



**PENGARUH *BRAND IMAGE*, PROMOSI, DAN HARGA  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PIZZA HUT DI  
MASA PANDEMI COVID-19**

**SKRIPSI**

**SARAH LUTHFIYYAH ANJANI 1710111130**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL  
VETERAN JAKARTA**

**2021**



**PENGARUH *BRAND IMAGE*, PROMOSI, DAN HARGA  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PIZZA HUT DI  
MASA PANDEMI COVID-19**

**SKRIPSI**

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar  
Sarjana Manajemen**

**SARAH LUTHFIYYAH ANJANI 1710111130**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL  
VETERAN JAKARTA**

**2021**

## **PERNYATAAN ORISINALITAS**

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Sarah Luthfiyyah Anjani

NIM : 1710111130

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan saya ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 17 Juli 2021

Yang menyatakan,



(Sarah Luthfiyyah Anjani)

## **PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

---

---

Sebagai civitas akademika Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Sarah Luthfiyyah Anjani  
NIM : 17101111130  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis  
Program Studi : S1 Manajemen  
Jenis Karya : Skripsi

Dengan pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta Hak Bebas Royalti Non Eklusif (*Non Exclusive Royalty Free Right*) atas Skripsi saya yang berjudul :

### **Pengaruh Brand Image, Promosi, Dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian Pizza Hut Di Masa Pandemi Covid-19**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta  
Pada Tanggal : 17 Juli 2021  
Yang menyatakan



(Sarah Luthfiyyah Anjani)

## SKRIPSI

### PENGARUH *BRAND IMAGE*, PROMOSI, DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PIZZA HUT DI MASA PANDEMI COVID-19

*Dipersiapkan dan disusun oleh:*

**SARAH LUTHFIYYAH ANJANI 1710111130**

Telah dipertahankan di depan Tim Pengaji pada tanggal : 17 Juli  
2021 dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima



Dr. Alfatih S. Mangabarani, M. Si  
Ketua Pengaji



Jenji Gunaedi Argo, SE, MM  
Pengaji I



Yuliniar, SE., MM  
Pengaji II (Pembimbing)



Dr. Dianwicaksih Arieftiara, SE., Ak., M.Ak., CA., CSRS  
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis



Wahvudi, SE., MM  
Ketua Program Studi

Disahkan di : Jakarta  
Pada tanggal : 17 Juli 2021

# **THE INFLUENCE OF BRAND IMAGE, PROMOTION, AND PRICE ON PIZZA HUT PURCHASE DECISIONS DURING THE COVID-19 PANDEMIC**

By : Sarah Luthfiyyah Anjani

## ***Abstract***

*The Covid-19 pandemic has had an impact on the economy in Indonesia. Almost all industrial sectors have been affected by the Covid-19 pandemic, one of which is the accommodation and food and beverage sector. Pizza hut is one of the restaurants affected by Covid-19. This research is a quantitative research that aims to determine the influence of each brand image, promotion, and price on purchasing decisions. The population of this study is the people of West Jakarta who know and consume Pizza Hut during the Covid-19 pandemic. Sources of data obtained through the distribution of questionnaires to 100 respondents using google form. The sampling technique used is non-probability sampling with purposive sampling type. The analytical tool used in this research is SmartPLS 3.0. The results obtained from this study are (1) Brand Image has a positive effect of 0.790 and is significant. (2) Promotion has a positive effect of 0.042 and is not significant. (3) Price has a positive effect of 0.077 and is not significant. With an adjusted R square value of 0.787 or 78.7%.*

**Keywords:** *Brand Image, Promotion, Price, Purchase Decisions*

# **PENGARUH BRAND IMAGE, PROMOSI, DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PIZZA HUT DI MASA PANDEMI COVID-19**

Oleh : Sarah Luthfiyyah Anjani

## **Abstrak**

Pandemi Covid-19 berdampak pada perekonomian di Indonesia. Hampir semua sektor industri terkena dampak dari pandemi Covid-19, salah satunya yaitu sektor akomodasi dan makan minum. Pizza hut merupakan salah satu restoran yang terkena dampak Covid-19. Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif yang bertujuan untuk mengetahui pengaruh masing-masing dari *brand image*, promosi, dan harga terhadap keputusan pembelian. Populasi dari penelitian ini adalah masyarakat Jakarta Barat yang mengetahui dan mengonsumsi Pizza Hut selama masa pandemi Covid-19. Sumber data diperoleh melalui penyebaran kuesioner kepada 100 responden dengan menggunakan *google form*. Teknik pengumpulan sampel yang digunakan yaitu *non probability sampling* dengan jenis *purposive sampling*. Alat analisis yang digunakan dalam penelitian ini dengan menggunakan SmartPLS 3.0. Hasil yang diperoleh dari penelitian ini adalah (1) *Brand Image* memiliki pengaruh positif sebesar 0.790 dan signifikan. (2) Promosi memiliki pengaruh positif sebesar 0.042 dan tidak signifikan. (3) Harga memiliki pengaruh positif sebesar 0.077 dan tidak signifikan. Dengan nilai *adjusted R square* sebesar 0.787 atau 78.7%.

**Kata kunci:** *Brand Image*, Promosi, Harga, Keputusan Pembelian



**KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN,  
RISET, DAN TEKNOLOGI**  
**UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA**  
**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

Jalan Rumah Sakit Fatmawati, Pondok Labu, Jakarta Selatan 12450  
Telepon 021-7656971, Fax 021-7656904  
laman : [www.feb.upnvj.ac.id](http://www.feb.upnvj.ac.id) , e-mail : [febupnvj@upnvj.ac.id](mailto:febupnvj@upnvj.ac.id)

**BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI**  
**SEMESTER GENAP TAHUN AKADEMIK 2020/2021**

Hari ini Sabtu, tanggal 17 bulan Juli 2021, telah dilaksanakan Ujian Skripsi bagi mahasiswa :

Nama : Sarah Luthfiyyah Anjani  
NIM : 1710111130  
Program : Manajemen S.1

Dengan judul skripsi sebagai berikut :  
Pengaruh *Brand Image*, Promosi, dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian Pizza Hut di Masa Pandemi Covid-19

Dinyatakan yang bersangkutan **Lulus / Tidak Lulus \***)

**Penguji**

No.	Dosen Penguji	Jabatan	Tanda Tangan
1	Dr. Alfatih S. Mangabarani. M. Si	Ketua Penguji	
2	Jenji Gunaedi Argo, SE, MM	Penguji I	
3	Yuliniar, SE, MM	Penguji II **)	

**Keterangan :**

- \*) Coret yang tidak perlu  
\*\*) Dosen Pembimbing

Jakarta, 17 Juli 2021

Mengesahkan

A.n. Dekan

Kepala Program Studi  
Manajemen Program Sarjana



Wahyudi.,SE.,MM

## PRAKATA

Segala puji dan syukur bagi Allah SWT atas segala rahmat dan karunia-Nya, sehingga penulisan skripsi dengan judul “**Pengaruh Brand Image, Promosi, Dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian Pizza Hut Di Masa Pandemi Covid-19**” ini dapat diselesaikan.

Pada kesempatan ini penulis menyampaikan terima kasih kepada Ibu Dr. Dianwicaksih Arieftiara, SE., Ak., M.Ak., CA., CSRS selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta, Ibu Dr. Desmintari, SE., MM selaku Ketua Jurusan Manajemen, Bapak Wahyudi, SE., MM selaku Ketua Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta. Penulis juga menyampaikan terimakasih sebesar-besarnya kepada Ibu Yuliniar, SE., MM selaku Dosen Pembimbing I dan Ibu Dra. Alfida Aziz, MM selaku Dosen Pembimbing 2 yang telah banyak memberi arahan serta saran-saran yang sangat bermanfaat selama proses penelitian. Dan juga terima kasih kepada Ibu Dewi Cahyani Pangestuti, SE., MM selaku Dosen Pembimbing Akademik yang setia membimbing penulis, serta segenap Dosen dan seluruh staff Fakultas Ekonomi dan Bisnis yang telah banyak memberikan bantuan arahan dan saran yang sangat bermanfaat bagi penulis.

Di samping itu ucapan terima kasih juga disampaikan kepada Bapak Sudaryanto dan Ibu Rosidah selaku kedua orang tua yang sangat saya sayangi serta selalu setia mendoakan dan memberi semangat. Penulis juga mengucapkan terima kasih banyak kepada rekan-rekan penulis Angie, Abi, Sindy, Muti, Paksi, Kelvin, Sulfina, Aldo, dan Azri yang selalu sabar mendengar segala keluh kesah penulis, membantu dalam memberi masukan-masukan selama proses penyusunan skripsi ini, dan senantiasa menemani selama proses pengerjaan skripsi.

Penulis mohon maaf atas segala kekeliruan yang sangat mungkin terjadi pada penulisan skripsi ini. Semoga karya ilmiah ini dapat bermanfaat bagi peneliti selanjutnya dan seluruh pembaca.

Jakarta, 17 Juli 2021

Sarah Luthfiyyah Anjani

1710111130

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN SAMPUL.....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>ii</b>
<b>PERNYATAAN ORISINALITAS.....</b>	<b>iii</b>
<b>PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI.....</b>	<b>iv</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vii</b>
<b>BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI.....</b>	<b>viii</b>
<b>PRAKATA .....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xv</b>

<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
-------------------------------	----------

I. 1. Latar Belakang .....	1
I. 2. Rumusan Masalah.....	6
I. 3. Tujuan Penelitian .....	6
I. 4. Manfaat Penelitian .....	6

<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>7</b>
-------------------------------------	----------

II. 1. Landasan Teori .....	7
II. 1. 1. Pemasaran .....	7
II. 1. 2. Strategi Pemasaran.....	7
II. 1. 3. <i>Brand Image</i> (Citra Merek) .....	8
II. 1. 4. Promosi .....	10
II. 1. 5. Harga.....	11
II. 1. 6. Keputusan Pembelian .....	12
II. 2. Hasil Penelitian Sebelumnya.....	15
II. 3. Model Penelitian Empirik .....	21

II. 3. 1. <i>Brand Image</i> Terhadap Keputusan Pembelian .....	21
II. 3. 2. Promosi Terhadap Keputusan Pembelian .....	21
II. 3. 3. Harga Terhadap Keputusan Pembelian .....	22
II. 4. Hipotesis .....	22
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>23</b>
III. 1. Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel.....	23
III. 1. 1. Definisi Operasional.....	23
III. 1. 2. Pengukuran Variabel .....	24
III. 2. Populasi dan Sampel .....	25
III. 2. 1. Populasi .....	25
III. 2. 2. Sampel .....	25
III. 3. Teknik Pengumpulan Data.....	26
III. 3. 1. Jenis Data .....	26
III. 3. 2. Sumber Data .....	26
III. 3. 3. Pengumpulan Data .....	27
III. 4. Teknik Analisis Data dan Uji Hipotesis.....	28
III. 4. 1. Teknik Analisis Data .....	28
III. 4. 2. Analisis Deskriptif.....	28
III. 4. 3. Analisis Inferensial.....	30
III. 4. 4. Uji Hipotesis.....	31
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>33</b>
IV. 1. Deskripsi Objek Penelitian .....	33
IV. 1. 1. Profil Perusahaan Pizza Hut.....	33
IV. 1. 2. Visi dan Misi Perusahaan Pizza Hut .....	33
IV. 2. Deskripsi Data Penelitian.....	34
IV. 2. 1. Deskripsi Data dan Responden .....	34
IV. 2. 2. Analisis Data Deskriptif.....	35
IV. 3. Uji Hipotesis dan Analisis .....	39
IV. 3. 1. Model Pengukuran ( <i>Outer Model</i> ).....	39
IV. 3. 2. Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ).....	43

IV. 3. 3. Uji Hipotesis.....	45
IV. 4 Pembahasan.....	46
IV. 4 .1. Pengaruh <i>Brand Image</i> Terhadap Keputusan Pembelian.....	46
IV. 4. 2. Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian .....	47
IV. 4. 3. Pengaruh Harga Terhadap Keputusan Pembelian.....	47
IV. 5 Keterbatasan Penelitian.....	48
 <b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>49</b>
V. 1. Simpulan.....	49
V. 2. Saran .....	49
 <b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>51</b>
<b>RIWAYAT HIDUP</b>	
<b>LAMPIRAN</b>	

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. Laporan Kuangan Pizza Hut Periode Sembilan Bulan yang Berakhir pada Tanggal 30 September.....	3
Tabel 2. Matriks Penelitian Sebelumnya .....	18
Tabel 3. Pengukuran Variabel.....	24
Tabel 4. Skala Likert.....	27
Tabel 5. Kisi-Kisi Instrumen.....	27
Tabel 6. Peringkat Jawaban Kuesioner .....	28
Tabel 7. Interpretasi Nilai Indeks.....	29
Tabel 8. Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	34
Tabel 9. Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	34
Tabel 10. Karakteristik Responden Berdasarkan Status Pekerjaan .....	35
Tabel 11. Hasil Jawaban Responden Terhadap Keputusan Pembelian.....	36
Tabel 12. Hasil Jawaban Responden Terhadap <i>Brand Image</i> .....	37
Tabel 13. Hasil Jawaban Responden Terhadap Promosi .....	38
Tabel 14. Hasil Jawaban Responden Terhadap Harga.....	38
Tabel 15. Hasil Nilai <i>Outer Loading Factor</i> .....	41
Tabel 16. Hasil Nilai <i>Average Variance Extracted (AVE)</i> .....	42
Tabel 17. Hasil Nilai <i>Composite Reliability dan Cronbach's Alpha</i> .....	42
Tabel 18. Hasil Nilai <i>R Square</i> .....	43
Tabel 19. Hasil Nilai Koefisien Jalur ( <i>Path Coefficient</i> ) .....	45

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. Sektor yang terdampak Covid-19 menurut survei BPS.....	2
Gambar 2. Analisis Hasil Survei Dampak Covid 19 menurut BPS .....	3
Gambar 3. Peringkat TBI.....	4
Gambar 4. Model Lima Tahap Proses Pembelian Konsumen .....	13
Gambar 5. Model Penelitian .....	21
Gambar 6. Langkah Analisis PLS .....	31
Gambar 7. Nilai <i>Loading Factor</i> Melalui Diagram Jalur PLS.....	40
Gambar 8. <i>Inner Model</i> .....	46

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kuesioner Penelitian.....	55
Lampiran 2. Data Kuesioner 100 Responden .....	60
Lampiran 3. Hasil Deskripsi Data Responden .....	70
Lampiran 4. Hasil Analisis Deskripstif .....	71
Lampiran 5. Hasil <i>Output Outer Model</i> PLS .....	73
Lampiran 6. Hasil <i>Output Inner Model</i> .....	74
Lampiran 7. Hasil <i>Output Model</i> PLS .....	75
Lampiran 8. T-tabel.....	77
Lampiran 9. Turnitin .....	78