BAB V **PENUTUP**

5.1 Kesimpulan

Kesimpulan yang dapat diambil dari penelitian dan pengembangan sistem ini

didasarkan pada hasil analisis yang dilakukan Usaha Cistik Resep Eyang dalam

membangun aplikasi web CRM sebagai peningkatan loyalitas pelanggan, maka

sebagai berikut:

1. Dengan penerapan aplikasi Customer Relationship Management (CRM)

pada Usaha Cistik Resep Eyang dapat memberikan hasil kelayakan produk

yang terbaik sesuai dengan kebutuhan bisnis Bu Dian.

2. Dapat meningkatkan hubungan antara penjual dengan pelanggan

memanfaatkan informasi bantuan sistem Customer Relationship

Management (CRM).

3. Dihasilkan fitur utama dari aplikasi web CRM ini yang dapat

mempertahankan pelanggan serta menarik pelanggan baru, ialah fitur

kuesioner yang dapat diisi oleh pelanggan untuk mengevaluasi kualitas

layanan. Selain itu, fitur bantuan yang dimanfaatkan pengguna untuk

complaint dan memberikan informasi terkait kendala yang mereka hadapi.

4. Dapat menampilkan grafik hasil kuesioner, dapat dilihat kepuasan

pelanggan, sehingga penjual dapat memperbaiki pelayanan

meningkatkan rasa nyaman dan puas pelanggan.

5. Menurut parameter sistem informasi, sistem ini dirancang untuk

memberikan informasi secara cepat, akurat dan tepat waktu.

5.2 Saran

Untuk kemajuan dan perkembangan pada sistem ini, adapun saran yang dapat

disampaikan berdasarkan hasil analisis yang dilakukan Usaha Cistik Resep Eyang

dalam membangun aplikasi web CRM sebagai peningkatan loyalitas pelanggan

adalah sebagai berikut:

1. Perlu menambahkan macam-macam fitur yang lebih lengkap untuk

kebutuhan penjualan dan menambah kepuasan pelanggan, sehingga

71

pelanggan semakin setia pada Cistik Resep Eyang.

Any Saroh Dwisono, 2022

RANCANG BANGUN APLIKASI CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT (CRM) DALAM

- 2. Selain pengujian *software*, perlu dilakukan pengujian pada sisi efektivitas penggunaan *web* untuk melihat seberapa jauh keberhasilan *web* dalam membantu pekerjaan pengguna.
- 3. Sesuai kebutuhan dan perkembangan zaman, diperlukan *redesign* agar tampilan UI lebih menarik dan *modern*.
- 4. Dapat diharapkan menggunakan model CRM sesuai perkembangan teknologi yang *modern* bagi penelitian selanjutnya.