



**STRATEGI PEMASARAN TABUNGAN EMAS SEBAGAI
SALAH SATU SUMBER DANA PIHAK KETIGA
BANK BTN SYARIAH**

LAPORAN TUGAS AKHIR

FARHAN ADNA YAFFI

1710101020

**PROGRAM STUDI PERBANKAN DAN KEUANGAN PROGRAM DIPLOMA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETETAN JAKARTA
2021**



**STRATEGI PEMASARAN TABUNGAN EMAS SEBAGAI
SALAH SATU SUMBER DANA PIHAK KETIGA
BANK BTN SYARIAH**

LAPORAN TUGAS AKHIR

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar
Ahli Madya**

FARHAN ADNA YAFFI

1710101020

**PROGRAM STUDI PERBANKAN DAN KEUANGAN PROGRAM DIPLOMA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA
2021**

PERNYATAAN ORISINALITAS

Laporan Tugas Akhir ini adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Farhan Adna Yaffi

NIM : 1710101020

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan saya ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jakarta, 21 Januari 2021

Yang menyatakan,



Farhan Adna Yaffi

PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai civitas akademika Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Farhan Adna Yaffi
NIM. : 1710101020
Fakultas : Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Program Studi : Perbankan dan Keuangan Program Diploma Tiga
Jenis Karya : Laporan Tugas Akhir

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta Hak Bebas Royalti Non Eksklusif (*Non-Exclusive Royalty Free Right*) atas Tugas Akhir saya yang berjudul:

**STRATEGI PEMASARAN TABUNGAN EMAS SEBAGAI SALAH SATU
SUMBER DANA PIHAK KETIGA BANK BTN SYARIAH**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Bekasi
Pada tanggal : 21 Januari 2021
Yang menyatakan,



Farhan Adna Yaffi

**PENGESAHAN
LAPORAN TUGAS AKHIR**

**STRATEGI PEMASARAN TABUNGAN EMAS SEBAGAI
SALAH SATU SUMBER DANA PIHAK KETIGA BANK BTN
SYARIAH**

Dipersiapkan dan disusun oleh :

FARHAN ADNA YAFFI

1710101020

Telah dipertahankan di depan Tim Pengaji

Pada tanggal : 1 Februari 2021

Dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima



Ranila Suciati, SE, MM.

Ketua Pengaji



Siti Hidayati, SE, MM.

Pengaji I



Kery Utami, SE, M.Si

Pengaji II (Pembimbing)



Desmintari, S.E., M.M.

Ketua Jurusan



Siti Hidayati, S.E., M.M.

Ketua Program Studi

Disahkan di : Jakarta
Pada tanggal : 1 Februari 2021



**KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

Jalan Rumah Sakit Fatmawati, Pondok Labu, Jakarta Selatan 12450, Telepon 021-7656971
Laman : www.upnvj.ac.id, e-mail : febupnvj@upnvj.ac.id

**BERITA ACARA UJIAN TUGAS AKHIR
PROGRAM STUDI PERBANKAN DAN KEUANGAN PROGRAM
DIPLOMA TIGA
SEMESTER GANJIL TAHUN AKADEMIK 2020/2021**

Hari ini Senin, tanggal 01 Februari 2021, telah dilaksanakan Ujian Tugas Akhir bagi mahasiswa :

Nama : Farhan Adna Yaffi

NIM : 1710101020

Program Studi : Perbankan dan Keuangan Program Diploma

Dengan judul tugas akhir sebagai berikut :

“Strategi Pemasaran Tabungan Emas Sebagai Salah Satu Sumber Dana Pihak Ketiga Bank BTN Syariah”

Dinyatakan yang bersangkutan **Lulus / Tidak Lulus ***)

Penguji

No.	Dosen Penguji	Jabatan	Tanda Tangan
1	Ranila Suciati, S.E., M.M.	Ketua	1.
2	Siti Hidayati, S.E., M.M.	Anggota I	2.
3	Kery Utami, S.E., M.Si.	Anggota II **)	3.

Keterangan :

- *) Coret yang tidak perlu
- **) Dosen Pembimbing

Jakarta, Februrai 2021

Mengesahkan

A.n. Dekan

Kaprodi. Perbankan dan Keuangan
Program Diploma Tiga

Siti Hidayati.,SE.,MM

PRAKATA

Puji dan syukur saya panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas segala rahmat-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan karya ilmiah ini. Laporan Tugas Akhir ini dilaksanakan pada bulan Juli 2020 sampai Oktober 2020 dengan judul **“STRATEGI PEMASARAN TABUNGAN EMAS SEBAGAI SALAH SATU SUMBER DANA PIHAK KETIGA BANK BTN SYARIAH”**.

Pada Kesempatan ini penulis menyampaikan terimakasih kepada Ibu Dr. Dianwicaksih Arieftiara, SE.,Ak.,M.Ak.,CA.,CSRS selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta. Ibu Dr. Ni Putu Eka Widiastuti, S.E., M.Si. selaku Wakil Dekan Bidang Akademik Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta. Ibu Dr Desmintari, SE., MM. Selaku Ketua Jurusan Manajemen. Penulis mengucapkan terimakasih kepada Ibu Siti Hidayati, S.E, M.M selaku Ketua Program Studi Perbankan dan Keuangan D3 dan Ibu Kery Utami, S.E, M.Si selaku dosen pembimbing yang sudah meluangkan waktu untuk membimbing dan memberikan ilmu, arahan serta saran yang sangat berguna bagi penulis. Di samping itu, penulis juga mengucapkan terima kasih kepada orang tua kandung Bapak Alm. Subagio Addy Purnomo dan Ibu Hernawati, serta saudara yang tidak henti-henti nya memberikan doa, semangat, dan perhatian kepada saya. Ungkapan terima kasih saya ucapkan kepada semua pegawai baik Branch Manager di PT. Bank Tabungan Negara Syariah Kantor Cabang Utama Bekasi yang telah membantu mendapatkan data serta memberikan kesempatan untuk melaksanakan Kerja Praktik Industri. Kemudian penulis menyampaikan terima kasih yang mendalam kepada sahabat-sahabat yang selalu setia mendukung, memberikan rasa semangat dan bantuan dalam menyusun penelitian ini. Semoga Laporan Tugas Akhir ini dapat bermanfaat

Jakarta, Januari 2021

Farhan Adna Yaffi

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN JUDUL	ii
PERNYATAAN ORSINALITAS	iii
PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI.....	iv
PENGESAHAN.....	v
BERITA ACARA UJIAN TUGAS AKHIR	vi
PRAKATA	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
BAB I PENDAHULUAN	1
I.1. Latar Belakang	1
I.2. Tujuan Penulisan Tugas Akhir	3
I.3. Manfaat Penulisan Tugas Akhir	3
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	5
II.1. Pengertian Bank.....	5
II.2. Pengertian Bank Syariah	6
II.3. Fungsi Bank Syariah	7
II.4. Produk Penghimpunan Dana Bank Syariah	9
II.5. Pengertian Tabungan Syariah.....	11
II.6. Tabungan BTN Emas iB	13
II.7. Pengertian Strategi dan Pemasaran	14
II.8. Bauran Pemasaran (<i>Marketing Mix</i>).....	15
BAB III PEMBAHASAN.....	18
III.1. Perkembangan Dana Pihak Ketiga Bank BTN Syariah	18

III.2.	Perkembangan Dana Tabungan BTN Syariah	21
III.3.	Perkembangan Dana Tabungan Emas BTN iB	24
III.4.	Tabungan Emas BTN iB sebagai Sumber Dana Pihak Ketiga	26
III.5.	Strategi Pemasaran Produk Tabungan Emas BTN iB	27
III.6.	Tinjauan Strategi Pemasaran Tabungan Emas BTN iB	32
III.7.	Hambatan dalam Memasarkan Produk Tabungan Emas BTN iB.....	37
III.8.	Solusi Mengatasi Hambatan Memasarkan Produk	38
BAB IV	PENUTUP	38
IV.1.	Simpulan	38
IV.2.	Saran	39
DAFTAR PUSTAKA		40
RIWAYAT HIDUP		
LAMPIRAN		

DAFTAR TABEL

Tabel 1.	Kontribusi Tabungan Emas Terhadap Dana Pihak Ketiga.....	26
Tabel 2.	Ketentuan dan Biaya Tabungan Emas BTN iB	28
Tabel 3.	Perbandingan Manfaat dan Keunggulan Perusahaan	32
Tabel 4.	Perbandingan Biaya Pembukaan Perusahaan	33

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. Jumlah Rekening Tabungan Emas BTN IB Tahun 2016-2019.....	2
Gambar 2. Perkembangan Total Dana Pihak Ketiga BTN Syariah	18
Gambar 3. Perkembangan Dana Tabungan BTN.....	22
Gambar 4. Perkembangan Dana Tabungan Emas BTN IB	25
Gambar 5. Strategi Promosi melalui Media Sosial Facebook.....	29
Gambar 6. Strategi Promosi Melalui Festival Syariah.....	29
Gambar 7. Bentuk Promosi Tabungan Emas beberapa Perusahaan	35

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1. Buku Rekening Nasabah Simpanan Tabungan Emas BTN iB
- Lampiran 2. Jumlah Dana Pihak Ketiga Bank BTN Syariah
- Lampiran 3. Jumlah Rekening Nasabah Bank BTN Syariah
- Lampiran 4. Jumlah Dana dan Rekening Nasabah Simpanan Giro
- Lampiran 5. Jumlah Dana Simpanan Tabungan Bank BTN Syariah
- Lampiran 6. Hasil Turnitin