan memanfaatkan *Partial Least Square* (PLS) berupa *software SmartPLS 3.0* untuk menganalisis data. Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa (1) variabel promosi berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian ulang, (2) variabel kualitas produk berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian ulang, (3) variabel kualitas layanan berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian ulang, dan (4) variabel harga berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian ulang.

Kata Kunci: Promosi, Kualitas Produk, Kualitas Layanan, Harga, Keputusan Pembelian Ulang



UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAKARTA

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Sekretariat : Jl RS. Fatmawati, Pondok Labu, Jakarta 12450, Telp. 7692856, 7692859 Fax. 7692856
Homepage : <http://www.upnvj.ac.id> Email : puskorm@upnvj.ac.id

BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI SEMESTER GANJIL TA. 2022/2023

Hari ini Senin , tanggal 19 Desember 2022, telah dilaksanakan Ujian Skripsi bagi mahasiswa :

Nama : Retno Nabila Maharani

No.Pokok Mahasiswa : 19101111187

Program : Manajemen S.1

Dengan judul skripsi sebagai berikut :

Pengaruh Promosi, Kualitas Produk, Kualitas Layanan, dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian Ulang Pada UMKM Nasi Ayam ORI
Dinyatakan yang bersangkutan *Lulus / Tidak-Lulus **)

Pengaji

No	Dosen Pengaji	Jabatan	Tanda Tangan
1	Dienni Rujatini Sholihah, S.E., M.M.	Ketua	1.
2	Drs. Nobelson, MM	Anggota I	2.
3	Suharyati, S.E., M.M	Anggota II **)	3.

Jakarta, 19 Desember 2022

Mengesahkan

A.n DEKAN

Kaprodi. Manajemen S.1

Siti Hidayah, SE, MM.

Keterangan:

*) Coret yang tidak perlu

**) Dosen Penimbang

PRAKATA

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas segala karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal dengan judul **“Pengaruh Promosi, Kualitas Produk, Kualitas Layanan, dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian Ulang Pada UMKM Nasi Ayam ORI”**. Sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan Program Sarjana (S1) Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta.

Dengan kesempatan ini penulis ucapan terima kasih kepada Ibu Suharyati, S.E., M.M. selaku dosen pembimbing yang telah membantu dan meluangkan waktunya untuk memberikan masukan dan arahan-arahan yang bermanfaat dalam proses pembuatan proposal ini. Ucapan terima kasih juga penulis sampaikan kepada seluruh dosen dan seluruh tenaga kependidikan yang telah memberikan bimbingan dan bantuan akademik selama perkuliahan, orang tua, keluarga, serta teman dan sahabat yang tiada hentinya memberikan semangat doa, dan bantuan kepada penulis.

Penulis menyadari dalam penulisan proposal penelitian ini masih jauh dari kata sempurna, maka dari itu penulis mengharapkan adanya kritik dan saran yang dapat membangun dan menyempurnakan proposal penelitian sehingga dapat dilanjutkan ke tahap berikutnya. Penulis berharap semoga penulisan proposal penelitian ini bermanfaat dan dapat menjadi pembelajaran untuk dikembangkan di kemudian hari.

Jakarta, 29 September 2022

Retno Nabila Maharani

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL.....	i
HALAMAN JUDUL	ii
PERNYATAAN ORISINALITAS.....	iii
PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI.....	iv
LEMBAR PENGESAHAN	v
ABSTRACT	vi
ABSTRAK	vii
BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI.....	viii
PRAKATA	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
I.1 Latar Belakang	1
I.2 Rumusan Masalah	6
I.3 Tujuan Penelitian	6
I.4 Manfaat Penelitian	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	8
II.1 Landasan Teori.....	8
II.1.1 Pengertian Pemasaran	8
II.1.2 Keputusan Pembelian.....	9
II.1.3 Keputusan Pembelian Ulang	12
II.1.4 Promosi	15
II.1.5 Kualitas Produk	18

II.1.6	Kualitas Layanan.....	20
II.1.7	Harga	21
II.2	Hasil Penelitian Sebelumnya.....	23
II.3	Model Penelitian	27
II.4	Hipotesis.....	27
BAB III METODE PENELITIAN	29
III.1	Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel.....	29
III.1.1	Definisi Operasional.....	29
III.1.2	Pengukuran Variabel.....	30
III.2	Populasi dan Sampel	31
III.2.1	Populasi	31
III.2.2	Sampel.....	31
III.3	Teknik Pengumpulan Data.....	32
III.3.1	Jenis Data	32
III.3.2	Sumber Data.....	32
III.3.3	Pengumpulan Data	32
III.4	Teknik Analisis Data.....	33
III.4.1	Analisis Data Deskriptif.....	33
III.4.2	Analisis Data Inferensial	35
III.4.3	Uji Validitas	37
III.4.4	Uji Reliabilitas	38
III.4.5	Uji Hipotesis.....	39
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	41
IV.1	Deskripsi Objek Penelitian.....	41
IV.2	Deskripsi Data Penelitian.....	42
IV.3	Analisis dan Uji Hipotesis.....	45

IV.3.1	Analisis Deskriptif	45
IV.3.2	Analisis Inferensial.....	49
IV.3.3	Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	53
IV.3.4	Uji Hipotesis.....	54
IV.4	Pembahasan.....	56
IV.4.1	Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian Ulang Pada UMKM Nasi Ayam ORI.....	57
IV.4.2	Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Ulang Pada UMKM Nasi Ayam ORI	59
IV.4.3	Pengaruh Kualitas Layanan Terhadap Keputusan Pembelian Ulang Pada UMKM Nasi Ayam ORI.....	61
IV.4.4	Pengaruh Harga Terhadap Keputusan Pembelian Ulang Pada UMKM Nasi Ayam ORI.....	64
IV.5	Keterbatasan Penelitian.....	66
BAB V	SIMPULAN DAN SARAN.....	68
V.1	Simpulan	68
V.2	Saran.....	69
DAFTAR PUSTAKA		
RIWAYAT HIDUP		
LAMPIRAN		

DAFTAR TABEL

Tabel 1. Jumlah Pengikut Akun Instagram Nasi Ayam ORI dan Pesaing.....	3
Tabel 2. Hasil Penelitian Terdahulu.....	26
Tabel 3. Pengukuran Variabel.....	30
Tabel 4. Skala Likert	32
Tabel 5. Kisi-Kisi Instrumen Penelitian.....	33
Tabel 6. Peringkat Jawaban Kuesioner	33
Tabel 7. Nilai Persentase Responden	34
Tabel 8. Tingkat Reliabilitas	39
Tabel 9. Interpretasi Nilai Indeks	45
Tabel 10. Hasil Jawaban Responden Terhadap Keputusan Pembelian Ulang.....	46
Tabel 11. Hasil Jawaban Responden Terhadap Promosi	46
Tabel 12. Hasil Jawaban Responden Terhadap Kualitas Produk.....	47
Tabel 13. Hasil Jawaban Responden Terhadap Kualitas Layanan	48
Tabel 14. Hasil Jawaban Responden Terhadap Harga.....	49
Tabel 15. Loading Factor	51
Tabel 16. <i>Average Variance Extracted (AVE)</i>	52
Tabel 17. Cronbach's Alpha	52
Tabel 18. Composite Reliability	53
Tabel 19. Uji R Square.....	53
Tabel 20. Uji Q-Square	54
Tabel 21. Uji T-Statistik.....	55

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. <i>Review Nasi Ayam ORI</i>	4
Gambar 2. Model Penelitian Empiris.....	27
Gambar 3. Langkah-Langkah <i>Partial Least Square</i>	36
Gambar 4. Logo Nasi Ayam ORI	41
Gambar 5. Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	42
Gambar 6. Karaktersitik Responden Berdasarkan Usia.....	43
Gambar 7. Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	43
Gambar 8. Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan.....	44
Gambar 9. Karakteristik Responden Berdasarkan Wilayah Pembelian.....	44
Gambar 10. <i>Outer Model</i>	50
Gambar 11. <i>Inner Model</i>	56

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian.....	79
Lampiran 2 Data Kuesioner 100 Responden	85
Lampiran 3 Hasil Deskripsi Data Responden	100
Lampiran 4 Hasil Analisis Deskriptif	103
Lampiran 5 Hasil Outer Model PLS	105
Lampiran 6 Hasil Inner Model PLS	106
Lampiran 7 Hasil Output Model PLS	107
Lampiran 8 T Tabel.....	110