



**PENGARUH KUALITAS PRODUK, HARGA DAN CITRA MEREK
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDI KASUS PEMBELI
LAPTOP ASUS DI JAKARTA SELATAN)**

SKRIPSI

RAMDHAN MAULANA 1610111179

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA
2021**



**PENGARUH KUALITAS PRODUK, HARGA DAN CITRA MEREK
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDI KASUS PEMBELIAN
LAPTOP ASUS DI JAKARTA SELATAN)**

SKRIPSI

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar Sarjana
Manajemen**

RAMDHAN MAULANA

1610111179

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAKARTA
2021**

PERNYATAAN ORISINALITAS

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama :Ramdhan Maulana

NIM : 16101111179

Apabila dikemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan saya, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan dan peraturan yang berlaku.

Jakarta, 6 Februari 2021

Yang menyatakan,



Ramdhan Maulana

PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai civitas academia Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta, Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Ramdhan Maulana
NIM : 16101111179
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
Program Studi : Manajemen Program Sarjana
Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta Hak Bebas Royalty Non Ekslusif (*Non Exclusive Royalty Free Right*) atas Skripsi saya yang berjudul :

Pengaruh Kualitas Produk, Harga dan Citra Merek terhadap Keputusan Pembelian (Studi Kasus Pembeli Laptop Asus di Jakarta Selatan)

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti ini Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jakarta berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta
Pada Tanggal : 6 Februari 2021
Yang menyatakan,



Ramdhan Maulana

PENGESAHAN

Pengaruh Kualitas Produk, Harga dan Citra Merek terhadap Keputusan Pembelian (Studi Kasus Pembeli Laptop Asus di Jakarta Selatan)

Dipersiapkan dan disusun oleh:

RAMDHAN MAULANA

1610111179

Telah dipertahankan di depan Tim Penguji pada tanggal : 6 Februari 2021
dan dinyatakan memenuhi syarat untuk di terima



Yulimiar, SE, MM
Ketua Penguji



Dra. Pusporini, MM
Penguji I



Lina Aryani, SE, MM
Penguji II



Dr. Desmintari, SE, MM
Ketua Jurusan Manajemen



Wahyudi, SE, MM
Ketua Program Studi
Manajemen Program
Sarjana

***Effect of Product Quality, Price and Brand Image on
Purchasing Decisions (Case Study of Asus Laptop Buyers in South
Jakarta)***

By Ramdhan Maulana

Abstract

This research is a research that measures and measures the effect of product quality, price and brand image on purchasing decisions. The population of this research is Asus laptop consumers who live and do activities in South Jakarta. The sample taken is 75 respondents, using a non-probability sampling technique with purposive sampling method. Data collection was taken by distributing questionnaires online in the form of google. The analysis technique used is the analysis of the analysis method through PLS (Partial Least Square), namely SmartPLS 3. The results of this study indicate that (1) product quality has a positive and significant effect on purchasing decisions with a path coefficient of 0.332, (2) price has a positive and significant effect. Purchase decision decisions with a path coefficient of 0.280, (3) brand image has a positive and significant effect on purchasing decisions with a path coefficient of 0.315. With the resulting Adjusted R-Square of 0.707. With the conclusion that it is known, proven and analyzed that product quality, price and image have a significant effect on the purchase decision of Asus laptops in South Jakarta.

Keywords: *Product Quality, Price, Brand Image and Purchase Decision*

Pengaruh Kualitas Produk, Harga dan Citra Merek terhadap Keputusan Pembelian (Studi Kasus Pembeli Laptop Asus di Jakarta Selatan)

Oleh Ramdhan Maulana

Abstrak

Penelitian ini adalah penelitian kuantitatif yang bertujuan mengetahui pengaruh kualitas produk, harga dan citra merek terhadap keputusan pembelian. Populasi penelitian ini yaitu konsumen laptop Asus yang tinggal dan beraktifitas di wilayah Jakarta Selatan. Sampel yang diambil yaitu 75 responden, menggunakan teknik pengambilan sampel *non probability sampling* dengan metode sampel *purposive sampling*. Pengumpulan data diambil dengan cara melakukan penyebaran kuesioner online berbentuk *google form*. Teknik analisa yang digunakan ialah metode analisa inferensial melalui PLS (*Partial Least Square*) yaitu SmartPLS 3. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa (1) kualitas produk berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian dengan koefisien jalur sebesar 0,332, (2) harga berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian dengan koefisien jalur sebesar 0,280, (3) citra merek berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian dengan koefisien jalur sebesar 0,315. Dengan Adjusted R-Square yang dihasilkan sebesar 0,707. Dengan kesimpulan bahwa telah diketahui, dibuktikan dan di analisa bahwa kualitas produk, harga dan citra merek berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian laptop Asus di Jakarta Selatan.

Kata Kunci : Kualitas Produk, Harga, Citra Merek dan Keputusan Pembelian

PRAKATA

Puji dan syukur penulis sampaikan kepada Allah SWT dan Nabi Muhammad SAW atas segala rahmat dan karunia-Nya sehingga skripsi dengan judul “Pengaruh Kualitas Produk, Harga dan Citra Merek terhadap Keputusan Pembelian (Studi Kasus Pembeli Laptop Asus di Jakarta Selatan.)” berhasil diselesaikan. Pada kesempatan ini penulis ucapan terima kasih kepada: Ibu Dr. Dian Wicaksih Arieftiara, SE. Ak, M.Ak, CSRS selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis. Ibu Dr. Desmintari, SE, MM selaku Ketua Jurusan Manajemen. Bapak Wahyudi, SE, MM selaku Ketua Program Studi Manajemen Program Sarjana yang telah membimbing penulis baik di bidang akademik maupun organisasi. Ibu Lina Aryani, SE, MM dan Ibu Dra. Heni Nastiti, MM selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan arahan, saran, dan motivasi yang sangat bermanfaat selama penulis menyusun skripsi ini. Ibu Marlina, SE, MM dan Bapak Zackharia Rialmi, SIP, MM selaku Dosen Pembimbing Akademik yang selalu memberikan motivasi, saran dan nasihat yang bermanfaat selama penulis menjadi mahasiswa di UPN Veteran Jakarta. Serta tidak lupa kepada bapak-ibu dosen dan tenaga kependidikan yang telah membantu penulis menyelesaikan perkuliahan sampai lulus dari UPN Veteran Jakarta. Disamping itu, penulis ucapan terima kasih kepada Ayah Munfangat dan Ibu Linda Hayati selaku orang tua tercinta dan tersayang serta kakak Desti Hardiyanti yang selalu mendukung dan mendoakan yang terbaik kepada penulis. Penulis juga menyampaikan terima kasih yang mendalam kepada sahabat-sahabat dan teman yang telah mendukung dan membantu dalam menyelesaikan skripsi penulis.

Jakarta, 21 Januari 2021

Ramdhan Maulana

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN SAMPUL	ii
PERNYATAAN ORISINALITAS	iii
PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI	iv
PENGESAHAN	v
<i>ABSTRACT</i>	vi
ABSTRAK	vii
PRAKATA	viii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
I.1 Latar Belakang	1
I.2 Rumusan Masalah	6
I.3 Tujuan Penelitian	7
I.4 Manfaat Penelitian	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	8
II.1 Hasil Penelitian Sebelumnya.....	8
II.1.1 Tabel Matriks	13
II.2 Landasan Teori.....	14
II.2.1 Pemasaran	14
II.2.2 Keputusan Pembelian.....	16
II.2.2.1 Proses Keputusan Pembelian	16
II.2.2.2 Tahapan Keputusan Pembelian	18
II.2.2.3 Indikator Keputusan Pembelian	21
II.2.3 Kualitas Produk.....	22
II.2.3.1 Dimensi Kualitas Produk	23
II.2.3.2 Indikator Kualitas Produk	24
II.2.4 Harga	26
II.2.4.1 Penetapan Harga.....	27
II.2.4.2 Tujuan Penetapan Harga	27
II.2.4.3 Indikator Harga	28
II.2.5 Citra Merek	29
II.2.5.1 Manfaat Citra Merek	30
II.2.5.2 Dimensi Citra Merek	31
II.2.5.3 Indikator Citra Merek	32
II.3 Model Penelitian Empirik	34
II.3.1 Pengaruh Kualitas Produk dengan Keputusan Pembelian	35
II.3.2 Pengaruh Harga dengan Keputusan Pembelian	35
II.3.3 Pengaruh Citra Merek dengan Keputusan Pembelian.....	35
II.4 Hipotesis.....	36
BAB III METODE PENELITIAN	37

III.1	Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel	37
III.1.1	Definisi Operasional.....	37
III.1.2	Pengukuran Variabel	37
III.2	Metode Penentuan Populasi dan Sampel	38
III.2.1	Populasi	38
III.2.2	Sampel.....	38
III.3	Metode Pengumpulan Data	39
III.3.1	Jenis Data	39
III.3.2	Sumber Data.....	39
III.3.3	Teknik Pengumpulan Data.....	40
III.4	Teknik Analisi Data	41
III.4.1	Uji Validitas	41
III.4.1.1	Analisis Data Deskriptif.....	41
III.4.1.2	Analisis Inferensial.....	43
III.4.2	Uji Hipotesis.....	47
BAB IV	HASIL DAN PEMBAHASAN	49
IV.1	Deskripsi Objek Penelitian.....	49
IV.1.1	Sejarah ASUS.....	49
IV.2	Deskripsi Data Penelitian	52
IV.2.1	Deskripsi Data Responden	52
IV.2.2	Analisis Data Deskriptif	55
IV.3	Analisis Data dan Uji Hipotesis	60
IV.3.1	Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>)	60
IV.3.1.1	Uji Validitas dan Realibilitas	61
IV.3.1.2	Uji Validitas Konvergen.....	61
IV.3.1.3	Uji Validitas Diskriminan	62
IV.3.1.4	Uji Realibilitas	63
IV.3.1.5	Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	64
IV.3.1.6	R Square (R ²)	64
IV.3.1.7	Q Square.....	65
IV.3.2	Uji Hipotesis.....	65
IV.3.2.1	Uji t-Statistik	65
IV.4	Pembahasan.....	67
IV.4.1	Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....	67
IV.4.2	Pengaruh Harga Terhadap Keputusan Pembelian.....	69
IV.4.3	Pengaruh Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian	70
BAB V	SIMPULAN DAN SARAN	72
V.1	Simpulan	72
V.2	Keterbatasan Penelitian	72
V.3	Saran.....	73
DAFTAR PUSTAKA		75
RIWAYAT HIDUP		77
LAMPIRAN		

DAFTAR TABEL

Tabel 1.	Top Brand Index	4
Tabel 2.	Market Share 2016-2018.....	5
Tabel 3.	Matriks Penelitian Sebelumnya.....	13
Tabel 4.	Pengukuran Variabel Kualitas Produk, Harga dan Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian.....	38
Tabel 5.	Skala Likert.....	40
Tabel 6.	Kisi-Kisi Instrument Kualitas Produk, Harga dan Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian.....	41
Tabel 7.	Peringkat Jawaban Kuesioner	41
Tabel 8.	Interpestasi Nilai Indekss Responden	42
Tabel 9.	Tingkat Realibilitas Berdasarkan Nilai Alpha	47
Tabel 10.	Karakteristik Responden Menurut Jenis Kelamin.....	52
Tabel 11.	Karakteristik Responden Menurut Usia	53
Tabel 12.	Karakteristik Responden Menurut Status Pekerjaan.....	53
Tabel 13.	Karakteristik Resonden menurut Penghasilan.....	54
Tabel 14.	Hasil Respon Terhadap Variabel Kualitas Produk.....	55
Tabel 15.	Hasil Respon Terhadap Variabel Harga.....	56
Tabel 16.	Hasil Respon Terhadap Variabel Citra Merek	58
Tabel 17.	Hasil Respon Terhadap Variabel Keputusan Pembelian.....	59
Tabel 18.	<i>Outer Loading Factor Output PLS</i>	61
Tabel 19.	<i>Fornell-Lar0cekr Criterium</i>	62
Tabel 20.	<i>Average Variance Extracted (AVE)</i>	63
Tabel 21.	<i>Composite Reliability</i>	63
Tabel 22.	<i>Cronbach's Alpha</i>	64
Tabel 23.	<i>Nilai R Square</i>	65
Tabel 24.	Hasil Uji t-Statistik.....	66

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. Model Pengambilan Keputusan	18
Gambar 2. Model Penelitian Empirik	36
Gambar 3. Langkah-Langkah Analisis PLS.....	44
Gambar 4. Konstruksi Diagram Jalur	45
Gambar 5. <i>Outer Model</i>	60
Gambar 6. <i>Inner Model</i>	66

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1. Kuesioner Penelitian
- Lampiran 2. R table dan T table
- Lampiran 3. Data Kuesioner 75 Responden
- Lampiran 4. Deskripsi Data Responden
- Lampiran 5. Hasil Deskripsi Data Responden
- Lampiran 6. Hasil Output Outer Model PLS
- Lampiran 7. Hasil Output Inner Model PLS
- Lampiran 8. Hasil Output Model PLS
- Lampiran 9. Bukti Sebar