

PERANCANGAN SISTEM INFORMASI PRODUK INDUSTRI PLASTIK BERBASIS

WEBSITE (STUDI KASUS CV CATUR NAGA UTAMA)

AHMAD GHANI FADILLAH

ABSTRAK

CV Catur Naga Utama merupakan perusahaan atau pabrik tempat memproduksi produk industri plastik yang beralamat di Perumahan Villa Mas asri Blok C1 No4, Ciledug, Kec. Setu, Bekasi, Jawa Barat 17320 yang memproduksi produk plastik seperti botol, botol semprot, drigen, tempat kosmetik dan lainnya dalam skala besar yang mempunyai visi yaitu “Mengutamakan Kualitas, Pelayanan dan Kenyamanan Pelanggan”. Sistem berjalan di CV Catur Naga Utama masih terkesan manual dan belum terintegrasi dengan baik sehingga dalam proses bisnisnya masih banyak kekurangan. Sulitnya pelanggan dalam mencari produk yang mereka inginkan sehingga target penjualan di CV Catur Naga Utama masih stabil dan terkadang menurun, tidak pernah melonjak secara signifikan. Oleh karena itu tujuan dilakukannya penelitian ini adalah untuk membuat sebuah sistem informasi penjualan dan pemesanan produk industri plastik ini melalui media *website*.

Metode penelitian yang digunakan yaitu bersifat deskriptif dengan pendekatan studi kasus CV Catur Naga Utama. Metode yang digunakan ini terstruktur yaitu memfokuskan diri dan menganalisa permasalahan yang sekarang dan actual, kemudian data yang diperoleh di proses dan disusun lalu di presentasikan dalam penjelasan analisis yaitu dengan menggunakan metode analitikal. Penelitian deskriptif merupakan penelitian yang mengamati permasalahan secara sistematis dan akurat terhadap suatu fakta dan sifat objek tertentu. Dalam pembuatan aplikasi ini menggunakan bantuan diagram *UML* dan menggunakan bahasa pemrograman *HTML, CSS, Java Script, PHP*.

Hasil dari penelitian ini merujuk kepada solusi suatu permasalahan yaitu dengan perancangan sistem informasi penjualan dan pemesanan, dengan adanya system ini maka dapat membantu konsumen dalam mencari kebutuhannya dan juga bisa mendapatkan informasi mengenai produk apa saja yang dijual. Kemudian pelanggan dapat dengan mudah mendapatkan barang yang mereka inginkan melalui pemesanan yang bisa dilakukan melalui *website*. Untuk menguji sistem ini berjalan dengan baik atau tidak penulis menggunakan pengujian dengan menggunakan metode *Blackbox*.

Kata Kunci : Sistem, Sistem Informasi, Penjualan Plastik, Sistem Informasi *Website*

DESIGN OF PRODUCT INFORMATION SYSTEM BASED ON PLASTIC INDUSTRY WEBSITE (CASE STUDY OF CV CATUR NAGA UTAMA)

Ahmad Ghani Fadillah

ABSTRACT

CV Catur Naga Utama is a company or factory that produces plastic industrial products, having its address at Villa Mas Asri Housing Block C1 No4, Ciledug, Kec. Setu, Bekasi, West Java 17320 which produces plastic products such as bottles, spray bottles, drigens, cosmetic containers and others on a large scale with a vision of "Prioritizing Quality, Service and Customer Convenience". The system running on CV Catur Naga Utama is still manual and not well integrated so that in the business process there are still many shortcomings. It is difficult for customers to find the products they want so that the sales target at CV Catur Naga Utama is still stable and sometimes decreases, never significantly increasing. Therefore, the purpose of this research is to create a sales and ordering information system for this plastic industry product through the media website.

The research method used is descriptive with a case study approach of CV Catur Naga Utama. The method used is structured, namely focusing on self and analysis of current and actual problems, then the data obtained in the process and compiled and then presented in an analytical explanation using analytical methods. Descriptive research is research that observes problems systematically and accurately against a fact and the nature of a particular object. In making this application using UML diagrams and using programming languages HTML, CSS, Java Script, PHP.

The results of this study refer to the solution to a problem, namely by designing a sales and ordering information system, with this system it can help consumers find their needs and can

also get information about what products are sold. Then customers can easily get the goods they want through orders that can be made through the website. To test this system is running well or not the author uses testing using the Blackbox method.

Keywords: System, Information System, Plastic Sales, Website Information System