

BAB IV

PENUTUP

IV.1 Simpulan

Berdasarkan hasil pembahasan yang telah dijelaskan pada bab-bab sebelumnya mengenai mekanisme pelaksanaan Tabungan Britama Rencana pada PT. Bank Rakyat Indonesia (Persero), Tbk. Kantor Cabang Panglima Polim, maka dapat disimpulkan sebagai berikut:

- a. Tabungan Britama Rencana diperuntukan bagi perorangan/individu, yang mana Tabungan ini berguna untuk memberikan fasilitas kebebasan perencanaan dana, perlindungan, dan kepastian untuk berbagai kebutuhan seperti dana liburan, pendidikan, perjalanan ibadah, pernikahan, hingga pensiun. Pembukaan rekening Tabungan Britama Rencana hanya dapat dilakukan jika nasabah memiliki rekening sumber yang merupakan rekening utama yang dimiliki nasabah seperti Britama/Britama Bisnis/Giro BRI.
- b. Penerimaan manfaat dari Tabungan Britama Rencana dapat diberikan saat jatuh tempo yang telah ditentukan oleh nasabah pada saat pembukaan secara pemindahbukuan ke rekening utama/rekening sumber. Penerima manfaat harus memiliki hubungan keluarga dengan nasabah, seperti anak, orangtua, kakak, ataupun adik.
- c. Biaya pertanggungans asuransi dapat diberikan dengan syarat-syarat tertentu dan dengan kondisi tertentu pula seperti meninggal karena sakit dan meninggal karena kecelakaan.

IV.2 Saran

Bank Rakyat Indonesia (Persero), Tbk. Kantor Cabang Panglima Polim secara keseluruhan telah melakukan pelaksanaan operasionalnya dengan baik dan dapat menyelesaikan masalah dan hambatan yang terjadi dalam mekanisme pelaksanaannya, namun hal ini tetap harus diiringi dengan peningkatan layanan dengan memperhatikan kebutuhan nasabah. Kemudian masih minimnya pengetahuan tentang Tabungan Britama Rencana di masyarakat, hal ini penulis

menyarankan agar PT. Bank Rakyat Indonesia (Persero), Tbk Kantor Cabang Panglima Polim lebih banyak melakukan promosi baik secara *cross selling* pada saat berhadapan dengan nasabah, maupun memasang iklan pada media sosial dan media penyiaran seperti televisi (TV) mengenai Tabungan Britama Rencana yang dapat menjadi wadah menabung untuk perencanaan masa depan yang lebih baik dan keuntungan yang akan didapatkannya di kemudian hari. Kemudian melakukan sosialisasi ke lembaga-lembaga atau perusahaan dengan memberikan penjelasan perencanaan masa depan yang baik bagi karyawan dengan cara menabung.

